

《小女孩职场修行记》

《小女孩职场修行记》内容简介：一位刚从学校毕业的 80 后的小女孩，初入职场，事事不顺，差点被炒鱿鱼，又不小心当了小三。她在最失意时得到一位精通传统智慧的高人指导，从一个小业务员成为公司的高级管理人员，收入增加了十倍，还找到了满意的伴侣。她的男友本是一位诸事不顺的低等公务员，在她和高人的指点下也得到了晋升，也开始事事顺利。他们经历的事，几乎每天都在你、我的周围发生，他们并没有得到特别的机遇，更没有任何关系、背景，他们使用的方法，是中国传统智慧的结晶，是任何一个人都是可以去尝试的。他们所获得的成功，也就是可以复制的。

目录

一、面试	二、入职	三、培训	四、技能	五、神话
六、劝诫	七、试手	八、恍然	九、实战	十、苦战
十一、调整	十二、神婆	十三、福气	十四、转运	十五、智慧
十六、种子	十七、生悲	十八、工友	十九、兄弟	二十、师兄
二一、功过	二二、好汉	二三、孽缘	二四、小三	二五、伤天
二六、意念	二七、情殇	二八、纠结	二九、妙音	三十、和谐
三一、宠辱	三二、意供	三三、愿望	三四、为民	三五、火花
三六、众生				

一、面试——《小女生职场修行记》

“下一位，陆晓兰！”

到我了，这是我的第十三次面试。大学毕业，到深圳找工作，誓要打下一片江山才回去见江东父老，却屡战屡败，不是没有工作经验，就是专业不对口，或者是我这个三流大学毕业的，入不了别人的法眼，唉，小时候老妈请高人算我的

八字,“23岁有不顺,终年福禄保平安。”看来是命里注定今年不顺,在弹尽粮绝之际,来到这家公司应聘,我要屡败屡战!

面试我的,是一位看上去比我大不了几岁的毛头小伙子,虽然西服革履,一本正经,却显得不那么老道,甚至是不那么熟练,比起前面十二家公司的面试官,相去甚远,我咬了咬嘴唇,控制住自己没有笑出来。我想,他应该是这家公司老板的助理的助理吧。

坐下,轻轻地整了下衣服,等着对方的提问。

“Please introduce yourself.”(请做下自我介绍)

“我,我, I, I’ m graduated (我毕业于)…”

他刚一上来就是英语,让我不得不结结巴巴地作起了自我介绍,这才想起,我是来应聘外贸业务员的!我是学应用数学的(一个莫名其妙的专业),英语勉强过了四级,口语更是一塌糊涂,走投无路才到了这里,没办法,死马当做活马医吧。出门前临时抱佛脚,重新看了一遍网友整理的求职应聘速成,又在网上查了一下今天的黄历,貌似诸事不宜,我干吗不挑个黄道吉日来应聘?

“Do you have any experience in trading?”(你有没有贸易方面的工作经验?)

“No!”我无奈地摇了摇头,心里嘀咕,我刚毕业,哪来什么工作经验啊?

他又往我的简历上瞟了一眼,面露难色,抬起头,看样子是要跟我 Say bye-bye 了。

我轻轻地叹了口气,想起命中注定今年不顺,难道真要流落街头不成?人家招的是外贸业务员,而我的英语水平,肯定是吃不了这碗饭的,况且又没有丝毫的工作经验,我知道,我跟这里的缘分,还没开始就要到头了,唉,又一次有缘没分的应聘。

没想到的是,他将已经放下的我的简历,重新拿了起来,又仔细地看了看,说:

“做过学生会干部?”

谢天谢地,他终于肯用中文问我问题了。

“是的,而且组织过多次大型的活动。”这是我唯一的优势,我必须尽快地抖出来,否则,就真的没机会了。

“都组织过哪些活动?”他好像来了兴趣。

“歌咏比赛、话剧表演、义卖……”

“义卖?为谁义卖?”

“太多了,国内国际的各种大的自然灾害,我们都会组织义卖,然后将卖的钱捐到灾区去,有时还会送到养老院去。”

“养老院?你去过养老院?!”

“当然去过,都去过N次了。”

“N次是多少次?”

“大于10!”这绝对没说假话,去的次数肯定远不止10次。

“为什么想到要去养老院?”他随口问了一句,突然意识到这似乎是一个不太妥当的问题,改口又说:“能具体说说养老院的事吗?”

“当然可以。其实他们中的大多数,并不是无儿无女的孤寡老人,他们中的大多数是有儿有女的,由于种种原因,住进了养老院。”

“种种原因？都有哪些？”

我不禁感到有些奇怪了，我是来应聘外贸业务员的，他怎么会对养老院有这么大的兴趣呢，难道这又是一个应聘的圈套，我应该已经是被 PASS 掉的人，他大可以直接把我随便打发了，犯不着啊。

“或许是他们的儿女工作太忙吧……”我一边想着，一边敷衍着他。我已经准备好了，等他礼貌地点点头，让我回去等通知，再然后，我接着准备我的第 14 次应聘。

“能不能具体说说老人们在里面的生活呢？”他的兴趣似乎还没有结束。

“哦，表面上不错，可实际上，实际上，嗯，一般吧。”我不知该如何回答。

“什么是表面上？什么是实际上？”

我愣了一下，不得不暂时收起了准备第 14 次应聘的打算，想了想，说：

“养老院的环境和硬件设施都不错，所以说是表面上不错。”

“实际上呢？”他不等我说完，就迫不及待地插了一句。

“其实，他们实际上是生活在一种孤独期盼的状态，等着他们的儿孙来看他们，含饴弄孙是他们最盼望的。”

“含……什么？”

“哦，就是拿着糖，逗逗小孙子什么的。”他的英文虽然不错，还有点美音的味道，但中文水平确实有待提高，我突然开始有些自信了起来。

“还等待什么？”

奇怪，难道他在想是不是老了以后，也住进养老院？

“等着社会上的善心人士或者政府的小领导们，去看他们，再有就是等着吃饭、等着看电视、等着打扑克、打麻将，他们基本上没有多少其它的活动，唱歌跳舞是有人来看他们或者逢年过节才会有的，外出活动好像是没有的，最后……”我下意识地顿了一顿，轻轻地说：“就是等死！”

“啊？什么？等死？”他显得非常吃惊。

“是的，等死！前个月，502 的老张头走了，儿女都没来，是殡仪馆直接来拖走的，上个月，308 的刘阿姨走了，前一天都还好好的，还有说有笑的，还在一起打麻将；上个星期，107 的老李头走了，抗美援朝的老兵，枪林弹雨地走过来，却没人送终，看着这些人一个个离去，剩下的每一位老人，都会自问：哪天轮到我？”

看得出，我的面试官被强烈地震撼了。直到很久以后，我才知道，原来，他的母亲就住在养老院里，但至于是什么原因住进了养老院，我就不得而知了。

“May I ask you a question please?”（我能问你一个问题吗？）

天知道我的哪根弦短路了，反正是已经没希望了，何不逗他一下？

“可以！”他似乎感到非常意外，竟忘记了使用英语。

想想他对养老院那么有兴趣，不知这里会不会是他的死穴？我有些恶作剧地想。

“你有多久没给你的父母打电话了？”我一字一顿地问道。

“我，我……”显然，他被这个问题镇住了，“是有好久没给父母打电话了，谢谢你的提醒，晚上回去就打。”我不确定他的这个反应，算不算是面试官的正常反应？

我突然发现，他对我的态度似乎略微有些缓和了。

在一阵短暂的沉默后,他拿起我的简历又看了看,说:“谢谢你来本公司应聘,回去等通知吧,如果,在下周一没有等到我们复试的通知,那……”

“我就另谋高就。”不等他说完,我接了一句。

他笑了笑,点了一下头,站起来,礼貌性地伸出了手,然后,握手、再见。这是我印象最好的一个面试官,可能再也没机会见到他了,唉,当初为何不好好地学英语呢?临走时,把刚才坐的椅子归回原位,并摆正。

带着预料中的结果,准备离开这家迄今为止我印象最好的一家公司。

“喂,等一下,陆小姐。”在我快要走出门口的时候,他在后面大叫。

我回过头,惊奇地望着他,看看是不是我的手机或者钱包什么的落下了。

“你,你,你明天就过来上班吧,试用期三个月,试用期工资 2500 元,不包吃住,如何?”他一口气说完,略显急促的语气中分明带着些许的期盼。

我突然间不知所措,怔在那里,怎么会是这样一个始料不及的结果?一个巨大的馅饼从天上掉下,狠狠地砸中了我的头!老天,难道我就从此化蛹为蝶,从一个刚毕业的学生妹,直接升级成为都市白领?

见我怔怔的没有任何反应,他又说了一遍:“明天来上班!”是直接的祈使句,没有期盼或者咨询意味,是上级给下级下达任务的口吻,而且也不容商量。

“可是,我……”我不知道该说些什么,完全没有任何准备。

“公司 8:30 上班,别迟到了。”说完后,盯着我看,等我表态。

“好的,好的,我一定会准时到。”我忙不迭地答道。

一路兴奋回到已经住了两个多月的出租屋,却又开始发愁起来,明天我穿什么衣服,套装吗?唉,今天为什么不看看他们公司的女孩都穿的什么?还有,背什么包?要不要化点淡妆?

同时又想起儿时算命先生说的话“流年不顺,诸事不吉”,虽然找到了工作,也要小心为妙,心里一阵阵恐惧袭来,未来还会有什么不幸等着我呢?我爱这个繁华的深圳,可是最怕夜晚,万家灯火时,一个人形单影只,像孤魂野鬼一样,活着是为了什么呢?人生的意义是什么?唉,想这么多,真烦人,反正多赚钱吧,等我有钱了,一切都会好的。

赶紧给老妈打了个电话,告诉她我已经找到工作,是白领了。老妈先是一惊一乍,然后就是喋喋不休的嘱咐,和往常一样,我拿着手机离开我的耳朵,举过头顶,让天花板去听那些我已经听过千百遍的唠叨。现在,我终于可以换一个心情了,打开 QQ,把自己的个性签名:“买朵鲜花,祭奠我那死去的爱情!”换成:Anything is possible! (一切皆有可能),窗外飘来陈瑞的歌《白狐》,“我是你千百年前放生的白狐,看你衣袂飘飘,衣袂飘飘……”突然想起今天的面试官,难道我也是他千百年前放生的白狐,这一世又来救我一次?

正在我胡思乱想的时候,突然听到老妈在电话里大叫:“喂,喂?”我赶紧将电话放回耳边,老妈问我:“到了深圳,你的目标是什么?”我回答金钱和帅哥,老妈长叹一口气,说:“这么多年了,白白教了你那么多道理,你的那个大学算是白读了,我得去打听一下,可不可以退回学费。”我赶紧告诉老妈,我来深圳,真正的理想是事业与爱情,老妈说:“这才是我的乖女儿。”我很想问老妈,我的第一个目标跟第二个理想,到底有什么差别,没等我开口,那边已经挂了电话。

二、入职——《小女生职场修行记》

第二天,我8:15分就到了他们公司,哦,是咱们公司,但却没见着昨天的面试官。我昨夜一宿都在想,他到底是什么职位?为什么年纪那么轻就有那么大的权力?是老板的亲戚?还是更有来头的人物?他有没有女朋友?想到这,立即强迫自己打住了这些胡思乱想,为什么我一见到顺眼的男孩,第一个念头就是他有没有女朋友?

今天是我第一天上班,是我人生中的第一份工作,好兴奋,好激动呢,我自己也可以赚钱了,以后要赚很多很多钱!加油,加油,陆晓兰!

先到人事部,交上身份证和毕业证书的原件,说是要验证,明天才能给我,我不由得一惊,他们不会以此为理由扣住我的最重要的证件吧?后来才得知,其他的所有人都是验完证后,才会通知入职,我是唯一的例外。之后,又填了一大堆表格,终于领到一张“入职表”,上面有我的工号、工位、应该到何处找何人领个人物品、入职培训……一大堆信息,下面还盖了一个章,不是我所熟悉的中间有一个五角星的圆形大红章,而是一个椭圆形的蓝色的章,内容是:恒华玩具(深圳)有限公司,人事部。拿着这张表,办完了所有的手续,领齐了物品,我也终于弄明白了,我即将奉献青春的,或者说我即将供职的,是一家港资企业,以生产销售玩具为主,我所在的销售部,是在市中心区,而在深圳的关外,有一家不小的工厂,其它的,以后再慢慢了解。

我在销售三部,连我一共22人,有七个是新招的,其他的六个在一周前就入职了,而我是最后一个,颇具特色的是,他们每个人都有一个洋名,不知是时髦还是工作需要。我们的头儿Connie,比我大三岁,泼辣、干练,南开大学高才生,是个不让须眉的销售英雄。Connie指派来教我,作为一对一结帮扶对的师傅——David,比我大一岁,刚进公司半年。Lena,深圳的土著,深大毕业的,其他的,慢慢再认识。

就在我坐在座位上,有些不知所措的时候,David过来,准备履行他的职责,看得出,他好像有些不太自在,应该是头一次干这活。

“你有英文名吗?”

“有,Rose!”我说完后,从他略略皱起的眉头看得出他对我的这个洋名不是很满意,但我不知这有什么不妥。

“嗯,Rose这个名字,已经有好多人都叫这个名字了,外一部和外四部,都有Rose,你能不能换个别致点的?”他依然还是有些不太自在。

“可你的David不也是一个超多人用的名字?”

“嗯,确实是。不过,在我们公司,这个名字就是没有其他人用,俗有俗的好处,嘿嘿。”

“Vicky,这个名字,可以吗?”这是大学时,外教给我取的名,但由于跟隔壁班的一个女孩撞名了,所以一直没用。

“好的,Vicky,给你介绍一下我们的公司,生产销售玩具的,有毛绒玩具、塑料玩具、电子玩具和搪胶玩具,我们销售三部,主要是负责电子玩具的销售。”

“什么是搪胶玩具啊?”这是一个挺新鲜的名词。

“我们负责的是电子玩具,其它的,可以暂时不用了解。”我上班的第一个问题就被驳回,这可不是一个好兆头。

“我们负责销售的产品，主要是儿童电子玩具，在正式销售之前，要对你进行培训，多久通过培训，就多久开始正式销售。通不过培训，我们老大曾说过，一个不合格的销售人员，就是我们对手派来的卧底，派来消灭我们的。” David 的眼中，闪过一丝幸灾乐祸。

“我的英语不太好，口语更差，而且……”

“哈哈，别被吓住了，其实做一个普通的外贸业务员，不需要太多的英语，有普通高中生的水平，就足够了。”

“那需要什么？”

“勤奋和运气！”

“各占多少？”

“刚开始时，要八成的勤奋，两成的运气。”

“以后呢？还有，老大是谁？”

“那就刚好相反，两成的勤奋，八成的运气。老大就是面试你的那位，我们的营销总监，张小昊，就是一个运气超好的人。”

“他有没有英文名？他的运气好到什么程度？”

“有的，叫 Jacky。他个人的销售业绩，基本上要占到公司总业绩的 1/5，他的一个普通客户，随便甩给他的一个单，都够我干三个月。但他打球的时间，超过他在公司的时间。”

“他有没有女朋友啊？”比我前一周入职的 Lena 很兴奋地问道。

“唉，为什么每次有女孩进入公司，都会问这个问题，下次我告诉 Jacky，再招聘时，桌子上放一块牌子，上面写着[本人已婚]。”

那么年轻的男人就结婚了，我闪过一丝失望。

“你的手机号码是多少？我把你的开机密码、MSN 账号和密码发给你。”

“我已经有了 MSN 啊？”

“本公司的第一条纪律，除了公司提供的 MSN 和 SKYPE 外，上班时间不允许使用任何自己的通讯工具，尤其是 QQ！”

“第二条呢？”第一条已经让我有些不太爽了，不知还有其它什么。不让我用 QQ，简直就像不让我用手机一样，会憋死人的。

“其它的，在公共文档里都有，自己看吧，进入的 ID（用户名）和 PW（密码）和你的 MSN 的一样。在公司的专用服务器里，有外贸业务员所应掌握的全部技能，这是好几代外贸业务员总结出来的，你要全部掌握了，就相当于拿到铁饭碗了，还有销售三部销售的产品资料。”

“我学会了那些技能，你就能保证我不会被炒鱿鱼？”我有些不太相信他的这句话。

“铁饭碗指的是：端着这个碗，不管到哪里都有饭吃，而不是在这里吃一辈子的饭！”

这是我毕业以来，听到的最有价值的一句话，是的，我一定要学会一门不管走到哪儿都有饭吃的技能！

“我们应该掌握的所有技能，都是通过那些资料来自学？”

“那倒不是，外贸销售技巧，Jacky 会亲自来教你们。产品知识，开发部的刘工会来培训你们。”

“老大会不会教我们如何获得像他那样的好运气？”“那你自己去问他吧。”

三、培训——《小女生职场修行记》

培训是在公司的会议室进行的, 公司没有专用的培训教室, 只是在会议室有空时, 我们才能培训。参加培训的都是这次新招的销售员, 包括其它几个销售部门的, 共有 20 多号人, 我一进去就不动声色地打量着, 看看是否有顺眼的男孩。

哎! 我为什么永远都改不掉这个该死的毛病? 我当务之急是挣钱养活自己, 而不是找男朋友! 老妈的信用卡办了一个子卡, 我用子卡, 我刷卡, 她还钱。我已经开始觉得这相当不应该了, 我应该自己养活自己。

可是, N 个师姐都说过: “历史无数次的证明, 干得好的不如嫁得好!” 而且, 她们能举出无数的案例, 不管是演艺圈的, 还是从商的, 或者是干其它别的, 无一例外!

还有师姐说过: “长得帅的男人顶屁用, 那张脸能当信用卡刷吗, 而且还弄得人整天提心吊胆的。” “来深圳的女孩都是现实的, 深圳是一个没有爱情的城市!” 可我还是觉得, 应该找一个比较帅的男朋友, 有没有钱以后再说, 反正我也不急, 况且, 我长得也不难看!

Jacky 已经早到了, 在那儿调试投影仪, 培训还没开始, 我就已经看到了投影幕上的内容, 在一个蓝底的、清淡的画面, 有这样三行字:

恒华(香港)玩具有限公司

外贸业务员培训

主讲: Jacky (已婚)

人到齐的时候, Jacky 开始了他的培训。

“欢迎大家加入恒华, 这是给你们的第一次培训。希望在三个月后, 还能再见到你们。” 虽然这句话的时候他满面微笑, 但听起来却相当刺耳, 因为公司的试用期是三个月, 他这句话, 隐隐约约有一丝威胁。

“为什么要写上‘已婚’, 是不是怕我们打你的主意?” Lena 开了第一炮。

“哦, 是 David 让我加上的, 就今天早上。想知道为什么, 就去问他吧, 说不定, 你们应该比我更清楚。” 他的回答相当的淡定, 看来也不是吃素的, 没有两下子, 要当这群乌合之众的老大是不容易的。

“从今天开始, 给你们培训的, 是如何从一个 rookie (菜鸟), 成为一个合格的外贸业务员!”

“报告靓仔, 我不是 rookie, QQ 号还是六位数的, 你的是几位?” Lena 看来是不会放弃任何一次引起 Jacky 关注的机会, 也不管人家是否已婚。

“如果你不是 rookie, 请你立即离开这里, 要么立即开工, 找客户、出单。要么……” 虽然“卷铺盖走人”这句话没有出口, 但大家都知道。

看来是这句话镇住了所有的人, Jacky 调整了一下站姿, 接着说:

“外贸业务员, 没有你们想象的那么高不可攀, 只要你们具备了一个普通高中生的英语水平, 就可以了, 不用担心你们的口语, 我们跟老外直接通过语音交谈的机会并不多, 不管是电话还是 SKYPE, 都是很少的, 尤其是初期, 几乎没有!”

他顿了一顿, 扫了一下全场, 发现大家都已经老实了, 嘴角闪过一丝不易觉察的笑容。

“尽管对英语的要求没有你们想象的那么高, 懂得日常的二三百个单词, 加上初级外贸和涉及到我们公司产品的专用单词, 不超过五十个, 顶多再加上金山

词霸,就足够了,但是……”他的声音提高了好几度,“勤奋是最重要的,会远远超出你们的想象!”他的这句话,当时没有引起我的重视,直到两个月后,我才真正地明白,什么叫做勤奋!

“有一点,要先说明的是,我对你们培训的这些内容,足够你们在半年后,自己当老板!我们这个行业,至少有20个小公司、小作坊、小个体户的老板,都是我培养出来的,是你们的师兄、前辈。其他的,由老板亲自培养出来的,我的那些同门师兄弟,目前已经在全国各地当老板的,不下30人。所以,好多人都说我们这里是外贸的黄埔军校,老板是校长,我就是教导主任,张主任。我想告诉你们的是,以后当老板,那是你们自己的事,人各有志,但,有一个希望……”说到这里,他的语气突然变得柔和起来,“希望有朝一日,我们不要成为对头。”他又顿了一顿,将语气再次放低,“如果真的不巧成了对头,至少也希望不要成敌人。”他再次地顿了顿,语气更加柔和了,“如果真的成了敌人,至少也要堂堂正正的,在抢客户时,要凭实力,不要攻击诋毁,在照抄仿制时,不要连公司的LOGO(标识)都一起抄了,能做到这点的,请举起你们的手……”他举起了自己的左手,做宣誓状,像克林顿宣誓就任总统一样,但他的右手下面,没有《圣经》。这是一个挺神圣的时刻,所有的人,都举起了左手,就是因为这次举手,改变了我的一生,最终没有成为公司的对头乃至敌人!

“那你为什么不自己做老板?”我终于忍不住了,问了一个问题,潜意识里,还是希望这个老大能记住我。

“因为,在我最落难最倒霉的时候,是老板帮了我,没有他,就不会有我的现在,所以,哪怕就是饿死,我也绝不做老板的对头!”他的这番话,不知是向老板表忠心,还是想给我们树立一个榜样,或者两样都有吧。突然,我想起师姐们的另一句语录:“为什么好男人都是别人的?!”无论如何都不背叛老板,那么,也应该无论如何都不背叛自己的老婆吧。我偷偷地、狠狠地掐了一下自己的手,恨自己为什么那么不争气,老是往这方面想。

“今天是第一课,是介绍初级外贸的流程以及如何找客户,或者说,我们的客户都是从哪里来的,这是所有环节里最重要的一环!”他按了下手中的遥控器,PPT翻了一页,我这才发现,这个PPT做得相当的不错,除了他想要表达的文字内容外,背景、色彩、对比、明暗,都相当的专业。如果这也是他自己做的,那他可真是一个全才啊!

四、技能——《小女生职场修行记》

“首先,我先给大家讲一下外贸的流程。当然这个流程是分不同级别的,对于你们这些刚入行的初级菜鸟,流程是相当简单的。”说到这儿,他的眼睛瞟了一下 Lena,那意思是,每个行业刚入门的时候,都统称菜鸟,而不仅限于电脑网络技术,不过两周后我加了他的 QQ,竟然是五位数的,看来就是在电脑网龄方面,他也算得上是骨灰级的老鸟!

“刚开始做外贸,一般订单的量都不太大,所以也不太复杂。”他又按了一下手中的遥控器,PPT 换了一页,见上面有不少内容,不少人已经拿出纸和笔,准备做笔记。

“NO, NO, 不要做笔记,这个 PPT 的内容,过会儿 copy (复制) 给你们,认真听就好了。”我放下了纸和笔,认真地看着投影幕布,这时,Jacky 似乎也进入了状态,开始了正式的培训。

“首先,你们要取一个英文名,方便客户称呼你。千万不要以为跟小沈阳一样英文名字叫‘XIAO SHEN YANG’很幽默。你们之前的一个业务员,外二部的,就是将自己的名字全拼作为自己的英文名,结果四个多月都没出单。后来大家一起帮她找原因,找来找去都找不到,她是最勤奋的,注册的 B2B 网站和发出的开发邮件是最多的,而且开发信也是无可挑剔的,但一个星期都没有一个询盘;后来不知谁给她建议了一下,是不是她的名字老外念起来太拗口了,让她改个名,结果我们给她取了个 Monica (莫妮卡),克林顿的那个实习妹妹就叫这个名字,地球人都知道的名字。后来,她第二个星期就出单了,而且一直是外二部的销售冠军。唉,只不过现在已经是我们的对头,快成敌人了。

“其次,找客户,一般是通过三种方式:第一是 trade fairs (展会),包括广交会、香港春秋两季电子展、美国 CES 消费电子展、德国 IFA 柏林电子展,环球资源举办的上海、香港、迪拜、孟买电子展,等等,公司都会参加,不过这些目前还轮不到你们;第二是杂志上做广告,比如环球资源的杂志上做广告,但那个联系电话和邮箱,目前也轮不到你们;第三就是在免费的网络平台上找客户了,这是最经济最实惠的,也是目前最适合你们的方法。

“在免费的网络平台上找客户,又分为两类,一种是主动出击式,一种是姜太公钓鱼式。主动出击又分为两种,一是通过搜索引擎,比如,google、yahoo 等等,对相关的信息进行搜索,找出我们的目标客户,然后向他们发广告邮件;另外就是搜索相关的求购信息,看看有没有要买我们产品的,找到后,向他们发广告邮件,不过这种通常是那些大的付费的网站,目前也轮不到你们;姜太公钓鱼,就是找国内外的 B2B 网站,在上面发布我们公司的产品信息,然后留下你的联系方式,包括:电话、Email、MSN、SKYPE,然后就等着别人跟你们联系。

“第三,不管是主动的还是被动的,如果你收到了买方发给你的咨询邮件,那叫 inquiry (询盘),inquiry 的内容,一般是想要了解产品信息和价格,这时你就要根据对方提出的要求,做出适当的回复。

“第四,如果对方对你的回复感兴趣,一般就会跟你谈价格、数量进行协商,不过这个过程,很多情况下是在 MSN 或者 Email 里完成的。

“第五,双方谈妥了之后,你们就要做一份形式发票 (PROFORMA INVOICE),简称 PI,这种发票是不用上税的,起形式上的作用,它的意义有点类似于采购

合同, 里面的内容, 包括品名、数量、金额、付款方式之类。

“第六, 客户确认 PI 后, 然后打款到我们公司的账号。

“第七, 确认款到账后, 我们发货。

“这这就是一个最简单的外贸流程, 我所知道的大多数小的外贸公司、小的工厂、外贸个体户, 他们的外贸活动, 基本上都没有超出这个范围, 这七种兵器你们要是用熟了, 就能端着铁饭碗, 吃遍天下了。”

“可以问一个问题吗?” Lena 举起了手, 看起来她比刚才规矩多了。

Jacky 微笑着点了点头。

“在你的第六把兵器里, 是要客户先打款给我们, 然后我们再发货, 那客户凭什么会相信我们? 他们会不会要求我们先发货, 他们再打款?”

Jacky 点了点头: “这就对了, 这个问题才是比较靠谱的, 大家注意啊, 以后提问时, 要先问问自己, 看看这个问题靠不靠谱。是的, 我们是款到才发货, 做小规模的外贸时, 我们是要求客户先打款, 而且他们还要付运费, 这是行规, 所以我们报的价, 是 FOB 价, 也就是离岸价, 再形象点说, 就是出厂价, 不管运费的。也就是说, 他们得先信任我们。当然, 做大了, 有信用证, 不过, 这个你们目前还用不着。”

“那有没有, 他们打了款, 而卖家不发货的?”

“这非常少, 毕竟绝大多数的卖家, 是想做长久生意的。不过, 双方都是一步一步试着来的, 他们先下一个小 order (订单), 看你是否会及时发货, 货对不对版, 第一步的信任建立起来后, 就会下一个稍大一点的 order (订单), 然后就可能是长期稳定的单, 双方的相互信任是逐步建立起来的。比如我的一些客户, 我就可以先发货给他们, 三个月、半年再跟他们结一次, 不过, 你们现在还不行。”

我举起了手, 也想问一个问题。在得到 Jacky 的点头示意后, 说: “坊间传言, 你做外贸的运气特别好, 是不是真有这回事? 如果有这回事, 能不能教教我们, 如何才能得到好运?” 会场爆发一阵大笑, 我不知道, 这是不是一个靠谱的问题。

Jacky 依旧保持着微笑, 不过好像更灿烂了些: “我的运气确实比较好, 从遇到蔡总那一天起, 一直好到了现在, 估计还会继续好下去, 不过, 这好像不在这个培训的内容里面吧。OK, that's all for today, 明天请早!”

五、神话——《小女生职场修行记》

我们的培训，分为两个部分：一部分是 Jacky 的外贸技能培训，另一部分是生产部的刘工对我们进行的产品知识培训，这部分的内容，大多数时间是直接上生产线，跟流水线上的工人一起，学习打螺丝、装板和检测，而比较复杂的焊接部分，只是了解就可以了，这样一方面对自己将要销售的产品有感性的认识，也知道从下单到出货，在生产车间里会经历什么样的环节，以及一定数量的产品，大约会在什么时间内能出货等等，不过我更感兴趣的，还是 Jacky 的培训，尤其是他如何得到好运气的培训。

Jacky 对我们的培训，应该来说是相当积极的，只要办公室有空，他就会见缝插针地把我们拉过去，继续讲解他的七把兵器，除了取个英文名字这个环节一下带过之外，其它的，他都作了非常详尽的介绍。一方面对他是越来越钦佩，另一方面，我也慢慢地自信起来了，原来做外贸，也不过如此。让我有些感动的是，他把我们这些新来的人，分别都单独叫到他的办公室，了解接受培训的情况，并给出相关的建议，但让我有些意外甚至是不太爽的是，我无意中在他的办公桌上，见到了他和他老婆的合影，那是一个非常普通的女人。唉！为什么好男人都喜欢找那些相当普通的人呢？

在最后一次的培训即将结束的时候，Jacky 让我们自由提问，我提出希望他能教教我们如何得到好运气，这得到了预料中的几乎是所有同事的热烈响应。Jacky 犹豫了一下，下意识地看了看表，然后就开始了他的培训。

“我对你们的外贸技能的培训，这是第一阶段，已经基本上结束了，剩下的，就靠你们去实践了。当然，如果在半年后再能在这里见到你们，就会对你们进行第二阶段的培训，包括核算、运输、商检、信用证、报关、核销、退税等专业技能，至于你们反复要求的，所谓的好运气方面的技能，我也可以谈一点我个人的体会，首先要申明的是，这不是公司正式培训的内容，你们可以当作故事来听，甚至你们可以把我下面要讲的内容，当作非常不靠谱的神话来听。

“可能不少同事都已经听到我的一些传言了，比如：打球的时间比在公司里的时间还要多之类的，确实，我在外面的时间是比在公司的时间多，但并不全都是去打球，打球主要是陪客户，那些非常重要的大客户，不过平均一个月也不到一次，我是深圳义工联的，我的义工号还是前一百位的，我不在公司的大部分时间都是在那儿，有时，也会去教堂，帮他们打打杂，星期天，我一般都会去教堂。

“我五年来深圳找工作时，在身无分文走投无路的时候，一个教友帮我渡过了难关，也让我走入了教堂。在那里，我学会了很多很多的东西，最重要的是，学会了感恩、爱和付出。我多次对那位帮我的教友表示感恩之情，他总说，那是神让他来帮我的，如果我要感恩，就应该先向神感恩！我就是在那里认识蔡总的，他把我带入了这个公司，从我工作的第一个月开始，我就将我收入的 10% 捐给教堂，而且这个比例一直在递增，现在，我每个月都会把我收入的 30% 捐出，捐给教堂、全球各地的灾区和其他需要帮助的人，这是我的第一个秘诀。而且，蔡总每年都会把公司 30% 的利润，去做各种没有回报的慈善事业，我们公司在行业内虽然不是最大的公司，但却是发展最快的公司。

“蔡总认为，把钱捐出去，过了一段时间后，钱一定会从其它某个地方加倍回来，就是我们公司最大的、别人难以模仿或抄袭的无敌优势和核心秘密。

“我的第二个秘诀是，如果当初没人帮我，我可能会走上另一条路，所以，从那时起一直到现在，我都会在我能力范围内，尽我最大的所能去帮助我能帮助到的一切人。

“就好像现在给你们培训，本是我职责外的事，应该是你们每个部门的负责人来对你们培训的。在我进公司时，就没有任何培训，老的业务员根本不愿教人，因为教一个人出来，就多了一个对头。当我吃尽苦头、慢慢摸索出来后，我就尽我的最大所能去帮助同事出单，去培训新来的同事，尽管真的培养了不少对头出来，但并没有妨碍我出单，从我进入销售部的第四个月开始就慢慢地出单，到了第十个月，我就是当时的出单冠军，当时的外贸部还没有像今天分成了四个部门。直到今天，虽然我有那么多的事要做，我依然还是出单冠军。现在我的普通客户给我的单，通常是以货柜为单位，而其他的同事，大都是以 K（千套）为单位的。

“这就是我的秘密，以前我从来没有讲过，这次是你们一再要求我才说的。怎么样，对你们有帮助吗？”

.....

“你那么好的运气，是因为神的保佑还是因为你的付出？”

“我自己是不是也是神造出来的？”

“我不信神，能不能通过科学方式证明一下神是存在的？”

.....

叽叽喳喳的一大堆问题，Jacky 都没有回答，等大家全都安静了，才说：

“你们的这些问题，已经远远超出了公司培训的内容，要是你们真有兴趣，哪天找个时间，换个场地，我请专人来为你们解答。还有，如果愿意，欢迎你们加入深圳义工联。有困难，找义工。有时间，做义工！”

我不知道我是否该相信 Jacky 的这个发财致富的秘诀？或者说我应不应该去尝试一下？我如果真的把钱捐出去了，回不来怎么办？我不至于去找 Jacky 要回来吧？啊，有了，我可以把我工资的 10% 捐给我妈，嘿嘿，即使这钱回不来，就好像那肉，即使要烂掉，也是烂在自己家的锅里。只不过不知道，我把钱捐给老妈，算不算 Jacky 说的那种捐款？有没有作弊的嫌疑？噫，不对，如果是作弊的话，那谁是考官？

六、劝诫——《小女生职场修行记》

结束了培训,通过了并不是太严格的考核,我终于可以正式上岗了。但愿从今天开始我就是一名合格的销售人员,至少不要成为我们的对手派来消灭我们的卧底。

来公司半个多月了,每天都是在培训中度过的,我们部门的头儿,Connie,还没有正经八百地对我们训过话,估计今天该轮到她上场了,我甚至能感受到她的心情:嘿嘿,小样儿,终于到我了。

她并没有摆出一副传道授业解惑的模样,而是让大家坐成一圈,貌似一群普通的朋友在开Party,然后开始了她的布道,让我感觉有些像她的就职典礼,或者是我们的成人仪式。但她的这一篇话之后,却又让我对她刮目相看,使我对她的景仰之情直逼Jacky。

“欢迎大家加入这个团队,你们已经接受了公司的相关培训,并且也通过了考核,今天算是正式上岗了,在这之前,给大家说点注意事项,不过这些注意事项,并不代表公司的规章制度,公共服务器的第一个文档,就是公司的制度,相信你们应该早就了解了。

“我要给大家说的,是我个人的一些体会,不要求你们百分之百的理解和接受,仅仅是一家之言而已,仅供参考。

“首先,不要太相信那所谓的运气,Jacky说的都没错,但那仅仅只是一方面,还有你们不知道的另一方面。Jacky刚进公司时,公司还是一个只有30多人的小公司,他不像你们,都是大学本科,都过了四级,他是大专,而且是三流大学的自费生,学兽医的,当时的英语实际水平还赶不上现在一个普通的中学生。他进公司不是来做销售的,进来的第一个职位是流水线上的工人,然后是QC(质检)、维修工程师、采购、内贸销售、外贸销售,除了老板和开发部工程师这两个职位外,他基本上把公司的所有职位都干了个遍,当时他是一边在新东方学英语,一边学着做外贸。他做外贸时,除了吃饭和睡觉外,几乎所有时间都在工作和学习。由于时差的关系,我们的客户在上班时,刚好是我们休息的时间,所以他白天正常上班,夜里再跟客户们一起同步上班。当时的销售部,有一张床垫,白天卷起来,晚上摊开,他就在那上面睡,枕头就是几本书。冲凉和洗衣都是在厕所里完成的,我见过他当时给自己制定的时间表,每天吃饭、睡觉、冲凉、洗衣的时间,全部加起来,不超过七小时。

“为什么他的客户,大多数都是A+级的优质客户,那是他用他的青春累积出来的。他视老板为恩人,所以干活非常拼命,他做采购时,在为公司争取最大利益的同时,也会尽量让供应商有合理的利润,他视客户为恩人,从不欺骗客户,总是尽最大努力满足客户的各种需求,甚至是一些分外的要求,而且经常会说服蔡总降价,主动为客户让利,他还视同事们为恩人,因为他觉得他要做的每件事,都离不开其他同事的帮助,当时公司的人不多,他经常请大家吃饭,虽然是路边的小摊,也会让大家很温暖,逢年过节,大家都会收到他的小礼物。”

Connie说到这里的时候,我注意到她的眼里闪过一丝留恋和向往。

“那你为什么不嫁给他啊?这么好的男人上哪儿去找!”Lena忍不住问了一句。

“我认识他的时候,他已经有女朋友了,他的教友。”

“那你是不是因为没有遇到比他更优秀的男人,所以才没有男朋友的?”Lena 的这个问题有些离谱了,没等 Connie 回答,我决定替她解围:“Connie,你信上帝吗?”

“我,我,不知道。我去过教堂几次,我挺喜欢他们那儿的真诚、友善的氛围,对他们真正无私的付出,我非常的感动。”

“Jacky 身上的那么多美德,是不是因为他信教才有的?”

“这个你自己去问他吧。不过,虽然蔡总也是一个虔诚的基督教徒,但他从不在公司宣传教义,也不会要求我们去教堂之类的,他是用行动而不是语言来感召我们,所以,在公司里,你们也尽量不要涉及到宗教,公司开发部的总工是虔诚的佛教徒,但他和蔡总、Jacky 都相处得十分融洽。”在表达了对 Jacky 的景仰之后,Connie 接着开始了她的一家之言。

“上班时间公司是不允许用 QQ 的,为什么你们也应该心知肚明,我想要告诉你们的是,即使是下班回家,也尽量地不要用 QQ,它会吃掉你们的青春。公司有一条不成文的规定,或者是惯例,从蔡总到 Jacky 到几乎所有的部门经理,最厌恶的,就是只管自己,不愿帮助别人的人,公司从不提倡和鼓励个人英雄,恃才傲物的,不管是销售冠军还是开发天才,都会被扫地出门的,我们最愿意看到的是那些愿意付出、愿意助人的同事,如果你们不具备这点,就可以不用来上班了,免得时间长了,大家有了感情,尾大难掉;

“上网看新闻,最好在中午下班午餐前的 10 分钟看完,最好是看英文网站,顺便能巩固和提高自己的英文水平,还有,不要去关注那些无聊的八卦,这个明星出轨、那个歌星穿错了衣服,跟你们没有什么关系,唯一的关系就是这些无聊的资讯同样也会吃掉你们的青春;最能吃掉你们青春的,是‘晚上下不了线,早上起不了床!’

“三个月不出单,是非常正常的事,但是在三个月后,你们出不了单,就没有工资了。所以,如果你们真想吃外贸这碗饭,在头三个月里,就不要做月光族,尽可能地把钱存下来,留到第四个月、第五个月来花;

“要尽最大的努力来帮助你的同事出单,我虽然对 Jacky 说的那些,不是完全接受,但是尽自己最大的努力去帮助同事出单,确实给我带来了不少的好运气;

“无论发生了什么事,最不应该的,就是抱怨,不管是对公司、对上级、对同事,对客户,都尽量不要抱怨,公司里凡是抱怨多的人,都是干不长的,有心结是正常的,但要通过正常的渠道表达出来;

“你的好心情或者坏心情都会对你周围的同事造成不少的影响,所以,在公司里要经常的笑口常开,而不要一副棺材板;

“最好每天都要写工作日志,今天你干了什么,联系了哪些人,收到了什么样的询盘或回复,等等,都分门别类地记录下来,刚开始会非常繁琐,如果你习惯了,就会发现工作日志是你最忠实最有效的助手;

“在培训时,教你们如何开发客户,介绍了几个搜索引擎和 B2B 的网站,那些是最常用的,但是基本上都被你们的前辈们扫荡过无数遍了,其实搜索引擎和 B2B 的网站相当多,你们最好多用一些冷门的,这样会增加成功率;

“你们会遇到各种各样的客户,其中可能也会有大大小小的骗子,要有心理准备;

“一定要心细,尤其是在做 quotation (报价)、计算汇率、运费的时候,

等客户的款到了的时候发现出了错，就会相当的麻烦；

“不要一开始就想着，我只要遇到一两个大客户，就能翻身。所有的大客户都是从小客户做起的，聚沙才能成塔，我们从来就没有见过，刚一上手就钓到大鱼的；

“永远不要欺骗你的客户，不管是在交货时间还是产品质量、产品性能方面，都一定要诚实，还有，不要多算客户的运费，尽管在这方面是相当的有利可图；

“最后要说的是，在刚开始时，虽然对英语的要求不高，但是如果你们真想通过外贸发财，流利的口语是必不可少的，随时能跟客户保持无障碍的沟通以及深厚的个人感情是非常重要的。晚上回家后，要在这方面下功夫，多听听美音的广播，至少要做到的是，多找些没有字幕的原版英文碟来反复地看。”

“Connie，是不是干得好不如嫁得好？”Lena 念念不忘的还是这个。

“在没有嫁好之前，还是先干好吧。况且，干得好并不妨碍你嫁得好！”Connie 很淡定地回应道。

七、试手——《小女生职场修行记》

终于,我上岗了。打开 google.com,深吸了一口气,输入 electronic toy (电子玩具),八千多万条结果瞬间扑面而来,这里面,至少有万分之一的结果,可能就是我的潜在客户,那就有八千多,我们公司大大小小的客户加起来,也不超过八百个,那剩下的,或许就是前辈们没有扫荡到的,我已经看到了一叠叠绿油油的美钞,从天上掉下,而我就是那个“大富翁”游戏里的孙小美,捧着一个大盆,屁颠颠的,接啊,接啊……

管他有没有被扫荡,我从第一个链接开始,一一打开,确定是跟我们相关的,不管是买的还是卖的,统统将他们的 Email 地址 Copy 下来,贴在一个记事文档里,然后周而复始,就这样,正式开工了。

一天下来,终于收集了 800 多个 Email 地址,然后进入公司的售前服务平台,将这些地址统统输入进去,看看有没有被登记过,这是我们正式往外发出广告邮件前必须的过程,如果不经这个步骤,真的有鱼儿上钩了,万一已经有别人先登记了,那就白替他打工了,即使你最终成交,提成还是给那个先登记的人。

结果马上就出来了,我输进去的 800 多个 Email 地址,已经全部被登记过!突然间,那从天而降的绿油油的美钞变成了大粒大粒的冰雹。

等我清醒过来时,才发现下面还有另一个页面,上面显示,其中的 600 多个 Email 地址,在三个月内没有人跟他们联系,也就是说,我还可以将事先准备好的垃圾邮件,都发给这些地址。还好,公司还是有人性的一面,规定一个从未成交过的客户,在三个月内没有人跟他联系,就算是无主的客户了,哈哈。

在发邮件时,我才发现了我上班以来遇到的第一个真正的难题,如何发邮件?

以前发邮件时,都是输入地址,写上标题、内容,有时还添加附件,然后,点“发送”,就搞定了。但那是发一封、两封,从来也没有觉得有什么麻烦,问题是如果发 1000 封,要发多久?光是发邮件一项,就能把人累死。而群发邮件,又受到了诸多的限制,据说我们公司的服务器,就因为群发邮件被封锁了三次,然后,大家都不敢了。

到了下班时,也才发出 300 多封,手都快要抽筋了,回到宿舍,照例还是给老妈打了个电话,她不是很明白发 Email 是怎么回事,我也懒得解释,照例还是将电话举过头顶,让天花板去聆听老妈的唠叨。

就这样过了两个多星期,开发信也发出差不多 10000 封了,但却没有收到一个询盘,而被对方系统自动退回的却有上千封,有些退回的邮件中,还要求我们不要再给他们发邮件了,甚至还有威胁的,如果再发,就如何如何,唉!

对于找 Email 地址再发垃圾邮件这个活,我开始有些丧气了,我决定试试 B2B 网站,跟我们这个行业相关的,有些名气的,有中国玩具网、玩具基地网、中外玩具礼品网、今日玩具、义乌玩具礼品网,等等,打开一看,心又凉了半截,不,岂止是半截,差不多全凉了。在这上面发布信息,大都是要收费的,而且相当的不便宜,即使有免费的,也被我的前辈和战友们,扫荡过×次了。如果要看外商的求购信息,那更是必须付费!想想也是,要不然人家开个网站,靠什么吃饭啊?而那些更牛叉的网站,像环球资源、阿里巴巴什么的,那我是想都不敢想的。

皇天不负有心人,我终于在这个月快结束的时候,在一天之内收到两个询盘,第一个客户是非洲某国的,是当地的三大玩具经销商之一,在迪拜有办事处,他们对我们公司的所有产品都有兴趣,希望我能提供一份完整的 quotation (报价)。这封邮件写得相当的规范,语气、用词也十分的得体,我强压住内心的狂喜,找出公司 PI 的标准模板,将收件人的信息改掉,然后在产品栏里填上我们部门能销的所有产品,按照数量为 1K (千套), 10K (千套), 和 100K (千套),给了三个价格,运费的那一栏空着,得由他订的数量决定。第二个客户也是非洲某国的,同样也是当地较大的玩具销售商,他是想到我们公司来实地考察一下,然后再下订单,希望我们能给他发一个 invitation (邀请函),我不知道公司有没有现成的样本,这得问一下。我迅速地做好了 PI,同时将这两封邮件一起,故作镇定地交给了 Connie,由她审核,因为在实习期内,我们发出的所有正式的 Email,都必须经她审核。

但我没有得到期待中 Connie 热情、鼓励的笑容,她当时那似笑非笑的表情让我终生难忘。

“Vicky, 恭喜恭喜,第一次收到的两个询盘,就是两个骗子的询盘。”

“什么,骗子?他们能骗什么?”

她叹了口气,然后把我们的新来的,全部召集了起来,开始了她的第二次培训。

“上次,我给你们培训时,本想讲讲的如何鉴别骗子,但还是想等你们碰到的时候再讲,这样会更生动些。

“首先,他们使用的 Email 通常是公共的 Email,比如 hotmail、gmail、yahoo 之类,不是以他们公司自己网站域名结尾的 Email,你看你们的 Email,前面是你们的名字,小老鼠后面就是公司的域名,他们通常没有自己的网站,你们想想,既然是一个非常大的经销商,怎么可能会没有自己的网站?

“其次,一般真正的买家,通常不会对你的所有的产品感兴趣的,他们只会对其中的一部分感兴趣;

“第三,如果真是当地最大的几家经销商,他们通常是不会主动去联系一般普通的卖家的,早就有无数的大厂排着队给他们供货,而且,这些大厂只要一出新产品,就会以最快的速度送到那些大买家那里,甚至有些大的买家还会直接参与厂家新产品的开发过程,完全了解设计和生产的进度,所以,自称为大买家主动上门的,多半靠不住;

“第四,一般的中小买家,发来的真正询盘,通常只有短短的两三句话,直接点出他感兴趣的产品,然后要你报价,正儿八经、循规蹈矩的询盘,一般只会出现在超过百万美元的盘子里,像你们目前这样鸡毛蒜皮的小盘,是不大会出现的;

“第五,要学会听语气,这年头,出钱的都是大爷,说话都是比较拽的,一般也不太会出现很客气的语气,当然也有例外的时候,那就是当他们收到货后,由于种种原因想退换货时,他们的语气会比较顺耳一些,而第一次打交道,就相当的客气和礼貌,多半不靠谱;

“第六,非洲大约有四五个国家盛产骗子,它们分别是……

“Vicky 的这两个询盘,全部符合上述的所有条件,那我们再来看看,如果我们给他们做了回复,这些骗子们下一步会做什么。第一个,你回了 PI 以后,他通常不太会讲价,只会象征性地提一下,然后就会告诉你,希望你能给他寄

samples (样品), 由于他是大的经销商, 下面的分销商自然不少, 而分销商下面, 还有更小的分销商, 因为他要拿样品给他们看、给他们测试, 他们才会给他下单, 而只有他们给他下了单, 他才会给我们下单, 所以, 他需要为数不少的样品, 既然是样品, 他是不会付费的! 当然, 如果我们真的给他寄了样品, 结果会是什么, 就不用我说了吧。

“第二个, 应该算是没太多恶意的骗子, 他只是想要拿到一份 invitation (邀请函), 去拿中国签证, 然后到中国来打黑工, 而中国政府并不欢迎没有工作签证来华工作的外国人。实际上, 如果是处在第三国, 要拿中国的签证或绿卡, 比拿美国的, 难得多。其实, 如果他真是当地大的经销商, 我们这边的大的供应商, 求都求不来, 真要发邀请函, 哪里还轮得到我们?”

“Connie, 那我们为什么不能帮帮他呢, 给他一份邀请函? 这对于我们又不会有任何损失, 你们不是总在提倡帮助别人吗?” 我有些心不甘。

“要是他来了中国, 做了违反中国法律的事, 如果政府要查他是如何拿到中国签证的, 到时你去搞定吗? 在帮助别人的时候, 一定要首先考虑的是, 会不会有人因此而受到了伤害!”

“那如果我把这个 PI 发出去, 会对公司造成什么样的损失?”

“如果不寄样品, 就不会有损失。”

“我想试试。”毕竟这是我头一次做 PI, 哪怕面对的是骗子, 练练手也好。

Connie 耸了耸肩, 双手一摊, 让我自己看着办。

当时我就把 PI 发了, 这引起了新来的这帮同事们相当大的兴趣, 结果, 在第二天, 我就收到了对方的回复。正如 Connie 所言, 果然是要我们寄样品, 由于他有大大小小的分销商不少于 50 家, 而每家都需要两到三个样品进行测试, 所以, 他希望我能将公司所有的产品, 每样寄 100~150 套给他, 当然, 是免费的。

我服气了, 对 Connie 服气了。

八、恍然——《小女生职场修行记》

上班快一个月了,除了收到两个骗子的询盘外,颗粒无收。Lena 更可怜,连骗子都没有碰到,其他几个新来的,有两个貌似已经收到真的询盘了,Connie 正在帮他们跟进。

我有生以来第一次领工资的日子,终于到了,Lena 她们管发工资叫做“出粮”,这好像是广东这边的习俗。我曾无数次憧憬过第一次拿到自己挣的钱时,会是一个什么样的激动心情,是蘸着口水反反复复数来数去,还是其它更生猛的举动,可是领到的,却是一张招行的银联卡,密码是 888888,要去柜员机上自己更改密码,完全没有钱的感觉,倒像是参与了一场数字游戏。

第二个月的第一天,在公司的内部论坛上,出现了一个帖子,《外三部同事 11 月份工作记录》,发帖人是 Connie。打开一看,是公司服务器自动生成的数据,包括我们找了多少个客户的 Email 地址、发了多少封开发信、注册了多少个网站等等,所有的数据,我都是名列倒数第一,Lena 第二,正数第一是 Connie,第二是 David。只有这么一张数据统计表,没有评论,也没有跟帖。整个部门的空气瞬间凝固,刚刚适应了公司的环境,开始有说有笑的新员工们,又都深沉了起来。

我好像被一条鞭子狠狠地抽了一下,眼泪马上就下来了,整整一天,一句话都没说,埋着头、含着泪,拼命在网上找客户。甚至就是连中午休息的时间,我都没有放过。

但沉闷了还不到一周,大家又开始慢慢地活跃起来,而拼命工作了好几天的我,也有些挺不住了,跟着也松了下来。唉,这是我最大的毛病,我做任何一件事,都是有头无尾的,人家说良好的开端是成功的一半,可我却是,良好的开端,顶多只能做一半!

Connie 显然也意识到这些情况,于是,在《外三部同事 11 月份工作记录》这个帖子后面,她坐了自己的沙发,跟了一条:本部门将实行末位淘汰制,对于试用期内的同事,综合数据连续两个月排列最后的,将会提前结束试用期!

她又放了一个炸弹,威力比上一个大得多,上一个还仅仅只是看看你有没有羞耻心,而这一个,则是撕掉你的羞耻心,然后将你扫地出门!

我不寒而栗,真正地感到了害怕,就像在大二时,有两门功课已经补考了,如果再挂一门,那我的学位证书就没了,没有学位证,那前程都会少掉一大半!我记得当时我极度紧张,胃疼心口闷,手心会不住地出汗,那是一种刻骨铭心的感觉,现在,久违了的这种感觉猛地又回来了,而且,我在敲击键盘时,手指都有些不太听使唤,全身都有些难以察觉的颤抖。

如果我有生以来的第一次打工,就因为工作不努力而被炒掉,那将是这一生中最大的耻辱!还没毕业的时候,曾经在学校的礼堂听过一个报告,是我们学校汶川地震救灾的志愿者,在讲述他们的经历,说的基本上都大同小异,差不多都忘了,但其中的一段印象非常深刻,那是我们学校的一位老师,他说去的时候还雄心勃勃的,以为自己就是上帝或者是救世主,能够拯救一切,但刚到重灾区,腿就有些软了,他们的任务是每人背着 20 公斤的食物和药品,步行送到一个被垮塌的山体冲断了公路的村庄,其中的一段路非常危险,路宽不到 40 厘米,一侧是坡,另一侧就是悬崖,而在前一天,就有救援人员在经过那个路段时,发生

了意外。他当时不停地发抖，非常害怕，不敢去，而他们的领队，一个退役的海军陆战队的军官，对他们说：现在国难当头，你们可以选择去或者不去，没有人逼你们，但是，如果在十年之后，当你们回首这一段往事的时候，你们希望得到的，是一段金色的回忆，还是一段灰色的回忆？后来，他去了，应该是得到了一段值得他终生为之骄傲的金色的回忆。我难道会因为自己的懒惰，而得到让自己耻辱一生的灰色甚至黑色的回忆？！

我也曾经勤奋过，那是在中考和高考前，难道是命运使然，让我再勤奋一次？

下班回到宿舍，给老妈打了个电话，认真地听完了她的唠叨，然后将电脑里所有的游戏、小说以及相关的链接、收藏夹内所有的中文网站，全部删除，将QQ个性签名改为：本人已死，有事烧纸！

那个关于今年不顺的诅咒又在耳边回荡，难道真的就要发生了吗？我毕竟是受过高等教育的高才生，有些学习比我差的同学，现在都找到了很体面的工作，这是为什么呢？是勤奋努力，还是运气呢？勤奋和运气到底有什么关系？

给已经是某公司高管的师姐打个电话，告诉了她我现在的困境，再问问她是否有勤奋工作的秘诀，她却反问我：

“当时我们一起义卖、搞活动时，你为什么会那么勤奋？”

“因为那是一件非常快乐的事啊，所以不管再累，都干得很欢啊。”我不假思索地回答。

“那为什么上班就不勤奋呢？”她继续问。

“因为上班并不快乐啊！”

“快乐跟不快乐，是谁定义的？是我们当年的学生会主席，还是你们现在的老板？”

我无语。

“傻妞，快乐跟不快乐，是自己定义的！搜索客户，然后把他找出来，再把他搞定，然后白花花的大洋进了你的口袋，再然后，主管看你跟女王似的，当然，如果你玩输了，你就挂了，GAME OVER！这世界上，难道还有比这更好玩更刺激的游戏吗？当年我们玩CS时，我把你爆了，或者你把我干了，用的钱，挣的钱，都是假的，我们战队当年拿亚军的时候，你不是说，要是真的上战场，就爽了，现在，你不就是在战场吗？真的战场！”

我终于大悟，恍然！

九、实战——《小女生职场修行记》

重新在电脑前坐好, 然后默念: “Three、two、one, Go!” (三、二、一, 开工!) 再次打开 google, 再次输入 electronic toy (电子玩具), 仍然还是八千多万条结果, 我不停地翻页, 直接从第三千万条结果开始, 越过那些可能被扫荡过的战场, 开始了新一轮的战斗。

我终于没有那么害怕找客户了, 如同在 CS 里, 我端着 AK47, 既紧张又兴奋地去寻找那些既能让我上天又能让我入地的目标。

那天去车间拿样品, 无意中发现了他们工作的一个流程, 就是所有的工序都是流水操作, 一个岗位只做一件事。原来, 一件事情多次重复时, 效率就会大大提高, 而如果一个工位有两个以上的工序, 速度就会大大地慢下来。原来这就是提高效率的最有效的方法之一, 为什么当初实习时没有发现!

我重新调整了我的工作方法, 上午, 只找潜在客户的 Email 地址, 其它的事, 一律不干, 吃完饭后, 上 washingtonpost.com (华盛顿邮报) 看 10 分钟的新闻, 然后, 专发邮件。邮件发得多了, 也能流水化操作, 可以先一下子建 30 到 50 个新邮件, 里面全都装好现成的模板, 然后将记事本里的 Email, 剪切、粘贴, 速度一下子快了好多, 而且, 看着记事本里的 Email 不断减少, 也能生起小小的成就感。终于, 我每天能发出八千封邮件!

晚上回家, 吃饭、打电话、回 QQ 留言、洗衣……全部控制在 1 小时以内, 其余的所有时间, 都用来在 B2B 网站上, 注册或发布信息, 而且, 坚决不把自己的时间消耗在那些已经被扫荡过无数次的、真真假假的求购信息上。

除了 google.com, 我还用了 yahoo.com, ask.com 等搜索引擎来寻找更多的客源, 而在 B2B 网站方面, 更是饥不择食, 以前只是盯着有外贸的、有玩具类的, 现在哪怕是某个省某个市的专业纺织的 B2B 网站, 我都不放过, 以前只看洋文的, 现在是通杀。

两周后, 我终于迎来了我真正意义的第一个询盘: 来自奥地利的一个客户, 整封邮件只有两句话, 是对我们销售的其中两个产品有兴趣, 希望报样品价和 1K 的价, 通过他的 Email 后缀的域名, 我看到了他们公司的网站。哈哈, 我对那个网站有印象, 他们留的 Email, 为了不被垃圾邮件骚扰, 中间的不是小老鼠 @, 而是一个 #, 我当时是把 # 换成 @, 才成功地将开发信发出的。看得出, Connie 比我还要兴奋, 忙不迭地帮我做 PI, 而不是让 David 指导我做, 这让我生起了些许感动, 她似乎比我还要希望我能出单! 尽管我不是很清楚, 我出单, 对她有多少好处?

在这个月结束时, 我有十个询盘, 两个成交, 卖了 14 个样品, 月底综合数据排名第三, 第一第二, 还是 Connie 和 David, Lena 垫底, 倒数第二是另一个跟我们一同进公司的新同事 Angus。没等 Connie 宣布, Lena 主动请辞, 部门里没有欢送仪式, 倒是 Lena 主动请新来的几个同事、她的师傅和 David, 一起到中信广场的酒吧街里去喝酒, 告别。

酒, 一瓶瓶地喝, 话, 越说越多。

“Lena, 下一步准备干什么?” 还是她的师傅最关心她, 教了一个不成器的徒弟, 应该谁都不会好受。

“考公务员。”

“还是公务员好啊，旱涝保收，即使不是金饭碗，至少也是铁饭碗，也不会有什么让人过不去的鸟数据。”排名倒数第二的 Angus，也开始担心起自己的前途了。

“哪里啊，有的公务员比我们更不好做。我们只要自己做好能出单，就 OK 了，其它的啥都不用管，而公务员，首先是你自己得行，然后得要有人说你行，最后，说你行的那人，他自己得行！”David 不知从哪儿学了这些绕口令，不过似乎有些道理。

“公务员，你有关系吗？”我对 Lena 还是有些担心。

“我老爸的一个战友有市里的关系，但得先过了全国的统一考试，那是硬坎，只有过了，他才会有操作空间。”

“那在考试的时候，有没有操作空间？”我以前在上学时，考试就有相当的操作空间。

“唉，教室里都有监控，即使搞定了监考老师，他放你一马，但那摄像头不会放过你，在监控中心就能看到全市的考场，而且是全部录像的，即使当时没发现你，录像是保留三个月的。别想了，算了，算了，来，喝！”

“Lena，别喝了，你差不多了。”我有些担心。

“嘿嘿，人家是酒逢知己千杯少，我现在，现在是，酒逢千杯……知己少！姐喝的不是酒，是那该死的 Email 和 B2B，还有那该死的询盘和综合数据！”说罢，她开始大哭。

我骇然，这场景，就像 CS 里，刚一出门，就被一把沙漠之鹰爆了头，她的 GAME 才开始，就 OVER，挂了！

我信了，如同师姐所说的，这才是真正的“大富翁”游戏，真正的实战，真正的成王败寇！

突然想起我们那位去汶川救灾的老师，在结束他的报告时说的一句话：“活着真好！”

现在对我来说：“活着，没有被炒，就好！”

十、苦战——《小女生职场修行记》

决定成败的第三个月开始了,如果在这个月我还没有像样的业绩,那就不能转正,那么就只有两条路可走:一条,直接卷铺盖回家;另一条,自愿延长试用期,既然是自愿,那就是没有工资的,有销售才有提成,而且要自愿延长试用期,还得经过 Connie 的同意,如果她认为你不是可造之材,就会直接让你走人。

我先花了两天的时间,把每天的所有活动,从早上起床到晚上睡觉,以分钟为单位记录了下来,才猛地发现即使我像上个月那么勤奋,我每天浪费的时间也至少是两小时以上。于是我决定写工作日志,每天一上班,先订下当天的目标:至少要找 1500 个新的 Email 地址和注册 20 个 B2B 的网站。然后,以 30 分钟为单位,制定出这段时间内详细的工作流程,每天上班的时间是 8 小时,午休是 1 小时,可以利用半小时,下班回宿舍后,可以利用 3.5 小时,那每天可以用来工作的时间,就是 12 个小时,以 30 分钟为单位,每天就有 24 段时间可以用来工作,每一段时间,都有明确的工作目标,以及完成后的自我评估。

当我信心满满地实施自己的大计时,发现开始试行的时候,相当的不习惯,头两天自己就快要发疯了。于是我重新调整,还是 24 段工作时间,但每个时间段内的工作目标下调 50%,先让自己适应这种方式,过了一周,逐渐适应,然后再慢慢地增加。然而当增加到我认为合适的时候,身体却有些吃不消,每天晚上一点钟睡觉时,眼睛都会有发花发胀发酸的现象,头有些昏,胸口有些发闷,甚至有些想呕吐,指尖敲击键盘过多,都有些发紫,尤其是右手食指,按鼠标次数过多,又肿又痛,甚至有两天晚上,竟然趴在键盘上睡着了,心里只是咬着一股劲,一定要转正,千万不能像 Lena 那样,敌人的影子都没见着,就被爆了头!

我又接到了 7 个询盘,让我大为惊喜的,竟然有一个是来自深圳本土的,是中文写的询盘,深圳天宇拓工贸公司,对我们的三个产品有兴趣。

Connie 对这个询盘相当的重视,仔细地看了他们公司的网站,纯英文的,但不是专做玩具的,玩具只占很小的一个比例,不过从网站的规模来看,应该是一家有一定实力的既做外贸又有自己生产的公司。在 Connie 的指导下,我回了邮件。当天就接到他们的电话,问我是否方便带样品去他们公司给他们看看,这是我上班两个多月以来,接到的第一个业务电话,不禁让我想起,当初 Jacky 说的,在做外贸的初期,口语是不重要的,因为一般不会有客户打电话来,哪怕是通过 SKYPE 打来的。

第二天一早,在新同事们羡慕的目光中,我带了样品,跟 David 一起,去天宇拓公司。这是一家不小的公司,光是接待室就有七八十平米,装修挺气派,我甚至还看到了三个老外被客气地请进了他们公司里面的房间,看来,买东西的才是老大,我们来卖东西的,有杯水给你喝,就不错了。

他们公司采购部的 MM 叫林虹(奇怪,她为什么没有英文名?),看来是天天跟各种供应商打交道,勉强挤出来的一点点礼貌,也掩盖不了那种高高在上的傲慢,如同我们每天打发那些上门卖保险的、办信用卡的一样,她似乎对这个产品并没有什么兴趣,只是在例行公事,问我们是否有 RoSH 认证(无铅认证)以及其它的相关认证,1K(千)、10K(千)、100K(千)的价格,交货期、售后等情况,我一一作答,David 偶尔补充一下。等到快结束的时候,出现了一点争执,林虹要把样品留下,而 David 要她付样品费,林虹则摆出一副随便的模样,虽然

没有明说,但那张脸上写的是“你们不把样品免费留下的话,这生意就没得做了”。我看 David 搞不定,就赶紧给 Connie 打电话,Connie 明确告知,是否免费留下,由我自己决定,但如果以后没有生意做又收不回的话,我得按照公司的成本价,从工资里扣出。我决定豁出去了,将样品留下。

回来后,天天就想着这事,一直等他们的电话,一直等不到,我终于忍不住,给林虹打了电话,她相当漠然地告诉我,已将我们产品,重新拍了照(因为我们的产品照片,都用自己的 LOGO 打了水印),并将产品的功能以及其它的数据发给了他们的客户,正在等他们客户的通知。同时也告诉我,如果他们客户有需求,会主动联系我的。这句话的意思是,如果有需要的话,她会联系我的,否则我就不要去烦她。唉,客大了,就会欺店!等小姐我哪天坐稳了、做大了,然后就……想了半天,也没想出然后什么名堂来。

第三个月,终于快要结束了,我的心也悬了起来。这个月,20个询盘,4个成交,全都是样品,共卖出32套产品,但并没有所谓像样的单出来,不知能不能转正,如同当年高考结束后,焦急地等着发榜。

最先出来的还是那份统计数据,Connie 依旧第一,我第二,David 第三,这让我有点得意。上次排名倒数第二的 Angus,这次是倒数第一,但他却在这个月出了两个像样的单,一个 8K(千)的,一个 12K(千)的,是我们所有新人中的 No.1,提成加工资,估计这个月少说也能拿 5000!“天道酬勤”这句话是谁发明的?为什么在这里不管用?

结果终于出来了,是由 Jacky 来开的盅,他宣布 Angus 和另外两个同事转正,包括我在内的四个人,如果愿意,可以自愿延长试用期,但必须要签订相关的协议。其他的,请另谋高就。天宇拓公司那边没有出单,而我又没有把样品拿回来,所以,要从我的工资里,将样品费扣除。

.....

还是上次的那个酒吧,还是那样的气氛,甚至点的,都是上次的那些酒,小支的金威啤酒,六个人,一上就是四打,48支。我也加入了狂饮的行列,我挺了命拼来的,竟然只是自愿延长试用期,NND,姐不干了!那个破协议也不签了!

“Angus,给大家介绍下,为什么你最不用功,却又出了两个大单?”David 问,他似乎有些嫉妒,确实,这是大家都想知道的问题。

“嘿嘿,没啥,没啥,运气好,运气好,无它。”Angus 嬉皮笑脸地回答道。

“确实每家公司都有这样的人,不勤奋,却有运气,没办法。Angus,你这个人到底有没有理想啊?”David 见他有些玩世不恭,不禁有些替他担心。

“唉,我没有理想,只有梦想,那就是睡觉睡到自然醒,数钱数到手抽筋;但我现实的人生却是数钱数到自然醒,睡觉睡到手抽筋啊!前段时间,遇到一条无人照管的小哈巴狗,见到我就拼命地缠着我,拼命地冲着我摇尾巴,踢都踢不走,就像我是他亲爹似的,看它那可怜兮兮的样,没办法,只好收留下了。从那以后,在月初的时候,我吃什么,狗吃什么;月末的时候,狗吃什么,我就吃什么,唉,什么日子啊……”

四打啤酒快要告罄的时候,Angus 跳起了舞,嘴里含糊不清地唱着,“咱老百姓啊,今几个真高兴啊。”一歪一扭、跌跌撞撞的。

“从猴子到人需要一万年,从人到猴子只需一瓶酒啊。”David 似乎也有些高了。

“哈哈，不是一瓶，是十瓶，二十瓶……” Angus 摔在了地上，继续唱着他的老百姓。

我突然悲从心里起，趴在桌子上大哭了起来，Angus 从地上爬起，走了过来，拍拍我的肩，含混不清地说：“Vicky 别哭了，就算是一坨屎，也有遇见屎壳郎的那天，所以千万不要放弃啊。”

十一、调整——《小女生职场修行记》

醒来的时候，已经是中午了，不记得是如何回到宿舍的，也不记得吐了几次，头痛欲裂，满身的酒味、尤其是那些进入到胃里再吐出来的那种酒味，拼命地刺激着我的神经。手机响了好几次，不想接，甚至连看都没看，反正公司的一切，已经与我无关了，而其他的，好像又没什么跟我有关系了。起床、冲凉，然后接着睡，再次醒来时，已经到了吃晚饭的时间，点了快餐，才吃几口，吃不下，扔掉，继续睡。

天没降大任于我，照样苦我的心智，劳我的筋骨……

第三天早上，被猛烈的敲门声吵醒，Angus 代表公司来看我，这让我十分意外。

“大家都快急疯了，打你 N 个电话，你都不接，担心你有什么事。”

“哦，我睡着了，没听见。”拿起电话，47 个未接来电，其中有一大半是我老妈打来的，赶紧回了电话，说电话弄丢了，刚补了卡。再看看其他的未接电话，Connie 的至少有十次以上，我的师傅，David 也有九次，甚至连 Jacky，都打了三个电话，我突然有些莫名感动。

“现在感觉怎样？”Angus 的关心十分真诚。

“能吐的都吐光了，只差把肠子也吐出来了。”这确实是实情。

“想吃点什么，我去帮你买？”

“不用，不用，啥都不想吃，只想睡。”

Angus 闲聊了几句，就走了，一直没有提到公司，我也一直没问，不过我确实也挺想知道 Connie 和 Jacky 给我电话，除了担心我出事外，还有没有其它的事？

来深圳将近四个月了，突然发现除了同事外，自己并没有交新的朋友，而且同事也是以前的同事了，除了在大学里就一直照顾我的师姐外，在深圳这座陌生的城市，我竟然找不到倾诉的对象。我发现自己开始冒冷汗，身体忽冷忽热的，给师姐打了个电话，问她该怎么办？

“你吐了那么多，要打吊针，补充液体和能量，马上就去！”

“哦，好的，去哪儿打啊？”

“你们附近有社区医院吗？”

“不知道，我没见过。”

“唉，我请个假先，中午下了班来看你，你为什么要这样啊？”

“我太失望了，拼了命才换了这个结果。”

“失败是不会死人的，但失望会！”师姐撂下了这句话，就挂了机，这句话强烈地震撼了我，是的，失望会死人的！大二时，失恋，然后失望透顶，差点自行了断，现在又是极度失望，虽然没有了断自己的念头，但对什么事都提不起兴趣了。

师姐陪我打了吊针，感觉好了些，回到宿舍，依然全身乏力，感觉胃依然不太舒服，而且头晕眼花。

“可能是你前段时间拼命的透支身体，现在苦果来了。”

“那我该咋办？”

“也许你该调整一下啦。”

“调整？哪方面的调整？”

“生理和心理都需要调。”

“生理如何调？心理如何调？”

“生理嘛，或许可以找个中医调整一下，我认识一个年轻神医，在梧桐山脚下，看病拿药，都是免费的。”

“什么？都是免费的，那他靠什么生活？”

“嗯，其实我也挺想知道，那位神医一家是靠什么生活。”

“那心理又该如何调？找心理医师吗？”

“说不定到时候你就明白了。”

突然又想起我们那位曾经去灾区的老师的那次演讲，他说当时的灾区有三怕，一怕余震、二怕堰塞湖、三怕心理医师。因为第一批心理医师对劫后余生的孤儿们说：要哭出来，哭出来要好受些，他们走后来了第二批，又说：不能哭，要坚强地面对，一切都会好起来的，第三批来了，先把前两批的统统否定，然后提出一种更新的方案，结果……

次日早上六点起床，马上打的去找神医。师姐说，神医虽然不收费，但每天只看四十位，多了不看，要拿号，一般是早上八点左右，号就已经拿完了。到了梧桐山脚下的大望村，果然是一个空气清新、山清水秀的世外桃源，原来神仙们都喜欢住在这样的地方。没费多少工夫就找到了神医悬壶济世的地方，一个普通农民楼的四楼而已，才七点多一点，就已经有十几位在等着拿号了。我 13 号，Jacky 和 Connie 都十分忌讳的一个怪怪的号码，在等待着神医看病的过程中，病友们互相传诵着与神医有关的故事，在汶川地震时，他俩夫妇作为志愿队员前往灾区，当他们所在的小组接到撤离的指令的时候，他俩依然留守，理由是，一定要跟灾民们在一起，有难同当！还有就是治好了 N 多的不治之症，包括一些全国的名人，多家大医院的要职人员，等等，他是学佛之人，深圳很多学佛的都认识他，管他叫许医生。

排队，等待，终于到了我，第 13 个倒霉蛋。我几乎是带着朝圣的心情去见神医的，见到的是一个清秀、有些消瘦的青年人，戴个眼镜文质彬彬不像神医，倒挺像中学的语文老师。神医把脉，详细询问了我的病情。

“没什么大碍，注意维持自身的平衡，吃两剂药，就可痊愈了。”神医边开方子边说。

“自身的平衡，指的是哪些？”

“对一切事情，都要适可而止，比如：情绪、饮食、工作，等等。”

“其它的都好理解，对于工作，也要适可而止吗？”我十分不解。

“我们所拥有的一切，都是有限的，要省着点用。”

“那我挣多少钱？这辈子能吃几碗饭也是固定的？”

神医笑了笑，没有回答，把他开好的方子，递给了他的太太去抓药，然后，给下一个患者把脉。

他的太太，一个同样也是十分清秀的人，十分面善，很快地抓好了药，告诉我一些注意事项，其中的一条十分怪异：不能吃肉！至少是在吃药期间，不能吃肉，还不能吃葱蒜，我外婆信佛，她也不吃这些，他俩夫妇都是学佛的人，我不能确定是他的方子里有跟肉和葱蒜相冲突的药，还是在借机推广他们所信仰的佛教？

我一直都在留心，他们是不是真的不收费。我拿着药，有意磨磨蹭蹭，不愿离去，是想等他们暗示或者明示，我该付多少，但我没等到。终于忍不住了，问她太太，我该支付多少费用，至少应该为我手里拿的这些药支付成本吧？她太太淡淡一笑，说不用。然后转过身，忙其它的事去了。

从他们房间走出来的时候，我发现另一个房间在准备午饭，准备午饭的老人，看样子应该是神医的父母，饭菜已经上齐，就等他们来吃了。我好奇地看了看，想知道神医是吃什么来保养自己的，一盘炒菜心、一盘炒豆腐干，一碗萝卜汤。全素，清汤寡水。我有些发呆了，眼眶潮湿，想哭，我倒了回去，隔着好几个人，给神医——许医生，深深地鞠了一躬。瞬间我突然醒悟，许医生不光是开药给我做生理上的调整，他们夫妇的行为，似乎是对我在做心理上的调整，我从来没有见过什么伟大的人，我也不知道许医生夫妇算不算得上伟大，但他们让我相信了，这世间上，生活着一群我从小就听说过、但没见到过的、像毛主席所说的白求恩一样的人，那种毫不利己、专门利人……的人！

十二、神婆——《小女生职场修行记》

下了楼，阳光灿烂，心情一下子轻松了下来，身体似乎也畅顺了不少，感觉到饿了，那天狂吐之后，已经有两三天没有好好地吃东西了。路边找了个小饭馆，美美地吃了一顿炒河粉，开始盘算如何回去了。四处张望，看看是否有公共汽车站，不料却被眼前的梧桐山吸引了，雄壮高大而又不失温婉秀丽，早上还听一个病友说，这里的山泉水清冽甘甜，是用来泡茶的上等好水，决定过去看看。

到了山脚下，没有发现泉水，却看见了一间挺别致的小木屋，外面，一个妇人在看书，她面前的桌子上，放着茶具。我有些好奇地望着她，她抬起了头，看见了我，然后满面微笑地向我招招手，示意我过去。我走过去，还没坐下，她开了口：“晓兰，我等你好久了。”

我惊得差点跳了起来，她轻轻地扬了一下头，眼睛往我面前的椅子望了望，示意我可以坐下，我机械地坐下了，心里在飞快地盘算，她是谁？为什么要等我？

“我等你好久了，算算也该是今天来了，所以我在外面看书。”她边说边递给我一杯茶。

我不敢喝，不知她是谁，甚至不知她对我有什么企图？

她似乎看穿了我的心思，没有勉强我，也没再说什么，放下了书，静静地喝茶。她的年龄、神态、甚至连那副眼镜，都极像《黑客帝国》里，说尼奥是救世主的那位神婆。

“您……您认识我吗？为什么在这里等我？”我忍不住开了口。

“哦，我等你好久了。”

“有多久？为什么？”

她放下了手中的茶杯，扬起头，缓缓地说了起来……

“小学三年级的时候，想学小提琴，结果学了不到半个学期，就不玩了。到了四年级，见到好多小朋友在弹钢琴，缠着妈妈买了一台，结果不到半年，嫌苦嫌累，又不想学了。妈妈逼你练琴，还大发脾气，用一个茶杯狠狠地砸了钢琴，你可知道，妈妈有多伤心，钢琴上那个被砸的痕迹，现在还在吧？”

“小学六年级，在那个刚考上中学的暑假里，偷偷从爸爸的口袋里，拿了一些钱去买礼物送同学，结果事发，被狠狠地揍了一顿，那应该是整个青少年时代，最惨烈的记忆吧？”

“初二，跟你妈大吵一架，离家出走，要不是你舅舅在车站把你找到，现在的你是什么样就不好说了；

“初中毕业，不愿读离家近的重点中学，却想考一个离家好远的一个普通中学，只因你想跟你们班上的一个小帅哥考同一个中学，无理的要求被你老爸驳回，你还大哭了好几天；

“高中，嘿嘿，可丰富了，我就不说了吧？

“高考时，刚进考场，却发现没带准考证，结果响着警笛的警车拉着你飞驰回家，再赶回考场时，已经开考二十分钟了；

“大二，你男朋友跟你上铺的暧昧被你发现了，那天晚上爬到楼顶去，想干什么来着？数星星啊？

“大三，累计已经两门功课补考了，如果再挂一门……所以，用了点非常手段才涉险过关，是吧？

“传说，大学里有棵大树，很高很高，它叫高数，有很多人‘挂’在上面……这段写在你们宿舍墙上的经典名言，你的大作吧？”

“前几天，遇到一点点挫折，就大醉，何必呢？何苦呢？”

“好了，先说这些吧。”

我浑身发抖，抓起桌子上的茶杯，狠狠地喝了一大口。她给我加上了茶，微笑着望着我。

“我就没干过一件好事？”我既羞愧又不满。

“当然干过，不少。虽然你经常跟你妈吵点小架，但你对你的父母还是挺孝顺的，而且，你对你的外婆非常好，也不枉了小时候她带你的那些年。从开始懂事到现在，你都很愿意帮助别人，大学里组织的那些义卖、到养老院看老人……这些，都是很好的。”

老妇人的这番话，听得我脊柱发凉、汗毛竖起，怔怔地盯着她，冒出一句：“你是人，还是？”

“如果你不害怕的话，认为我是鬼也行，我叫赫拉。”

“你怎么知道那么多？你等我，是为了什么？”

“我为什么会知道那么多，以后你会知道的，至于为什么会等你，那是因为我跟你有缘，今天是第一次，后面还有五六次吧。”

“什么，连我跟你见几次面都是有定数的？”我非常吃惊，突然想起许医生的话，“我们所拥有的一切，都是有限的。”

赫拉点点头，算是回答。

我不知我该对她说些什么，发现她刚才在读的那本书，是一本佛经。

“你也信佛？”

同样也是点点头，还笑了笑。赫拉也信佛，我对她有些亲近起来，我对有宗教信仰的人，挺有好感，他们都挺善良，都愿意帮助别人，只是对信佛的人，却总感觉有点怪怪的，他们的规矩太多，这也不能吃，那也不能做，如果没有这一大堆条条框框，我倒是挺愿意多了解一些的。

“真的有佛，或者上帝吗？”

“人类历史发展到今天，你认为是否会有有一种理论，可以二千多年来连续不间断的欺骗人们？而且被骗的人，越来越多？”赫拉反问，并不直接回答，却又回答得相当的不容置疑！

“有没有一种明确无误的、可以在任何时空多次重复的方式，来证明他们的存在？”我知道，一切靠谱的理论都是可以N次重复，并且每次都能得到相同的结果。

“那有没有一种方式，可以证明他们并不存在？一种明确无误的、可以让任何有正常思维能力的人相信的方式？”赫拉重复着我的话，继续反问我。

“他们真的会帮助我们吗？”

“是的！”

“我求过菩萨，也去过教堂求过上帝，但没有一个管用，为什么？是我不够诚心吗？”来公司的第二个月，就在Jacky的鼓动下，去过两次教堂，而且在心里偶尔也会冒出菩萨保佑之类的话语。

她无语。

“为什么好人没好报，恶人逍遥得不得了？”

依然无语。

“汶川地震的时候，他们都在哪里？你不是什么都知道吗，为什么不回答。”

“晓兰，你的这些问题，肯定都会回答你的，但不是现在。”她的语气一下子柔和了好多。

“那你在这里等我，就是为了告诉我，你无所不知、而且有些东西知道了也不告诉我？”

“不是，在这里等你，是你跟某些智慧的缘分成熟了，该我来告诉你。”

“什么？该你来告诉？谁定的？是什么样的智慧？”

十三、福气——《小女生职场修行记》

“你最近好像有些不太顺吧，想不想转运？”赫拉没回答我，却抛出了一个相当诱人的话题。

“当然想，太想了。”我拼命点头，似乎有些明白，她在这里等我的目的，就是要告诉我，如何转运。

“其实，个人的成就，主要取决于福气。有福气的人，什么事都顺，没福的人，什么都不顺，我有一个朋友，叫强子，他曾经给我讲了些关于福气方面的故事，愿意听吗？”

没等我回答，赫拉就开始转述强子的故事：

“强子在读书时，经常狂饮烂醉。曾有一个长辈告诉他，老天给一个人的福气，每人都不一样，是有定量的，用完了，人就挂了。就像酒一样，也是有限量的，一下子喝完了，以后就没得喝了。比如，给你的是 40 缸酒，如果你在年轻的时候把它们喝光了，老了，就没酒喝了，在这方面的福气，已经消耗完了，其它的，包括财富、健康、家庭等等，都是一样的，有限量的。他听了这句话后，觉得非常不靠谱，认为如果将这个理论推而广之，那么，老天既然给一个人的酒是固定的，钱也应该是固定的，其它的任何享受也都是固定的，那人还奋斗个屁啊！

“毕业后，强子离开家乡到了其它地方，由于气候及其它原因，酒比以前喝得少多了，几年后再相聚时，当时跟他一起狂饮烂醉的还留在老家的同学、朋友，有好几个身患重病，胰腺炎、糖尿病、三高……反正，在聚会时，他们只能望着酒杯苦笑，没得喝了，还有一个，直肠癌，英年早逝。

“难道，他们已经将老天爷给的酒提前喝完了？”

“强子在外地，奋斗了几年，做点小生意，过得不好也不坏，但对赚钱，却越来越迷糊了：究竟什么样的人才能发财？”

“勤奋的人就能发财？那还有谁比民工更勤奋？”

“聪明的人就能发财？至少他认识的有钱人好多都不是非常聪明，甚至有些是严重需要提高智商的人；

“学历高的人就能发财？肯定不是，在很多地方，小学没上完的大老板，有很多；

有关系有背景有门路的人，就一定能发财？不一定吧，这类人是有发财的，但倒霉的也不少；

“归根结底，似乎条件只有一个，运气好的人，才能发财！”

“那，这运气，从何而来？”

“难道，又是那如同魔咒般的‘福气’？”

“在外地那么多年，有两类人让强子印象极其深刻：一位是他的同行，2003 年他准备上一个项目，当时那个项目几乎是整个行业要淘汰的，差不多是谁上谁死，强子当时对他也是极力劝阻，他既不懂技术、也不懂销售，也没有什么得力的助手，甚至，当时他还没多少钱，可是他上了那个项目，又找到了一个相当能干的助手，那种可遇不可求的助手，现在是做得相当的有声有色，几乎成龙头老大了，简直差点让强子气绝！

“另一个朋友，无丝毫生意经验，甚至没有做生意的兴趣，可偏偏就有人，

不断地找到她做生意, 推都推不掉, 而且每次做都是大赚;

“还是一个朋友, 几乎是做一行, 黑一行。最离谱的是, 强子他自己的一个项目, 所有的准备工作都已经做好, 前面的人做, 有钱赚; 后面的人做, 有钱赚; 而且对人的要求不高, 几乎只要是一个人, 就可以了。问题是, 到了他做的时候, 就是不停的亏, 只要一换人, 马上就好, 简直是不可思议!”

说到这里, 赫拉停了下来, 望望我, 说: “你相信强子说的这些吗?”

这个问题我从来没有考虑过, 不过似乎有些道理, 吊儿郎当的 Angus, 第二个月的数据是倒数第二, 第三个月是倒数第一, 可这并不妨碍他出单和转正, 我差点把命都拼了, 结果却落了这个下场。

赫拉见我有些发怔, 接着说:

“其实, 我们的传统文化早就说明白了, 福气是存在的, 而且每个人的福气, 有相当的程度, 是与生俱来的。比如, 你要是出生在某个富贵之处, 还在娘肚子的时候, 就会比别人受到更多的恭敬; 要是出生在香港半山, 为你准备的一切足够一个普通人生活几辈子, 要是出生在一个朝不保夕的农民工家里, 那……

“同时, 传统文化也认为, 福气是可以被消耗的, 也是可以增加的。换句话说, 福气如同一张有时间限制的信用卡, 提款的时间到了, 你就可以提款, 如果卡里没钱, 就提不了款, 当然, 福气也是可以充值的。”

“那么, 这张信用卡是如何被刷掉的?” 我问。

“一切形式上的财物和享受, 都是在刷卡。比如, 上个月和前个月, 你的那个并不怎样勤奋的同事, 拿到了提成也转正了。这说明, 他的那张卡上, 有余额, 而且提款的时间到了。同时, 他得了钱、转正了, 卡上的余额就少了些。

这也说明, 为什么有些人会莫名其妙地发财, 而有些, 拼了命也只能穷苦一辈子。同时也说明, 有的人, 在某一段时间, 拼命地努力, 就是一穷二白, 而在某一个不经意的时候, 开始发财了, 这就是说, 他的卡上余额是足足的, 但提款的时间还没到。

至于用什么样的方式提款, 每个人都不一样, 有的是中彩票, 有的是做生意发了财, 有的是赌博, 有的是贪污受贿, 等等。

当然, 既然是卡, 可以被刷掉, 也可以被充值。来看看生活中的例子吧, 有的小孩子, 一出生, 就受到了爸爸、妈妈、爷爷、奶奶、外公、外婆的千般呵护, 传统文化认为, 小孩子孝顺、服侍长辈, 他的福气卡就会被不停地充值, 等他长大了, 卡上的余额越多, 他就越有出息; 如果反过来, 他的长辈一直服侍他到成年, 那他的福气卡就会被刷爆, 余额很少, 甚至为负数, 长大了, 没有福气, 也就没有出息了。香港的富豪们也深知这一点, 虽然他们的孩子会享受各种优越的环境, 但同时也会有意让他们孝顺长辈, 学会吃苦。李嘉诚的儿子李泽楷, 曾经在麦当劳卖过汉堡, 在高尔夫球场做过球童……类似的案例还有非常多。他们这样做, 就是不希望孩子过早的将福气卡刷爆, 同样是希望孩子往福气卡里充值。

出名也一样, 每出一次名, 福气卡就被刷一次, 出的名越大, 福气卡就被刷得越厉害。不信看看, 不少明星, 一下子突然火爆, 又一下子突然沉寂, 不是因为他们做错了什么, 而是因为出名太快太大, 福气卡被刷爆了。

同样有一些明星, 他们是常青树, 似乎福气卡永远刷不完, 要不你再看看他们平时的行为, 他们是在努力为自己的福气卡充值。

其实, 不光是发财需要福气, 我们想要做的一切事情, 都需要福气, 如果没

有福气,任何事都做不成。比如,要找个好的工作、如意的伴侣、创作一部好的作品,等等,都需要相应的福气。

强子告诉我的故事中,有一个是比较另类的。他的另一个朋友,穷困潦倒,无论是在单位上班、辞职打工、做小本生意,等等,都没有一样能长久的,有天决定铤而走险去博一把,经过多次踩点后,决定在一个相对比较偏僻的路段实施抢劫。在他行动的那天晚上,发现了一个衣着时髦的单身女郎,冲上去准备抢包的时候,那个女子一转身,手里握着一把枪,旁边好几个便衣一拥而上,立即就把他拿下了。原来是那个地方经常发生抢劫案,他遇到公安设伏了。这就是没有福气的典型。

我们一般都不太明白,我们自己的福气卡里,究竟还有多少余额?所以,在享受的时候,要悠着点,不要一下子把卡刷爆,还要尽可能往自己的福气卡充值。如同做生意一样,要懂得开源节流!”

“那福气卡如何充值?”我对赫拉说的这些,突然有了兴趣。

“真诚地做一切事情,时时帮助别人,处处为别人好,这就是充值!”

“那这个值,充进去后,多久可以提现?还有,是不是,充一元,取一元?有没有利息?”

“充进去后,多久提现,是一个非常复杂的问题。有些人充了,三个月内就可以提现,也就是,三个月内就转运了,有的要三年,有的要三十年,有的,需要更长的时间。如你所说的,好人没好报。不过有一点是肯定的,绝对不是充一元得一元,进多少出多少,这样的生意谁会干?同样的钱,不同的充值方式,会带来不同的回报。”

“那都有哪些充值的方式?”

“这是一个非常复杂的问题,以后再给你细讲。”

“那,啥都不告诉我,你这次等我究竟有何意义?”

“这次等你,其实就只有一件事……”赫拉喝了一口茶,一字一顿的说:“我要教你一种方法,最快、最猛立即转运的那种充值方法!”

赫拉把茶壶里的茶倒掉,重新换上新茶,我这才细细地品尝了一下她的茶,果然清冽甘甜,满口生香,但我对茶不懂,不知那是什么茶。

再给你讲个故事吧,赫拉一边品着茶,一边说。

“从前,嗯,应该是好久好久以前,有一个女子,非常的穷,是个乞丐。她的全部身家只有两文钱,她知道自己穷是因为自己没有福气,而没有福气的根本原因不是老天爷厚此薄彼,而是她以前付出得少,也就是说她的福气卡上的余额接近于零,于是,她就将仅剩的两文钱,全部捐给一座庙里,结果庙里的老方丈亲自为她祈福,没过多久,她嫁进了皇宫。后来,为了感恩,她带来了很多的财宝,又捐给了那座寺庙,这次,老方丈却没有出来,只派了一个小沙弥来为她祈福,她非常的奇怪,找到了老方丈,问为什么以前只捐两文钱,老方丈会亲自为她祈福,而这次捐了那么多的财物,却只派了一个小沙弥来打发她?”

“老方丈说,当时的两文钱,是她的全部财产,如果不亲自出来为她祈福,不足以报答她布施的恩德,而这次非常多的财物,仅仅只是她现在财产的极少一部分,所以,派小沙弥来,就足够了。”

赫拉说完这个故事,静静地看着我,问:“有什么感想?”

“是不是心越诚,效果越好?”想想,似乎不太妥,人家带了大批的财物,

心还不诚?

赫拉不置可否, 接着说: “还有一个故事, 现代的, 就发生在我们深圳, 而且发生的地点离这里并不远, 就是这座梧桐山的那一侧, 弘法寺。”

“在九十年代初的时候, 有一个搞基建的小包工头, 本来是有上千万身家的, 可由于各种原因, 钱越来越少, 最后只剩下二十多万了。这点钱对他来说, 别说是用来做生意翻本, 就连照顾好他的家人和手下的兄弟们都不够了, 他也是信佛的, 他的师父就是弘法寺的老方丈, 本焕老和尚。老和尚在海内外有好几百万的弟子, 大富大贵的不少, 他是希望老和尚能出面, 随便让他的一个弟子, 拉他一把, 他就能翻身。但老和尚并没有这样做, 却给了他一个惊人的建议: 让他把他手头上所有的钱, 统统捐出去, 利益他人, 一个子都不要留! 那个小包工头, 在震惊之余, 几经挣扎后, 出于对师父坚定的信心, 把他的钱, 果真是一个子都没留, 统统地捐了出去, 就在他四处借钱吃饭的时候, 莫名地就有人找他做工程, 莫名地就有人找他合伙……现在, 他已经是深圳数一数二的房地产开发商了, 而他, 出于对他师父以及弘法寺的感恩, 在弘法寺很多大殿的门口, 都会有写着一些祝福语的牌匾, 落款是他们的公司。而在弘法寺能有此殊荣的, 到目前为止, 好像也只有他一家, 这个故事, 深圳很多学佛的人都知道, 他们都尊称那位老板为师兄, 而不是某某总, 如果你有兴趣去弘法寺, 就能看到那些牌匾。”

赫拉说完了, 盯着我看, 我能读懂她的眼神, 她是在问我, 有什么感受?

“我明白了, 最快、最猛、最能立刻转运的方法, 就是把自己的财产全部捐出去, 不管多少!” 我猛地发现, 赫拉已经为我打开了一扇新的窗口。

赫拉非常满意的、很肯定地点了一下头。

“可我才工作三个月, 而且已经失业了, 并没有什么财产啊。”

“你的工资卡上, 不是还有两千多吗?”

“什么? 你连这个都知道?”

赫拉微笑, 没有回答, 我却感觉有些毛骨悚然, 坐在我面前的, 是人、是鬼、或者真是个菩萨?

虽然我明白必须自己先有付出, 才可能会有收获, 但我却有了更多的疑问, 我决心把困扰我很久的问题, 问个明白。

“我以前的主管 Jacky, 说把钱捐出去就会有好运, 跟你说的差不多, 他信上帝, 你信佛, 我想问的是这个道理是谁规定的, 或者说是谁发明的?”

“地心吸引力, 是谁发明的? 或者是谁规定的?” 赫拉总喜欢反问我, 或许她是想通过这种方式来启发我的思维。

“是牛顿发明的!”

“是他发明的?” 再次反问。

“是的, 他坐在树下, 有一个苹果从树上掉了, 砸在他头上, 所以就被他发明了。”

“那他发明这个地心引力之前, 这个地心引力就不存在了? 他发明这个地心引力, 也才两三百年, 在此之前的人们, 难道就生活在没有地心引力的环境里?”

“啊, 好像应该是他发现的吧。” 我在努力地思考发明和发现到底有什么关系。

“牛顿没有发现地心引力前, 地心引力是否存在?”

“当然存在。”

“牛顿在英国发现了这个规律，在英国管用，在中国，管不管用？”

“当然管用。”

“这个规律是二百多年前发现的，那二百多年后的现在，管不管用？”

“当然管用。”

“那么在两千两万年后的将来，管不管用？”

“当然管用。”

我不明白，她为什么会啰啰嗦嗦地问这一大堆无聊的问题。

蓦地我灵光一闪，明白了。

把钱给出去，而钱一定会回来，而且可能是加倍地回来，这个道理，既不是上帝发明的，也不是菩萨创造的，它其实就如同地心引力一般，它一直是存在的，不会因为时代、信仰、地域、国家的不同而不同，这是一个自然的规律，跟宗教没有关系。

“那既然把钱给出去，钱就能更多地回来，还求神拜佛干吗？”

赫拉没有回答，却又问了我一个奇怪的问题：“被子会发热吗？”

我摇了摇头。

“在冬天，为什么要盖被子，而且还要盖厚的被子？要是把被子盖在石头上，石头会不会发热？”

见我茫然，她继续说：“关键在自己啊，如果你先没有把钱给出去，就去求神拜佛，就好像是石头上盖了被子，有用吗？”

我终于有些明白，为什么我求过神也拜过佛，都没见到什么效果，对她的这套理论，我开始有些接受了，但还有不明白。

“你让我把钱全部捐出去，那么应该捐给谁？教堂还是寺庙？捐完之后，应该去求哪个更能给我带来温暖的被子，上帝还是菩萨？”

“如果你要想回报来得更猛的话，应该捐给那个最能触动你的对象，你现在既不信神，也不信佛，仅仅只是有一点好感而已，再想想，有没有更能让你触动的对象？”

见我又茫然了，赫拉轻轻地叹了口气，说，我再给你讲两个故事吧。

“1999年10月3日，在贵州麻岭风景区，正在运行的缆车突然坠毁，36名乘客中有14位不幸遇难。而就在悲剧发生时，一对年轻的夫妇，用双手托起了自己两岁半的孩子。

“结果，孩子得救了，这一对父母却失去了生命。

“这个生命的故事，深深打动了一个歌手，她经过多方联系，领养了这个大难不死的小孩，并且为此创作了一首歌，《天亮了》，这个歌手是——韩红：

“那是一个秋天，风儿那么缠绵，让我想起他们，那双无助的眼，就在那美丽风景相伴的地方，我听到一声巨响震彻山谷，就是那个秋天再看不到爸爸的脸，他用他的双肩托起我重生的起点，黑暗中泪水，沾满了双眼，不要离开，不要伤害，我看到爸爸妈妈就这么走远，留下我在这陌生的人世间，不知道未来还会有什么风险，我想要紧紧抓住他的手，妈妈告诉我希望还会有，妈妈笑了，天亮了……”

“2008年5月，地震的那段时候，我一直都在看央视的直播，那一天是敬一丹主持的节目，讲述的是当时救援现场的一个故事：抢救人员发现她的时候，她已经死了，是被垮塌下来的房子压死的，透过那一堆废墟的间隙可以看到她死

亡的姿势，双膝跪着，整个上身向前匍匐着，双手扶着地支撑着身体，有些像古人行跪拜礼，只是身体被压得变形了。救援人员从废墟的空隙伸手进去确认了她已经死亡，又在冲着废墟喊了几声，用撬棍在砖头上敲了几下，里面没有任何回应。当人群走到下一个建筑物的时候，救援队长忽然往回跑，边跑边喊：“快过来！”他又来到她的尸体前，费力地把手伸进女人的身子底下摸索，他摸了几下高声地喊：“有人，有个孩子，可能还活着。”经过一番努力，人们小心地把挡着她的废墟清理开，在她的身体下面躺着她的孩子，包在一个红色带黄花的小被子里，大概有三四个月大，因为母亲身体庇护着，他毫发未伤，抱出来的时候，他还安静地睡着，他熟睡的脸让所有在场的人感到很温暖。随行的医生过来解开被子准备做些检查，发现有一部手机塞在被子里，医生下意识地看了下手机屏幕，发现屏幕上是一条已经写好的短信：“亲爱的宝贝，如果你能活着，一定要记住，妈妈爱你！”看惯了生离死别的医生们却在这一刻落泪了，手机传递着，每个看到短信的人都落泪了。”

赫拉讲完这两个故事时，我发现她眼里泛着泪光，而我，早已泪流满面。

“我知道了，我要把我的钱，全部都给我妈，问题是，我妈并不需要啊。”我又有了新的困惑。

“我差不多每天都会给佛菩萨供香供灯供水，有时还会供些新鲜水果和鲜花，难道是佛菩萨他们缺这些吗？”

“他们当然不缺，噫，对了，他们不缺，你还有什么好供的？”

“他们是不缺，问题是，我缺啊，我缺福气啊。”

我突然猛地惊醒，我妈是不缺钱，但我缺！

“如果我把那点钱，都给我妈了，我又不得不刷她给我的那张信用卡，这一进一出，不是白做了？”我又发现新的问题了。

“当然不是，你刷你妈的卡，首先，是她愿意的，所以，这只是会折损你的一点福气，而你把钱给你妈，如果你的动机是对妈妈强烈的感恩之心，那培植的福气，会远远超过你折损的福气，简单来说，这笔生意是划算的。”

“除了你说的这些，我还有什么需要注意的吗？”

“需要注意的东西多了，但不是现在告诉你，你的因缘还没到，现在说了，你也听不进去的。”

“你既然知道那么多，能不能告诉我，我多久会发财，还有，如何找一个好男朋友？”

“我所知道的，只是已经发生过的，对于还没有发生的，就不太知道了，因为，你的未来是你掌握的。”

“如何掌握？”

“好好孝顺你的父母，就是最好的转运方法。其它的，以后再说吧，不过，倒是有两点，你要注意一下，一是远离已婚的男人，二是不要伤害生命，任何生命！任何已经出生的和即将出生的生命！”

“什么？我是那样的人吗？还有，我长这么大，连老鼠都没有打死过，哪会去伤害什么生命？”

赫拉轻轻地摇了摇头，眼光中闪过一丝不易察觉的无奈，说，我再给你讲个故事吧……

“在江浙的某个地方，1993年或是1994年，有四个朋友，到附近的一处农

家乐去喝酒。他们准备的下酒菜是黄鳝，以前通常的做法是，先将黄鳝宰了，开膛破肚弄好后，再去炒啊、煮啊什么的，但那天有人心血来潮，要发明一种新的吃法，将活的黄鳝统统倒进锅里，直接煮，说这样新鲜。结果那些黄鳝在锅里扑腾几分钟后，就没声了，再过了差不多半小时，估计应该熟了，他们把锅盖揭开，发现了一个奇观，所有的黄鳝都淹没在滚烫的开水里，唯独一条例外，那条黄鳝头和尾都在水里，但腹部是拱出水面的，而且拱出水面的那一部分，明显比它的头和尾都要粗，他们十分好奇，把这条黄鳝捞出来，剖开一看，原来里面有一条小黄鳝……当时他们四人和农家乐的老板老板娘都惊呆了，那条黄鳝，为了保护自己的孩子，竟然做出了这样的壮举。结果，那四人谁都没有吃那些黄鳝；后来，据说那四人从那以后都吃素了。”

赫拉看着又在流泪的我，轻轻地问：“你觉得这条黄鳝妈妈，跟灾难中的那两个妈妈，有没有相同的地方？”

我没回答，这也不需要回答，我非常坚定地告诉赫拉，我以后会尽量地吃素，至少绝对不会去吃那些现杀现宰的动物了。

赫拉非常满意地望了望我，又不经意地抬头看了看天，我知道，我差不多该告辞了。

“你能给我推荐一些书吗？我想多了解一些。”

赫拉笑了笑，说早准备好了，从桌子的抽屉里，拿出了两本书，一本是《了凡四训》，另一本是佛经《观世音菩萨普门品》。

“这两本书里都包含着非常了不起的智慧，你有缘能接触到，那是你的福气；如果能理解、接受这些智慧，那就需要更大的福气；要是你还能够照着去做的话，那就需要天大的福气了。有这样福气的人并不多，你要是想知道你以后会如何，比如会不会发达，或者会不会越来越倒霉，你现在就可以知道，那就看你对这些智慧能理解多少、接受多少、力行多少！还有，如果你看不下去的话，也不要乱扔，找一个干净的地方，好好放起来吧，说不定哪天会有用。”

“你说过，我们好像还有四五次的缘分，是多久？到时候你还会教我什么？”

“是在你受伤的时候，但多久我也不太清楚。至于会教你什么，到时就知道了。”

“那为什么不现在教我，还要那么麻烦？”

“现在即使我说了，你也听不进去的。那些伟大的智慧，对你而言，只能是在你受了伤后才会接受的，比如现在，如果你顺利地转了正，那应该就不会狂醉、就不会去看许医生，当然就不太会出现在这里吧。”

“许医生说，一切都是有限的，这话对吗？”

“当然是对的，每个人的福气是与生俱来的，如果不懂得为自己充值的话，一切都是有限的，用一次少一次。”

“包括这辈子我能喝多少杯水，能睡多少小时的觉都是有限的？”我又开始疑惑了。

“水喝多了，觉睡多了，对身体并没有好处啊，还是适可而止的好。”赫拉非常委婉地肯定了许医生的说法。

“有些人的福气大，有些人的福气小，这既然是与生俱来的，那我为什么不能多带些福气来？”

“这个……以后再说吧，现在说了，你可能也接受不了。”

“我知道，你肯定会讲什么因果了，什么前世了、来生了，这些我不是不接受，问题是，即使有那所谓的前世，我也完全不记得了，不管它是否真的存在，对我而言就是不存在的，既然前世对我来说是不存在的，那我哪里还管得了来生？”

“所以你今生就得好好地活！”赫拉并没有反驳我，而是顺着我的话给出了一个肯定的回答。

“如何好好地活，就是拼命地把自己的钱全部给别人吗？”

“当然不是，这只是最猛的转运方法罢了，并不一定次次都要用，就像那位做房地产的师兄，他也只用了一次啊。”

“那还有其它的什么方法？”

“送你一句话：这个世界上不管有什么样的喜悦，完全来自于希望别人快乐；这个世界上不管有什么样的痛苦，完全来自于希望自己得到快乐！”

“这是一个非常有智慧的人说的，你对这句话的理解程度，将会决定你以后的运程，不管是财富、伴侣还是健康方面，统统包括！”

“最后我还有一个问题，既然把钱给出去都有那么多的讲究，那我把钱给我老妈，是不是也有讲究？不同的方式回报也是不一样的？比如说亲手给她或者从邮局汇过去，回报是不一样的？”

“其实，实际的行为并不是太要紧，最重要的是你的动机。你为什么要这样做？贫女捐两文钱就获得巨大的福气，远大于贵妃所捐大批财物所能得到的福气。你把钱给你妈，如果你的动机仅仅只是希望你自己获得福气，那得到的福气是最少的，如果你的动机，是出于对妈妈强烈的感恩之心，而你把有生以来第一次挣的钱全部孝敬妈妈，以回报她对你的恩德，那得到的福气就大得多了。”

“那最快、最猛的方法是什么？”我确实一下子也想不起老妈对我有多大的恩德。

“你回家之后，静静地坐下，先想想那两位灾难中的妈妈和那条黄鳝妈妈，再把你从记事起，一直到现在，你妈妈对你做过的所有事统统地想一遍，直到你泪流满面、直到你对妈妈升起强烈的感恩之心、甚至你愿意为了你妈妈献出你的生命的时候，然后再把钱给妈妈，至于是什么方式，网上转、邮局汇、亲手给，那并不重要。

“还有，最后送你一句话——‘究竟虽欲广利自，暂时利他乃窍诀’。这是我的座右铭，跟你分享。”

“这是什么意思？”

“这也是一个非常有智慧的人说的，大意是：人们虽然最终都想最大限度的利益自己，但是唯一的窍诀就是要暂时的利益到其他人。”

我起身，捧起书，深深地鞠了一躬，向赫拉，泪别。

十四、转运——《小女生职场修行记》

在回去的路上,我把赫拉讲的那些话又重新回想了一遍,幸好她只是让我把钱给老妈,要是我把钱捐给了教堂或者是寺庙,万一那传说中的福气来不了,我该找谁去把钱要回来?捐给老妈,即使没有任何回报,也没关系。这肉即使是烂掉,但还在自家的锅里,跑不了。

回到宿舍,看着赫拉给我的两本书,唉,这个老妇人,为了鼓动我接受和力行这些所谓的智慧,说什么需要天大的福气,真是无所不用其极,用心良苦啊。想起她说的那些故事,决定上百度去 google 一下,看是不是确有其事,没有找到敬一丹的那段视频,但“亲爱的宝贝,如果你能活着,一定要记住,妈妈爱你!”这句话,已被无数个网站转载,我甚至还找到了那个孩子的照片,看来是真的。

韩红的《天亮了》我听过,但不知这背后还有那么感人的故事;黄鳝妈妈的故事,没有找到,我相信这也是真的。爱护子女,宁愿付出自己的生命,是动物的天性,更何况是人?想到这里,猛地想起了我的老妈,为了我,她肯定愿意付出她的生命,但,为了她,我能付出什么?我又愿意付出什么?我的泪水猛地涌了出来,我想回家,我想抱住妈妈说:女儿不孝,您这个女儿白养了,我还想说:妈妈,从今天起,我愿意为您做一切事,就是拿出我这条小命,我也在所不惜。妈妈,我错了;妈妈,我不任性了;妈妈……想着想着,我趴在床上大哭起来……

我找出一个精美的记事本,准备按照自己的实际情况,力行《了凡四训》里介绍的功过格,我在封页上郑重写下“改命计划”四个字,我的第一项计划就是把账上的两千多元悉数孝敬给老妈,并且把自己的笔记本电脑也寄给她,让老妈也学会视频聊天,我想能让妈妈天天都能见到自己,也不至于经常担心我胖了还是瘦了。我还要教她去偷菜,去玩她能玩的游戏。

第二天一大早,我带上我的笔记本电脑及所有的配件,再把工资卡里的所有钱全部取出来,然后,把钱和笔记本电脑,从邮局寄给了老妈,完成了我的第一项改命计划。办完了这一切,心里轻松了许多,正在考虑着把老妈给我的信用卡去刷一台笔记本、然后去找工作的时候,手机响了,是 Connie 打来的:

“Vicky,告诉你一个好消息,天宇拓给你下单了,三个产品,每样两 K(千)!” Connie 的语气相当兴奋,“还有,我跟 Jacky 商量过了,你已经转正,正式成为本公司的员工了,底薪 3000,房补加餐补 600。你赶快回公司,天宇拓的采购单等着你签字回传呢,我去安排生产了。”

我蒙了,简直是被惊傻了,My God! 赫拉教的极速转运的方法,这么灵验啊,难道她说的那些全都是真的?

回到公司,立即感觉到久违了的温暖扑面而来,坐到座位上,一切都维持着原来的样子,桌子上的书、本子都在原来的位置,电脑的开机密码没有变,我的 Email 和公司的个人账号也没有被取消。虽然过了不到一个星期,但我却有恍若隔世的感觉。

Angus 手上拿着一张传真,向我挥舞,大叫:“Vicky,看到没有,我没说错吧,你的屎壳郎来了。”结果整个部门大笑。

打开了公司的论坛,里面有 Jacky 的一篇帖子——《GIFT》(礼物),但却设置了必须要回复才能浏览,坐沙发的是 Connie:回帖是一种美德,板凳是我的师傅 David:如果回帖是一种美德的话,我老人家早成了圣人了!其它的,什么

路过的、漂过的、打酱油的、买醋的、做俯卧撑的，一大堆，最搞笑的是 Angus 的回帖：最近几天，我上班的心情比上坟还要沉重，但愿看了大大的帖子，我下次上坟时会会有一个好心情。我回：小妹我，这几天也没干啥其它的，就是去开了个砖厂，嘿嘿，如果打开了是虚假信息的话，那就派得上用场了。

打开了，只有一个链接，其它的啥都没有，不会是挂了马的陷阱吧，想想他应该不会干这事。打开，是“龙之向导——专业外贸向导”，里面有全球各国的外贸网站、B2B、全球各地的各种专业的搜索引擎、海运费在线查询、出口退税查询、海关 HS 码查询、外贸知识大全、外贸流程大全、外贸问答、海关代码大全、外贸技巧大全、外贸常用单据大全、外贸骗术大全、全套单证模板下载，等等。

我几乎要窒息了，这些全都是前段时间我梦寐以求的，如同在那个远古的山洞前，一个年轻的穷小子，冲着那个洞门喊了“芝麻开门”之后的情景一样，我知道，我真的快要转运了。

MSN 闪动，Jacky 留言给我：种树时，不要以为风调雨顺就好，这只会使树的根长在表土上，大风一刮它们就会倒下。相反，如果风不调雨不顺，天气干旱，树就会将根扎到泥土深处去吸收水分和养料。这样，即使将来的风再大，天再旱，它们也照样能够活下去。

“谢谢您，Jacky!”这是我第一次对 Jacky 用“您”，在 MSN 里，想找个“鞠躬”的表情，没找到。

我好像有些明白，Jacky 是上帝派来的，而赫拉是菩萨派来的，他们都是好人，都是来帮我的。

我打开了“俄罗斯”的搜索引擎这一栏，共有十三个，挑了一个进去，晕死，全是俄文，我哪里看得懂！试着输入：“Electronic Toys（电子玩具）”，才出来 300 多个结果，比起 google 里的几千万个，天壤之别！随便挑了几个出来，放在公司的服务器里检索，全部都被扫荡了，我没有泄气，我知道我肯定是要转运了，肯定有别的办法！

试了试其它的搜索引擎，英文的，基本上都被扫荡过了，其它语言的，我看不懂，而以“Electronic Toys（电子玩具）”用为关键字搜出来的结果，差不多都被战友们干掉了。

上帝啊，菩萨啊，教教我，怎么办？我该如何是好？

不知是上帝显灵还是菩萨慈悲，突想灵光一现，俄文网站，用的是俄文，我干吗要输入英文，为什么我不输入俄文？刚一兴奋，马上就歇菜了，我哪懂俄文？

MSN 里师姐在线，问问她，有没有懂俄文的朋友，帮我把“电子玩具”翻译成俄文？

师姐答：傻妞，google 里就有语言翻译，翻译这个，小 case！

上 google，果然发现在搜索栏的旁边，就有“语言”这一栏，进入，My God！里面不但有俄文，这个星球上的几乎所有语言都有，好像什么斯瓦斯里语、斯洛文尼亚语等等，应有尽有，我轻轻地咽了一下口水，在“翻译下列文字”下面的框里，输入“电子玩具”，然后再设置成由“中文”翻译成“俄文”，点击“翻译”，结果马上就出来了，“Электронные игрушки”，再打开刚才的那个俄文的搜索引擎，输入“Электронные игрушки”，7000 多个结果，立即出现，随便挑了一些，再送到公司服务器，我闭上眼睛、屏住呼

吸, 点下“检索”, 慢慢地睁开眼, 如同当年等待高考放榜一样, 结果显示: 一大半都是全新的, 没有人碰过!

我长长地吐了一口气, 轻轻地、不动声色地关了页面, 这是我最最重要的国家宝藏, 我要保护好。

中、英文的 B2B 网站, 我早已驾轻就熟, 再看看其它语言的 B2B 网站, 虽然那些文字不认识, 但用法都差不多, 试了几下就能发布了, 我将我们用来发布的标准英文模板, 尽量地简化, 在 google 里翻译成我需要的语言, 然后发布。

过了试用期, 虽然再没有以前的那些考核数据, 但大家都知道, 不管怎样, 业绩才是硬道理, 这里又不是慈善机构, 老板信上帝做慈善是一回事, 开公司做生意, 是另一回事。

经过了前段时间的波折, 我现在虽然不像第三个月时那样的拼命, 但也基本算得上勤奋, 下班回了家之后, 每天都会工作到 12 点, 而且几乎不参加任何娱乐活动。但总不会忘记每天打开视频, 跟老妈聊上几句。

给老妈讲了这段时间的经历, 讲了 Jacky 和赫拉的故事, 老妈笑: “出息了是国家的栋梁, 干好了是公司的支柱, 落难倒霉了才是我的好闺女啊。”

本月结束, 工资、补助加提成, 8600 元, 这是我有生以来挣得最多的一次, 除了天宇拓的订单外, 我还出了 7 个样品单, 全是俄罗斯的。老毛子的形象, 在我心目中, 一下子光辉了起来, 苏联老大哥, 原本和我们就是兄弟关系, 哈哈, 毛主席万岁! 斯大林同志万岁! 中俄人民大团结, 万岁!

去招行开通了网上银行, 得到了一个 U 盘, 可以在网上转账, 我转了 2580 元给老妈, 从这个月起, 无论我能赚多少钱, 不管老妈是否需要, 我都要把我收入的 30% 孝敬她, 我要让老妈知道, 她的这个女儿没有白养。当然这个决定被郑重地写入了我的“改命计划”中, 作为一个例行计划, 雷打不动。同时, 我的 QQ 签名也换成了: 树欲静而风不止, 子欲养而亲不待。

但我又面临新的困惑了, Jacky 在周末的时候, 总是希望我们跟他一起去教堂, 虽然他没有强迫, 但那意思很明显。跟 Connie 一样, 我也喜欢那儿的真诚、友善的氛围, 还有那些好听的歌, 尤其是教友们真诚地说: “耶稣爱你, 上帝祝福你!” 让我感到很温暖。但赫拉教我的东西, 我是越来越认可, 她说的那个盖在身上暖和自己的被子, 对我来说, 不知是教堂生产的更温暖还是寺庙出品的更有效? 我不知是该去求神还是拜佛, 他们似乎是非此即彼的, 信了这家就不能进那家的门, 是不能脚踏两只船的, 而我是两家都有好感, 都不想放弃, 到底该如何办? 现在宿舍里既有《圣经》, 又有佛经, 不知能不能把它们放在一起? 要是放在一起, 上帝和菩萨会不会互相不爽?

十五、智慧——《小女生职场修行记》

新的一个月，不到一周，老毛子又给我下了两个单，即使接下来的三周，我就是天天睡觉，这个月的收入都会过万，小时候听舅舅说，当年他们想当万元户都快想疯了，而我，小小的一个星期，差不多就是了。嘿嘿！中午休息时，偷偷地上QQ，将签名换成：解放区的天……

星期天，将赫拉送给我的书找出来，先打开《观世音菩萨普门品》，松了一口气，简体横排，而且是有拼音的，我以前曾经看过我外婆读的佛经，繁体、竖排，没有拼音，一行字里，就有一小半我不太认识，从那时起，佛经在我心里就是高不可攀的，而这本，字基本上都认识，加上拼音，甚至可以很通顺地读下去，经文的意思也不难懂，讲的是观世音菩萨如何的了不起，如同神话故事一般，并没有发现里面有赫拉说的所谓的智慧，花了不到二十分钟，读了一遍，觉得通身舒畅。

另一本《了凡四训》，是一个明朝的官员，以自己的亲身经历，讲述了改变命运的过程。原本为教训自己儿子准备的，如今我成了他的儿子听他的训了，看赫拉那么推崇他，看来当他儿子的人不少。书的内容老掉了牙，先是被一个算命先生把这一生的命运全部算死，连拿多少钱、当什么官，都算得清清楚楚，当这些事被一一应验后，这位先生就对前途命运死了心，无欲无求了，后遇到一位高僧，告诉他行善积德可以改命，他信了，照着去做了，结果，官当得比命里说的大多了，钱也多了，而且本来命里无子，他生了儿子；命里会短寿，他却延了寿，如此等等。总的思路，跟赫拉讲的差不多，那个捐两文钱的故事，就是这里面的。

他说的那些，本来我还挺能接受的，但是里面有一些神叨叨的东西，比如神啊鬼啊什么的，谁见过？于是我开始质疑这些理论的真实性，甚至质疑这个袁了凡是不是被杜撰出来的，有了疑问就要求证！否则我会难受的，而且，如果这个了凡是不存在的，那么这本《了凡四训》当然也是假的，那么，赫拉说的那些，可能统统都是靠不住的！

上百度，查！结果让我傻了眼，这本《了凡四训》竟然是我们国家最早、最成功的励志书籍，从明朝到现在，已经印了好几千万册了，更神奇的是，这本书从明朝就流传到了日本，换了个名字，叫做《阴鹭录》。再查，明白了，“阴鹭”就是积阴德的意思。一个现代人，就学了这一套，开了两家公司，一家是京磁，一家是KDDI，都是世界五百强的企业，那个人，叫稻盛和夫，跟松下幸之助、本田宗一郎、盛田昭夫，并称为日本的经营四圣，四个圣人中唯一还活着的，前段时间就有他的新闻，日本政府把濒临倒闭的日本航空交给他来管理，结果半年就实现了扭亏，最近还出了一本书，叫做《活法》，貌似还是全球的畅销书。

确实是牛人！比我们老板牛多了。他公司的格言竟然是：敬天爱人！我在百度里找到杨澜和新浪网采访他的视频，他在访谈中，就多次提到了《阴鹭录》！

那个袁了凡，历史确有其人，本名叫袁黄，在明史上有他的资料，竟然会带兵打仗，还去过朝鲜打过小日本，今天浙江的地方志上，也有他的记录，他的大作，除了《了凡四训》之外，还有《皇都水利考》、《评注八代文宗》、《宝坻劝农书》等等N多著作。

我被震住了，难道这一切都是真的？

我决心一试! 万一这一切都是真的, 那么, 我这后面的人生, 肯定会相当的精彩。

即使是假的, 我付出了, 并没有得到所谓的福气, 至少, 我还能得到快乐!

那么, 从哪里开始? 《了凡四训》有这样一句话: 何必戕彼之生, 损己之福哉? 大意是, 何必去伤害那些动物的生命、吃它们的肉, 这样是非常折损自己福报的! 了凡先生没有从保护动物、关爱生命的角度去让你吃素, 而是告诉你, 吃肉是消耗自己的福气的, 不划算, 我喜欢这样的说法, 而最讨厌的是那些恐吓性的说教。以前我外婆说, 吃肉会如何如何, 她不说还好, 说了我吃得更凶, 连我妈都说我是一头食肉动物。

不过想想也是, 上天有好生之德, 所有的生命都应该得到尊重, 宰了它们来填饱自己的肚子, 扒了它们的皮来套在自己的身上, 说这样的行为是折损福气的, 应该是说得通的, 那么, 尽量的保护这些动物, 是不是会增加自己的福气呢? 应该也是说得通的吧。我突然明白, 我外婆长年吃素和热衷放生, 现在都八十多了, 身子骨还相当的硬朗, 原来道理在这里。

我决心吃素, 除了福气和关爱生命外, 当然这也是一种非常时尚健康和低碳的生活方式。

于是, 尽量素食以及不伤害任何生命成为了又一项新的改命计划, 希望在我的有生之年都能坚持做到。

我相信 Jacky 说的幸运, 满怀感恩之心去面对一切, 在能力范围内, 尽最大的所能去帮助我能帮助得到的一切人。

上帝教的和菩萨讲的, 在这方面是一样的, 他们不可能连续两三千年都合伙来一起骗人!

自此, 我每天早到公司二十分钟, 一个人打扫卫生, 将我们部门收拾整洁;

同事出样品单时, 我尽量帮他们打包, Connie 曾说过, 打包打得好, 会给客户留下好印象, 尤其是第一次打交道寄样品的时候;

寄到本部门的邮件, 如果不是直接送上门来的, 我都会主动外出去取回;

客户退回来的返修品, 不管是谁的客户, 我都会先检测一遍, 写上故障现象, 再送去维修, 修好后, 我再检测一遍, 然后才打包发货;

在发货时, 我会不断地比较多家的发货公司, 反复讨价还价, 一定要为客户争取一个最公道的价格, 而且绝对不会多算客户的运费, 尽管多算了他们也未必会知道;

中午出去就餐时, 如果同事外出或者太忙, 我会尽量主动帮他们打饭回公司;

我经常没有理由的, 请几个同事小餐一顿, 大家一起外出吃饭时, 我总会偷偷地去先把账结了, 结果公司原本的 AA 制传统因我而变, 大家都会争着买单;

我努力工作, 除了要好好地孝顺父母外, 我还真心地希望公司能发达, 老板能赚多多的钱;

同事有困难, 我总会尽量解囊相助, 而且绝不催债;

对于客户的要求, 不管是不是我的客户, 不管是否属于我的职责, 甚至不管他的要求是否合理, 只要在我能力范围内的而且不违反法律道德的, 我都会尽量去满足他们的愿望;

公司组织的一切活动, 包括 Jacky 带着我们去教堂、去做义工, 我都尽量参加;

只要有募捐活动，无论为谁，我都积极响应；

对于送快递的小伙、送快餐的小妹、打扫清洁的阿姨，我都尽量以礼相待，视他们为亲人；

对于不请自到的卖保险的、办信用卡的，在婉言谢绝的同时，我也会递上一杯水，并真诚地祝他们好运；

我跟老妈打电话时，不管她再啰嗦，我都会认真地听完，我还会在电话里非常耐心地教她如何操作电脑，还教老妈如何偷菜和打麻将。那两个灾难中的妈妈，甚至那条黄鳝妈妈，她们对待孩子，跟我的妈妈对我，没有丝毫区别！

我每天工作十个小时以上，除了相信《了凡四训》说的，“务要日日知非，日日改过；一日不知非，即一日安于自是；一日无过可改，即一日无步可进；天下聪明俊秀不少，所以德不加修，业不加广者，只为因循二字，耽搁一生！”但我更相信广东人普遍信奉的：手停嘴就停（不干活，就没有饭吃）！

我对色彩、搭配、光影比较敏感，以前在学校时，很多漂亮的板报就出自我的手笔。有一次无意中对设计部的小吴，就他正在设计的产品广告提了点建议，他立即采纳，后来，他就经常将他的设计稿发过来让我给些建议，再后来，在他的指导下，我学会了 PhotoShop 和 CorelDraw，成了他的助手，帮他干的最多的活，就是抠图，把一张图片中有用的部分，花很多时间，小心地取出来，然后给他去做各种搭配，也就是传说中的 PS。最难抠的图，竟然是长发飘飘的美女，那毫无规则的头发，抠起来简直就是时间杀手，当然，光头最好抠，可惜不常碰到。他不无得意地说，人家当大厨的，都有切菜或配菜之类的下手，如今他也尝到了当大厨的滋味；

做这一切，我尽量不动声色，绝不张扬，我不愿意让别人误解我有什么企图；况且《了凡四训》说了，要积阴德才有用，就是做了好事，别让人知道。QQ 的签名又被我换成了：悄悄地进村，开枪的不要！

我学着《了凡四训》里说的，在自制的“改命计划”里，每天在睡觉前，回想一天的所为，做了好事打“√”，干了坏事，画“×”。

十六、种子——《小女生职场修行记》

星期天早上,我又到了梧桐山脚下,先去了许医生那儿,上次的药,我只吃了一剂就好了,这次来,只是想要感谢他。他那儿依旧人潮涌动,甚至顾不上跟我说话,我给了1000元给他太太,但她坚持不收,我只好说,这钱是我请你们用来买药,然后再免费给其他人,她太太这才收下,然后两手合十,向我深深地鞠了一躬,替那些病人向我表示感谢。

赫拉还在老地方,喝茶,读经,见到我来了,没有丝毫惊奇,肯定又是在等我。

我给赫拉带了一些茶叶,据说是刚上市的新茶,不知她是否喜欢,她满面微笑地望着我,问:“又怎么了?”

“我不知是该信神还是信佛?还是上次的那个问题,你没有回答我:如果他们真的存在,那么,汶川地震时他们在哪里?还有,如果他们真的是无所不能的,那么,这个世界上为什么会有贫穷、战争和各种灾难?”

“这是一个挺复杂的问题,几句话可能说不清楚,本来打算以后再告诉你的,既然你那么急迫,现在跟你说说吧。”她把刚才喝的茶倒掉,换上我给的茶,泡了一杯给我,然后她自己也喝了一口,笑了笑说:“你要是有兴趣,我可以教你如何品茶。”

见我带了笔记本,准备做记录,赫拉又笑了笑,摆了摆手,说:“不用记了,听明白就好了。现在,我来给你讲一堂农业技术的课程吧。”

“首先我们从一个自然现象谈起,那就是‘种瓜得瓜,种豆得豆’,稍稍推广一下,就是‘种瓜得不了豆’或者‘种豆得不了瓜’,这是农作物生长的普遍规律,那么,这个规律对我们,或者说:除了对农作物有效之外,对人,是否有效呢?”

“虽然这是一个有些匪夷所思的问题,但答案却是相当令人深思的,我们也许可以从日常生活中的一些事例看出端倪:

“1. 看看自己是不是在任何时候,都会处在一个非常友善的环境中?如果是的话,那是因为你以前不管在任何时候,对周围的一切人都十分的友善,也就是说,你曾经种下了大量的‘友善’的种子,所以,当你有需要时,就会感受到‘友善’的果实;反之,如果你经常都会遇到一些傲慢或猜疑心很重的人,那就要看看自己,是不是以前经常对别人傲慢或猜疑,种下了的‘傲慢’或‘猜疑’的种子?”

“2. 如果不管当你有任何困难的时候,都会有人帮你,那肯定是因为你以前在别人有困难的时候,你帮助了别人,种下了‘帮助’的种子。反之,如果你有任何困难的时候,无人肯帮你,那就要看看自己是不是经常在别人有需要的时候,没有出手相助?”

“3. 自己手头紧时,想借些钱或者向银行贷款,如果很顺利就能实现,那是因为以前别人找自己借钱时,自己相当的慷慨,反之,就是自己太吝啬。所以,如果自己借不到钱,要好好地看看过去,自己可曾经常借钱给别人。”

“4. 先看看自己,什么东西拥有得最多,比如关爱、某方面的知识,等等,通常你都会发现,那正是你曾经付出得最多的,再看看自己,什么东西拥有得最少,通常那是你最想得到,而你又付出得最少的。”

“这样的例子还会有很多,那不是普通意义的礼尚往来,而是种子成熟的结果,如果以上的这些事例在你的身上统统没有发生过,我们还可以通过下面的一些事例,来主动验证这个所谓的‘种子生长规律’:

“①自己坐电梯时,如果经常按住电梯等后面的人,不久后(一般不超过三个月),你就会发现,你进电梯时,也会有人按着电梯等你;

“②经常帮你的同事打饭、没有任何目的地请他们小吃一顿、尽可能的满足同事、朋友的合理要求和愿望等等,要不了多久(一般不超过三个月),这些都会回到你身上来的;

“③对一切人都非常尊重,尤其是地位较低的那些人,比如:保安、清洁工、送餐的、收快件的,等等,不久后(一般不超过三个月),你就能明显地感受到,你在很多的场合,会比以前得到更多的尊重;

“④如果你上有老下有小,再如果,从现在开始,你愿意对你的父母极其孝顺和调柔,不出三个月,你就会看到你的孩子,对你态度会有非常明显的转变;

“⑤如果你开车,在晚上对面有来车,那么无论对方是否开大灯,你都不要开大灯,不久后(一般不超过三个月),你会发现开大灯射你的人,会越来越少;如果有人想从你的前面加塞,你经常都会让别人,那么不久后,你想插队时,也会有人让你;

“.....

“当然,如果你把上述的一切,全部反过来做,同样的相反结果也都会回到你身上来的,而且回来的时间,通常也不会超过三个月;

同样的,类似的例子还会有很多很多,那也不是普通意义的礼尚往来,也是种子成熟的结果,在这里,需要补充说明一点的是,这个‘种子生长规律’,并不是一一对应的,比如说,你帮助过的人,可能永远也帮不上你,而帮助过你的人,可能你也永远帮不上他;推而广之,你借过钱的人,通常不会借钱给你,如此等等。”

赫拉说到这里,停了一下,喝了口茶,对我说:“我知道,你肯定有一大肚子的问题,我可以一个一个地解答,问的时候,最好要有逻辑性,结合我刚才讲的问,不要问我回答不了的问题:比如,天上到底有多少个菩萨,或者以后你会找个什么样的老公之类的。以前就曾经有人问过我,上帝和佛陀有没有见过面?他们有没有比过谁的法力更猛?”

我拿出笔记本,将赫拉刚才讲的这些简要地记录了一下,把自己的思绪整理了一下,我是学应用数学的,逻辑思维能力应该不会比一般的男孩子差。

问:既然是种子,那么它是种在哪里的?

答:种子当然是种在土里或者田里,对人而言,种子就是种在自己的心中。比如,你帮助了某个人,那种子不是种在那个被帮助者的身上,而是种在了你的心中。所以,当这个种子成熟的时候,帮助自己的,通常不是自己曾经帮助过的那个人,而往往是另一个出乎自己预料的人,甚至是一个完全陌生的人。

问:农作物的种子,是种在土里,然后有阳光、雨露,经过一段时间,就会得到果实,那么在这个所谓的“种子生长规律”里,阳光、雨露又是什么?

答:阳光、雨露是种子变成果实的必要条件,在“种子生长规律”里,同样也需要类似的必要条件,比如,你曾经种下了大量的帮助别人的种子,当你遇到困难时,就会有人伸出援手,在这里,你所遇到的困难跟向你伸出援手的那个人,

就是这个必要条件。换句话说，你曾经种下的种子，需要通过某件事或某个人，来变成果实，而那件事或那个人，就是种子生长的阳光、雨露，或者，就是种子生长的必要条件。

赫拉不置可否地笑了笑，说：其实，“万恶淫为首”中的“淫”，通常情况下指的是“不正当的性行为”，那么，什么是“不正当的性行为”，通俗来说，一切不受国家法律或社会道德认可的男女关系，均可理解为“不正当的性行为”。

赫拉冲着我微微扬了一下眉毛，示意我可以继续提问。

问：那性行为跟你讲的“种子生长规律”有什么关系？

答：“种子生长规律”跟我们的一切行为都有密切的关系，原理还是：种瓜得瓜，种豆得豆。简单来说，如果伤害了别人的伴侣或孩子，那么，自己的伴侣或孩子，就一定会在某个时候受到某种形式的伤害。

问：如果是你情我愿的，或者是权钱交易的，并没有伤害到任何人，这又会有什么结果？

答：至少，你的伴侣会受到伤害吧！或者反过来，如果是你的伴侣做这样的事，你会有什么样的感受？

问：要是在绝对安全、绝对保密的情况下，你情我愿，而伴侣永远都不可能会知道这件事，又会有什么样的结果？

答：前面已经讲过了，种子，是种在自己心中的，而不是种在别人身上的。做了对伴侣不忠的事，至少是在自己的心中种下了背叛的种子，而当这个种子成熟的时候，你肯定就会感受到：伴侣、或者子女、朋友、同事、上级、下属等等，对你自己的背叛，所以当有人对你不忠的时候，不管那人是谁，首先应该反省一下自己，是否在之前种下过不忠的种子？

问：既然土地都不会去区分好种子和坏种子，那么性行为何来正当与否的区分？

答：既然自己给出去的东西都会回到自己身上，那么性行为的正当与否可以这样区分：凡是你做了某种性行为，等到将来在此过程中给出去的东西（包括对伴侣的背叛、对他人配偶的污染、等等）会回到你自己身上时，你感到很愉快，那么这个行为就是正当的；反之，则是负面的。可以试想一下，当被人背叛时，你会很爽么？

我无语，虽然这些我还没有遇到，但我似乎快要明白了，赫拉给我讲的这些，确实包含着许多了不起的智慧在里面，而不仅仅只是简单的前世来生那些普通的因果道理，上帝或者菩萨，似乎又为我打开了一扇全新的窗口。

问：那你刚才说的堕胎，跟种子或者福气有什么关系呢？

答：堕胎是一件非常复杂、涉及面相当广的事，我们可以从其中的一个层面进行剖析。先来说说，杀人，是在种下什么样的种子？对绝大多数人而言，这肯定是种下了非常多、非常可怕的负面的种子，杀了人后，即使由于种种原因没有受到法律制裁，自己的生命，肯定会在某个时候受到某种形式的严重伤害；那么，如果杀害一个小孩，是否也会得到同样的结果？答案是肯定的；进一步，如果杀害的是一个婴儿，是否依然也会得到同样的结果？答案同样是肯定的；再进一步，如果是在那个婴儿出生前一分钟，把他（她）杀死呢？出生前一个月呢？出生前八个月呢？答案无疑同样是肯定的。

问：我见过也接触过不少堕胎甚至是多次堕胎的人，也没见他们有什么不

好？

答：如果你能深入跟这些人交往很长的一段时间，就一定会发现，这些人的生命、或健康、情感、事业等，一定会有某一方面，受到比其他人多得多的重大伤害。

问：堕胎仅仅只是伤害生命，充其量只是会伤害健康，跟情感、事业之类有何相干？

答：当伤害了一个生命之后，那个生命所拥有的健康、情感、事业、财富、快乐等等所有美好的一切，也统统被剥夺了，剥夺了别人的这一切，那些种子统统都会回到自己的身上来，一定会在某一个时候，时机成熟时，变成自己难以承受的痛苦果实！

问：当第三者会有什么麻烦？我师姐的男友，好像就是有家的。

答：1. 堕胎的几率会非常大；

2. 几乎是永无出头之日，现在不少人，都喜欢“墙内红旗不倒，墙外彩旗飘飘”，一般不太容易会换掉自己的糟糠之妻，所以，第三者（们）转正的机会非常小；

3. 由于自己所爱恋的那个人，他所爱恋的对象往往并非自己一人，所以，他/她只对一个人忠诚的可能性会很小，这通常又会引发更多的事端；

4. 做第三者的过程，是在持续不断的、种下了非常强烈的破坏别人家庭以及不和谐的种子，即使后来觉悟了，分开了，哪怕是已经分开多年了，由于种下的种子太多、太过于强烈，第三者们会不断的感受到这些种子所结成的苦果。说直白一点，第三者们通常很难有新的婚姻，而且，即使是勉强结成了新的婚姻，通常也很难得到幸福快乐的家庭！

“啊，这么可怕啊，那我一定要把你说的这些，去告诉我的师姐。”我真的有些替师姐担心。

“唉，还是先管好你自己吧。”

“什么，我自己，我连男朋友都没有，管我，管什么？”

赫拉看了看我，欲言又止，自顾自地喝茶了。

我决心把困扰了我很久的问题，借此机会问出来。

“你说的这个种子理论，我基本上能接受，那么，汶川地震中的那些孩子，有些甚至还是在娘肚子里的孩子，他们是种下了什么样的种子？他们有能力种下种子吗？”

“小兰，其实这个问题不难回答，但也不太好回答。给你一个提示吧，我们的生命，是延续的，不是死了就什么都没有了，还会以其它的生命状态，继续存在。关于这点，世界上所有的宗教都是承认的，只是死了后，会去到哪里，如何去，不同的宗教有各自的说法罢了。”

我告诉你种子生长规律的目的，就是想要告诉你几件事：

1. 我们现在所经历的一切，无论是开心还是不开心的事，都是由于我们过去所种下的相应的种子发芽、开花，成熟后结出的果实而已，跟其他任何人都无关，那些都只不过是条件而已；

2. 我们现在所做的一切事，又在为我们自己种下新的种子，这些种子，在将来时机成熟时，也会让我们加倍感受到相应的结果，无论我们自己愿意与否；

3. 你在公司里出了单，拿了提成，那是你的正面的种子成熟了，差点被炒

鱿鱼，那就是你的负面的种子成熟了，跟公司本身无关，那只是一个条件，或者说：是兑现你正面或者负面种子，所必须的一个平台，当然，这个平台可以是你们的公司，或者其他任何一家公司、组织乃至个人！换句话说，当你的财富种子成熟的时候，不管你在哪里，你都会得到相应的果实，哪怕你什么都不做，去买张彩票也能中奖。这就是为什么有些人会莫名其妙地发财或者倒霉，都是种子成熟的结果，没有任何一件事是偶然发生的。

4. 所以，任何人所经历的一切，都是他自己以前行为的结果，其他的任何人，是不可能从根本意义上去改变他的。

汶川地震时，菩萨在哪里？菩萨在哭泣！因为每个人自己的所作所为而产生的一切后果，不管是菩萨还是其它的，都是无能为力的，否则，这个世上就不会有痛苦的人！菩萨不光是可怜这些生命遭受如此大难，还在可怜他们以前种下的那些所有负面的种子；还有，菩萨并不是整天在天上飘着，或者是跑到人家供台上接受供奉，他们会化身成各种各样的人，来帮助众生。比如，那些冒着生命危险，甚至是献出了生命的救人的士兵、志愿者里，就有很多是菩萨的化身，当然，菩萨的化身远不止这些，还有那些在各行各业舍己为人的人里，同样也有不少是菩萨的化身。

“那许医生也是菩萨的化身吗？”我对什么是菩萨，似乎有些理解了。

赫拉笑笑，没有回答。

突然，我猛地灵光一现，坐在我面前的赫拉，难道不就是一位菩萨的化身吗？

赫拉冲我笑了笑，她肯定知道我在想什么，说：“佛菩萨能带给我们的，不是他们会放光、在天上飞、翻跟斗以及其它的各种各样的神通广大，他们主要是带给我们智慧，告诉我们哪些事情该做，哪些不该做，告诉我们如何消除以前曾经种下过的那些负面的种子，如何增加我们的福气，最重要的是，他们会指引我们如何彻底地离开痛苦，得到永恒的快乐，换句话说来说，他们更像是老师！”

“那既然是这样，我还向他们祈求有什么用？一切都由我自己搞定，不就OK了？”

“那又不尽然，还记得上次来，我给你说的关于被子的事吗，如果盖在石头上肯定是没有用处的，但如果盖在你的身上，那用处就相当的大了。所以，当你先种下正面的种子的时候，再求菩萨，就能得到那被子。”

“那用哪种方式，我得到的被子最厚？”

“这取决于你的信心，信心越大，被子就越厚。”

“那到底什么是佛教？”

“诸恶莫作，众善奉行，自净其意，是诸佛教！”

“前面两句，我能明白。什么叫做自净其意啊？”

“下次再教你吧，这个几句话说不清楚。”

“你能不能领一个菩萨或者菩萨的化身，来给我看看，让我有些信心？”

赫拉笑了，笑得非常灿烂，慢慢地说了一句让我铭记终生的话：“说不定，有一天你会突然发现，你自己就是菩萨！”她说这句话时，极像那位神婆，认真地告诉尼奥：“你就是救世主”一样！

“其实每个人都有佛性，只是自己不知道罢了。”

“那什么是佛性？”

“以后再说吧，现在你的这方面的因缘还没到。不过可以给你打个比方，每

个人的佛性，就像那完全无瑕的天空，当我们抬头时，多少都能看到一些云，如果下雨时，看到的是大量的、黑黑的乌云，但当我们坐飞机，飞过云层的时候，就会发现，云，其实是暂时的，云上面那纯净的天空，才是永恒的。它一直都在那里，从未改变。”

我对这些听不懂，也不感兴趣。

“我按照《了凡四训》里说的，按照功过格的方式，天天都在填写自己的‘改命计划’，那东西到底有没有效果？”

“当然有效果！如果你能完全照着《了凡四训》里说的去做，一定会有一个精彩的人生。”

“那么我现在，在公司里做的那些事，是在种下什么样的种子，又会结什么样的果？”

“你不妨一条一条地说，我可以帮你分析。”

问：我已经开始吃素了，这会有什么好处？

答：不管你做任何事情，都是在种下不同的种子，而种下不同的种子，得到不同的结果；就吃素而言，你将会得到的：

1. 不再折损自己的福报，同时也会在增加自己的福报；
2. 尊重、关心一切生命，那你的生命就会得到尊重和关心，当然也会得到健康和长寿。

问：我现在已经知道放生是善行，看到网上有组织放生的，参加了两次，但再也不想参加了，因为我在这方面我还有不少疑问：

1. 有些生命被制造出来，本来就是给人吃的，比如饲养场里的那些家禽，放掉它们有什么意义？况且，把它们放了，它们也没生存能力，而且还会影响环境；

2. 由于放生的行为，可能就会形成一个产业链，有不少人就会专门去捕猎来给人放生，甚至把我们刚刚放掉的生命又重新捕回来卖给下一拨放生的人，这有什么意义？

3. 我参加的那两次放生，就亲眼见过不少小的生命在我们念经时，死在了地上，人家本来好好的，被强迫放生，反而提前死了，这有什么意义？

4. 有人在公园里放蛇，导致游人受惊吓甚至受伤，还有些在淡水里放海鱼，马上就死了，还有的，在水里放一些凶猛的鱼类，严重破坏了那里本来就相当脆弱的生态环境，这些放生，又有什么意义？

答：你去放生，有两个方面的意义，我来分别地讲一讲，然后你再自己决定。

首先是对于那些被放掉的生命：你刚才讲的这些情况，确实都存在，其实，我们放生，并不仅仅是重新给他们一次生的机会，更重要的是，在放生的过程中，会为它们念经、念咒，让它们在上一世的生命结束之后可能会去一个更好的环境，如果没有这样的机会，那它们在生命结束之后，会去到哪里，就不好说了，有可能会在一个非常非常长的时间里饱受痛苦和磨难。这才是放生最重要的意义。

然后是对你个人而言，你去放生，通常是要花钱的，这就种下你以后能发财的种子；如果你希望那些生命都能重获新生，那就为自己种下了健康长寿的种子，如果你希望那些生命能重获自由、得到快乐，那你以后就肯定会有更多的自由和快乐，当然，如果你还有其它动机的话，比如你希望那些生命，能得到永恒的快

乐, 那么, 你也会得到永恒的快乐!

所以, 放生, 几乎是种下了一切正面的种子, 也必将会收获一切正面的结果, 包括: 健康、财富、自由、快乐……

当然, 放生还有一个前提, 那就是要尽量地让被放生的那些生命, 能真正地重获生命和自由, 而且还要尽可能地不对其它生命或者是人, 造成伤害。

顺便给你说一下, 我基本上每周都会去放生, 我也希望能够得到健康、财富、自由……我更希望我能够得到那永恒的快乐。

问: 我明白了, 我以后肯定还会去经常放生, 但我又有新的问题了:

1. 当我路过菜场、酒楼, 见到那些快要被宰杀的生命, 我没有能力将它们全部放生, 那我该怎么办?

2. 如果我没有时间亲自去放生, 汇一些钱给那些放生小组, 请他们帮着放生, 这样算不算放生?

答: 当你见到一切生命时, 包括那些在菜场酒楼的、家里的宠物猫狗、甚至是动物园的动物, 你都应该怀着强烈的悲悯之心, 对它们念“南无阿弥陀佛”, 这都会对它们相当有益的, 也是另一种意义上的放生, 如果能大声地念, 它们能听到, 最好, 当然, 如果条件不允许, 在心里默念, 眼睛望着它们, 也是好的。

出钱不出力, 当然也是放生, 不过, 如果有可能的话, 还是要亲自去放生, 亲临现场, 那种悲悯之情, 会更容易升起来, 而强烈的悲悯之情, 不管是对那些物命还是对你自己, 都有着相当积极的意义。况且, 为那些生命念经念咒的同时, 也是在为自己增福消灾, 所以, 如果可能的话, 还是要亲自去放生。

问: 有两种假想中的比较极端的情况, 一种是只放生, 而不念经念咒; 另一种是, 只念经念咒, 而不放生, 如同在菜场酒楼见到的那些生命, 这两种只能选一个的话, 你会选哪一种?

答: 我肯定会选后者, 生命是短暂的, 那些动物尤其是家禽的生命更加短暂, 给他们放生而不念经念咒, 充其量只是将它们的生命延续一段时间而已, 它们还是会死的, 但如果给它们念了经、诵了咒, 就可能给它们一个更好的未来, 这才是最有意义的。

问: 那我对着一群人, 狂念“南无阿弥陀佛”, 岂不是在放……放人?

答: 哈哈, (这是我跟赫拉结识以来, 唯一的一次, 见她哈哈大笑), 别说是你对着一群人狂念“南无阿弥陀佛”, 就是你在心里默念“南无阿弥陀佛”, 你眼睛看到的一切人, 一切动物, 都会对他们相当有益的, 这件事一定要多多地做。

问: 我满怀感恩之心去面对一切, 在能力范围内, 尽最大的所能去帮助我能帮助得到的一切人。

答: 这个才是真正的、心想事成的根本原因!

问: 我每天早到公司二十分钟, 一个人打扫卫生, 将我们部门收拾整洁。

答: 如果你的动机是希望大家得到一个干净整洁的环境, 那你以后就会常常处在洁净之地, 如果你的动机是希望为大家多做事, 那以后会有更多的人为你做事; 如果两种动机都有, 那么, 两个结果都会得到。

问: 帮同事打包, 外出去取邮件; 帮同事吃饭, 等等。

答: 你是在种尽量帮助别人的种子, 那你以后不管有什么事, 也会有人帮你。

问: 帮客户找便宜的货运公司。

答: 你帮别人省钱, 也会有人帮你省钱。

问：孝顺父母、积极参加募捐、请人吃饭、真心的希望老板能赚多多的钱。

答：这就是你发财的根本原因！

问：尊重一切人，尤其是那些社会地位比较低的人。

答：那你会得到更多的尊重，如果在公司里，就意味着升职，如果当老板，就意味着会有更多的员工，等等。

问：在公司里，给设计部打下手，经常帮他们干活，而没有丝毫报酬，老板也不知道。

答：如果你能坚持这样做下去，我可以向你保证：你一定是你们公司升职升得最快、加薪加得最多，人缘最好的那一个，为什么呢？

1. 主动帮助别人，一定会有人来主动地帮助你；
2. 主动地打下手，不久后你也会有自己的手下；
3. 不为报酬干活，那是为自己种下了财富的种子；
4. 老板不知道，那更好，那是在积阴德，只有阴德才能转换成福报，大家都知道了，也就没有什么福报了，被兑现成名气了。

问到这儿，我想我已经明白了一些赫拉说的所谓智慧了，我把这些问题在头脑里，快速地整理了一下，向赫拉问了最后一个问题：

你们佛教是如何看待财富的，是不是越穷越光荣？

答：我们提倡的，是要去掉对财富的执着，而不是要去掉财富！

回去后，我的 QQ 签名被改成：出来混，迟早都是要还的！

十七、生悲——《小女生职场修行记》

本月快结束的时候，我憧憬在即将成为万元户的兴奋中，不料在乐极时，接到天宇拓公司的采购林虹打来的电话，那语气相当的令人不爽：“陆小姐，你们的那批货，那 RoSH 认证，是怎么回事？”

“怎么了？我们的 RoSH 认证，是真的啊，你可以上网查啊！”

“我查过了，是一家小实验室做的。问题是，你们的那批货被美国海关扣了，现在清不了关，你到我们公司来一趟吧，带上那个 RoSH 认证的原件。”

还没等到我回答，她就挂了电话。

我从来就没有经历过这种阵式，想请 Connie 跟我一起去，Connie 却认为这不是什么大不了的事，正好也是锻炼我独立处理事务的一个机会，让我自己去就好了。

惴惴不安地赶到他们公司，这次坐的不是外面的接待室，而是被林虹直接领进了他们老板的办公室，这还是我打工以来，遇到的第一个真正意义上的老板，年龄三十出头，身材均匀，长得也顺眼，不像林虹那么咄咄逼人，至少表面上挺和气的。

接过名片一看，总经理：郭天宇。哦，怪不得，叫做天宇拓公司。

“陆小姐，我们接到货运公司的通知，你们的那批货，被扣了，好像是 RoSH 认证有问题，我上网查了你们产品的相关的编号，是通过了 RoSH 认证的啊！”

“是的，是的，我们的所有产品，不仅通过了 RoSH 认证，还通过了相关国家要求的所有认证。而且，不光是我们的产品通过了 RoSH 认证，产品里面的每一个元器件、外壳，都通过了独立的 RoSH 认证。”

我递上了我们产品的 RoSH 认证的原件，和其它元器件 RoSH 认证的复印件，厚厚的一大叠，他接过，仔细地看了起来。

我心里有些暗自佩服，那些资料，全是英文的，而且基本上全是专业术语，他能看得懂，真是不简单。

郭天宇不仅是简单地看看，而且还把那些认证上的编号，逐一地输入某个网站，核实它们的真实性，看来，他不仅能看懂，而且还知道如何鉴定真伪。

不知他结婚没有？一想到这，就觉得自己真是没出息，为什么一见到顺眼的男人，我总会想到这些。

“陆小姐，我能不能把这些资料，都复印一份？”问得相当的客气。

“当然可以啊。”我忙不迭地回答。

林虹把资料拿去复印了，一大堆，要好多时间，我期盼这段时间，郭天宇会跟我聊聊天，比如问我老家是哪里的，来深圳多久了，哪个学校毕业的，什么专业，等等，但什么都没有，他不主动说，我也不便开口。

枯坐了半个小时，双方都一言未发，他一直在电脑上弄着什么，完全视我为空气。我则拿出那本《观世音菩萨普门品》，默默地看了起来，网上有人说，随身带着这本书，会消灾免难，给自己带来好运，我不知是真是假，就一直带在身边。

郭天宇终于意识到了我的存在，看到了我手中的书，主动问了一句：“你信佛？”

我不知该如何回答，我自己都不能确定，我是不是真的信佛，只能说：“正

在了解。”

“学佛挺好的，我妈就信佛。”他说。

“那你信吗？”

“我，我怕菩萨不要我。”

“为什么？”

“规矩太多了，受不了。”

他是个不爱守规矩的人吗？他到底有没有结婚？我要是人大代表，一定要建议制定一部法律：所有结了婚的男人，左手无名指上必须要戴上戒指，哪怕是铜的都行，不戴的，重罚！想到这，不仅又暗自叹了口气，即使人家没有结婚，那么优秀的男人，哪里又会轮得到我？

在我胡思乱想的时候，林虹回来了，将那堆资料还给了我，郭天宇很礼貌地冲我点了点头，那意思差不多是，我可以 OUT 了。

回到公司，老是想那郭天宇，心中竟然暗自期盼，我拿去的那堆资料不管用，这件事不会那么轻而易举地了结，还有无数多的麻烦，然后，我就可以……问题是，我又可以做什么呢？

我很快就如愿了，第二天，接到了郭天宇的电话，我们的那批货，是外壳的铅含量超标，他们同一个集装箱的其它货全部放行，我们的这些电子玩具，等待处理。他让我赶快联系我们的外壳生产商，问问是怎么回事。

Connie 似乎也意识到这件事的严重性，她向 Jacky 汇报了之后，然后让采购部的刘姐赶紧联系那家模具厂，问问是怎么回事，结果，座机没人接、手机关机！我心一沉，隐约知道这件事可能会给我们带来相当大的麻烦。刘姐不停地给不同的人打电话，终于弄清楚了，那家模具厂，可能是由于他们自己原材料供应商的原因，最近注塑的外壳铅含量统统超标，由于在供货时，都签有协议，如果是由于他们的原因而导致客户的损失，将由他们全部承担。现在客户的损失太大，已经超过他们承担的能力，他们的老板已经弃厂而去，不知所终。

我不太不好意思直接给郭天宇打电话，赶紧给林虹打了电话。林虹说，模具厂的事，他们管不了，只是很冷淡地提醒我，让我把当初签的合同再仔细看看。看来类似的事，她已经历过不少了，我想起了那合同，当初是有一条，“如果由于乙方（我们）的责任，而给甲方造成的一切损失，将全部由乙方承担。”当时 Connie 还将这条修改成“乙方只承担产品本身的责任，而不承担由产品引起的其它连带责任。”她当时给我解释的是，如果哪个外国小朋友，把这个产品塞进嘴里产生了什么后果，可不是我们能承担得起的。

现在的问题是，这个产品目前还没有到哪个洋娃娃手上，还是产品本身的责任。我们唯一能追究的，是那个模具厂的老板，但他已经人间蒸发，我们上哪儿去找他？

怎么办？我给公司出的第一单货，就带来这么大的麻烦，我是不是一个扫帚星？

林虹发来了传真，一份是货运公司发给他们的传真，转发给我们，证明他们所言不假，另一份是他们的要求：1. 退货；2. 我们承担因此而产生的所有费用；3. 我们承担他们因为违约而对客户造成的损失。

退货，是情理中的，因此产生的费用至少包括来回的运费，他们去的时候，是在集装箱里，从海上漂过去的，分摊到我们的产品头上，运费并不太高。而回

来可没有集装箱回来, 只能发空运, 而空运价格的计算方法是相当变态的, 同一箱货, 如果重了, 就按重量计价, 如果不重, 而体积大, 则按体积计价。我们的产品不重, 体积也不算大, 但包装盒却相当的大, Connie 粗略地算了下, 那寄回来的空运费, 已经超过了产品的价值了, 如果再加上退货费、损失费, 那结果可相当的庞大了。

一向沉稳的 Connie 也发了愁, 她拿不了主意, Jacky 说要跟蔡总商量下。

这件事, 虽然并没有我的责任, 却也因我而起, 老天啊, 为什么我刚一开始行善, 就这么倒霉? 难道这行善还行错了吗? 我该找谁去申冤, 上帝还是菩萨?

见我们没有任何反应, 林虹又来了电话, 说如果我们就这样拖着不管, 想一拖了之的话, 三天内就能收到他们的律师函! 看来, 对于这个流程, 她是相当的清晰, 处理过相关的事, 也应该不止一件两件了。他们的律师? 什么意思, 难道他们专门养着一位律师没事就找碴?

公司马上开会讨论了这事, 但并没有商量出一个可以解决的办法, 面对林虹的威胁, 大家都束手无策。对于这次事件的第一责任人, 采购部的刘姐, 似乎是相当的委屈, 她说她所能检测的, 也只是这批外壳的数量是否齐全、外观是否有损、颜色是否符合要求, 至于铅的含量是否超标, 根本不是我们公司可以检测的。而且, 这批外壳的货款, 也早已经结清了。

刘姐没责任了, 大家都把目光转向了我, 我只是一个业务员, 只管卖货和收款, 我又有什么过错?

十八、工友——《小女生职场修行记》

我决定亲自去一趟那家模具厂，哪怕能挽回一点点损失，即使对公司来说无足轻重，但至少这样会让我好受些。从刘姐那里找来了那个模具厂业务员的名片，在关外某个镇的某个村里，先坐了大巴，再换乘路边的摩托车，折腾了两个多小时，终于到了那家模具厂。

到了那里，发现有不少人围在一起，好像要闹事。貌似一起不大不小的群体性事件，街道办、维稳办、派出所的人都到了，老板没有找到，一个政府模样的、脖子上挂着一个什么证件的工作人员在跟工人们协商。目前工厂已经查封，四周拉起了警戒线，有两个腰里别着枪的警察看着，可能是担心有人冲进去抢东西。

我要尽快地找到组织，这种事情，单打独斗肯定是不行的，先要找到其他也因为铅含量超标而受了损失的公司代表，结成联盟才会有力量。虽然现场有一百多号人，但大部分是穿着工衣的工人，一眼就能分辨出来，其他的，看那模样，不是小公司的老板，就是小公司的采购、财务什么的，我走过去加入了他们后，然后跟他们一起，在一个街道办的桌子前填表，内容包括公司名、所受具体损失、要求赔偿金额，等等，其中的一栏我十分的拿不定主意，联系人及电话这一栏，我不知该填谁？我才刚转正，能代表公司吗？可是，不填我，又能写谁？

工人们的情绪越来越不稳定，眼看着事态就要升级了，他们已经制作好了一个大大的条幅，“还我血汗钱”，而且那个“血”字是鲜红色的，下面还有几个红色的点，像血滴，极具视觉冲击力。他们准备上街去堵路，还有人给深圳电视台的第一现场栏目和《南方都市报》打电话，希望他们派记者来报道，好增加影响，他们似乎知道，影响越大，对他们就越有利，他们不知从哪儿得知，即使警察们掘地三尺将他们的老板找了出来，按照流程，这个工厂得先拍卖，拍卖所得的钱，先是支付清算组的费用，然后才轮得到他们，这一等，不知要到猴年马月。我暗地一惊，这个工厂看样子值不了多少银子，能打发了清算组和工人，就已经是毛主席显灵了，哪里还轮得到我们？

我掏出手机，准备拍几张现场的照片好回去交差，或者给天宇拓的人看看，我们也是受害者。正拍着，发现那个和工人协商的政府工作人员急急地向我们这边走了过来，我这才认真地打量了一下他，一个十分清秀的小伙子，高高的个子，架个眼镜，年龄应该比我大不了多少，他走到我们填表的桌子前，向那个街道办的人要烟，那个人赶紧从口袋里掏出一包中华烟给他，这小伙子拒绝了，偷偷地问他，有没有次一些的烟，结果旁边的保安从口袋里掏出一包白沙烟给他。

“还要火机！”他做出了一个打火的动作，保安赶紧把火机也给了他，就在他接火机的时候，我看清了他胸前挂的证件：深圳市临海区吉富街道办维持稳定办公室陈小乐。

“哼，小乐，我看你现在怎么乐得起来？”我有些幸灾乐祸，已经有些忘了自己也是受害者。

见到他走了过来，那群工人里，有几个貌似带头大哥的也跟了过来，接着，所有的工人都围了过来，我没有见过这种阵势，害怕工人们也把我当成了政府的人，然后，我不知自己会不会变成肉饼。

只见陈小乐不慌不忙地站在桌子上，双手高举，拍了几下，开始喊了起来：“工友们，大家安静一下，听我说。”

他不这样还好，他刚一喊完，下面立即就炸开了。

“你算老几啊，你不就是想糊弄我们别闹事吗？我们不闹，你们能解决吗？”

只见站在桌子上的陈小乐掏出那包刚刚征用的白沙烟，拿出一支，点上，他左手夹着烟，右手拿着火机挥了一下，又喊了起来。

“工友们，我他妈的以前也是在工厂打工的，是做电脑设计的，去年才考上公务员。前年年底，金融危机，工厂倒闭，老板跑了，他妈的我们两百多号人，都等着拿钱回家过年，怎么办？”他猛地吸了一口烟，又喊了起来，“你们说怎么办？”

全场鸦雀，没有人知道他卖的是什么药。

“我他妈的都快要气疯了，我家是农村的，我妈还等着我的钱过年，他妈的，当时老子杀人的心都有了。”我已经发现工人们的情绪开始有稳定，甚至有人在暗暗地点头，陈小乐见场面控制住了，口气一转，“可是我不想惹事啊，我有一个弟一个妹，都在上中学，我只想要钱，要给我妈过年，给我弟弟妹妹读书啊，你们说，是不是？”

“是！”下面有不少工人喊了起来。

我看见工人们看他的眼神已经由怀疑变成了肯定，他俨然已经成了这群工人的带头大哥！

“可是那些他妈的工作组说，要拍卖、要清算，要这个，要那个，等他妈的把这些都弄完了，那老子是不是早就已经饿死了？”

“是！”更多的人喊了起来。他掏出了烟，把里面剩下的全部拿了出来，分给前面的几个带头大哥。

“兄弟们，其实我当时真的根本就不想闹事，我只想要钱！你们说是不是？”

“是！”几乎所有的工人们都喊了起来，尤其是前面的几个带头大哥。

“兄弟们，今天我来帮你们做一把主，老子管他妈的什么清算组，今天就帮你们把钱要回来，就现在，好不好？”陈小乐看来是完全入戏了，他已经在上面大喊了起来。

“好！”所有的人，包括我们，都一起跟着大叫。

他跳下桌子，走进屋去了，那里面有不少政府的人，看来是他把场面控制住了，再来仔细地商量一下如何继续糊弄这群工人。不到十分钟，他出来又上了桌子，这次，他刚才慷慨激昂的表情似乎没有了，换上了一副略带沉重的腔调：

“兄弟们，我跟他们商量过了，按照国家的流程，确实是要等抓到了你们的老板，由他来赔你们的钱，如果一时半会抓不到，也要等把这个工厂卖了后才能给你们钱，即使清算组一分钱不拿，要把这个工厂卖掉，再给你们钱，也不是一天两天的事。”

他此言一出，包括我在内的所有人都非常失望，但是没有人起哄、大叫，都在看看他还有什么办法，我竟然不怎么关心我是否能得到赔偿，而只是想看看这个小公务员如何把这出戏演下去。

“但是……”他突然话音一转，升了八度，“这样等来等去，老子没钱吃饭，怎么办，他们政府管不管我们的饭？”

立即得到了预料中的大声附和，工人们甚至包括我们，已经完全把他当成了代言人。

“兄弟们，你们看这样行不行，管他妈的卖不卖工厂，我让他们每人先给你

们 2000 元，给现金，先有钱吃饭再说，然后你们先留下联系方式，等事情处理完了，再来慢慢地赔偿，好不好？”

“好！”所有的人，包括我们、保安，甚至那两个别着枪的警察，都一起跟着大叫了起来，响彻云霄，如同当年中国取得奥运会主办权一样令人振奋！

钱，是早就准备好了的，工作人员迅速拿出了表格，挨个点名，逐一核对工人们身份证、工牌，然后签字、领钱，站在警戒线边上的警察，也站了过来，守住那个装着现金的大箱子。

领了钱的工人，再到另一个桌子前，留下自己的联系电话、家庭地址以及紧急联系人的电话，以便联系不到自己时，还有人可以找到自己，然后各自离去。

十九、兄弟——《小女生职场修行记》

见到工人们都散开了，平息了，陈小乐似乎松了口气，看样子，他也准备撤了，我走到他跟前，说：“陈小乐，你把他们打发了，那我们呢？”

“你们？你们先去登记，然后按照国家相关的流程，等待处理，我们一有消息，就会立即通知你们。”这个变色龙，一转眼，就打起了官腔。

“那你为什么不让他们那些工人们回去等处理等通知？”我的口气开始有些硬了。

“他们情况特殊！”他的口气也不软。

“陈小乐，你们是不是大闹大解决，小闹小解决，不闹不解决？”

见他没回答，我知道这是他的软肋，于是开始得寸进尺：

“你以为我就不能把我们这些受损失的人全部都组织起来，也来跟你们闹一闹？或者，我们都去堵路，工人们那个大条幅，他们不用了，我们还用得着；要么冲进工厂去抢东西，抢到一点，我们的损失就少一点！”我在读书时，多次组织过大型的活动，把这帮乌合之众组织起来，小菜一碟！

可是陈小乐并没有被吓着，更没把我当成工友或者兄弟，很淡定地告诉我：“这是你的自由，不过，我要提醒你一下，根据新颁布的治安条例和国家的相关法律法规，要是你这么做了，你有可能面临行政拘留，如果情节严重，那就有可能被刑事拘留，到时候……”

这个王八蛋，一转身就变成了另外一个人：

“而且，我们在执法时，是全程录像的，那两个别着家伙的警察大哥就在跟前，我就可以当目击证人，如果真的到了那个地步，应该不会出现证据不足之类的情况，总之……”他抬起头，往二楼角上的一个房间看了看，我顺着他的目光看了过去，果然见到一个人，拿着一个小DV，对着我们。“我看你既不像老板，也不太像老板娘，好像也不是什么采购、财务什么的，刚毕业的吧，是做业务的，还是跟单的？你那么年轻，看样子能力也不低，将来肯定大有作为，现在犯得着为那些人，把自己都搭了进去？”

他说的这些话，有硬有软，既威胁了我，又轻轻地抬了我一下，立即就让我完全打消了跟他作对的念头，突然又发现不对，这个小兔崽子，跟我说话的口气，已经不像是政府人员跟老百姓，而像是老大对马仔，TNND。

“你有录像，我就没有？”我扬了扬刚买的iphone 4，在他冒充工人代言人、慷慨陈词的时候，我就把照相模式换摄影模式，我对它的摄像功能还是相当有信心的，“【政府工作人员爆粗口忽悠工人】，我把这段视频发到天涯、奥一、深圳之窗什么的，关注的人应该不少吧？”见他被我镇住了，我继续说，“而且，【管他妈的什么清算组，老子要的是钱！】这句话要是流传开来，可能对你的仕途，不会有什么好处吧？说不定，你在一周之内，就会全国闻名，怎么样，要不要试试？”我又在他面前晃了晃我的iphone 4，我知道这也是他的软肋，政府是高度重视网上的民意的，网上群体事件的影响，不亚于现实生活中群体事件的影响。看样子，他被镇住了，口气一下子缓和了好多：

“大小姐，冤有头，债有主啊，是我欠你们的钱吗？”

“那你为什么给工人们钱，不给我们钱？”

“我哪有权利给工人们钱啊，那是维稳的专项基金，早就拿过来的。”

“是不是工人们容易闹事，就给他们钱，息事宁人，我们闹不起来，就不管

了？”

他尴尬地笑了笑，没回答。其实，我也理解他们的苦衷，也明白应该给我们赔钱的，不是他们，而是那个已经逃逸的无良老板。

我回过头，往四周看了看，工人们都已经散去，我的那些同盟军们，也正在散去，我发现了一个问题，那些同盟军们，基本上都开着车来的，而我，却是坐着摩托车来到这个破工厂的，再跟陈小乐斗下去，也没有什么意义了，我得找个摩托车坐到有大巴的地方，可是，来的时候，太阳老大，现在天已经有些暗了，再坐那种摩托车，会不会不安全？

陈小乐似乎发现了我的窘境，主动地伸出了橄榄枝：“大小姐，要不坐我的车，我带你一程，顺便请你吃顿饭，作为个人对个人的补偿吧。”我知道他还惦记着我手机里的那段录像，于是顺水推舟，坐上了他的车，一辆写着“行政执法”的老旧的皮卡，至少，这比那摩托车安全得多。

在车上，我拿出手机，把那段视频回放，发现陈小乐的那段演讲，似乎包含了不少的技巧，我应该用得着。

“唉，陈小乐，我发现你的演讲后面，肯定有不少的技巧，我问你一些问题，如果你能如实回答，我就保证不把这段视频外传，如何？”

“大小姐，请你吃顿饭还不够啊，那些技巧，可是国家花了大价钱培训我们的！”

“那你不干？”说完，我晃了晃手机。

“好吧，你问吧。”他叹了口气。

“嗯，既然你们已经早就把钱拿来了，那为什么不一开始就每人发 2000 元，还要拖那么久？”

“我们刚来的时候，就是准备这么干的，可是他们已经快三个月没有发工资了，每人 2000 元肯定不够。”

“那么，你为什么要爆粗口，说你以前也遇到过无良老板，杀人的心都有了，等等。”

“这些都是危机处理时的高级技巧，叫做同理心，也就是把自己放在他们的位置上，说出他们想要说的话，这样一来，是替他们做了宣泄，能起到平息他们情绪的作用，另外，还能让他们在潜意识里，把我当威跟他们是一伙的，而不是对立的，这就非常有利于整个事件的处理，跟他们不能打官腔，那样的话，他们会非常反感的。”

“那跟我就能打官腔？还有什么高级技巧？”

他尴尬地笑了笑，继续说：“最重要的一点是：正向加强！也就是在任何状态下，自己言行，必须是要对整个事件的妥善解决能起到正面的作用，自己说的任何一句话，任何一个肢体动作，都必须有利于舒缓他们的情绪，绝对不能图一时之快，逞口舌之能。”

“当时，我看到你没有要中华香烟，而拿的是便宜的白沙，为什么？”

“我拿烟，是为了发烟给他们，这样能快速缩短我跟他们的距离，尤其跟那几个带头闹的。如果拿的是中华，就会让他们有强烈的距离感，而他们平时抽的就是白沙烟这档次的，他们就会下意识地觉得，我也不是什么官老爷，而只是一个小公务员而已。不过，我确实真的只是一个小公务员而已。”

“当时，你答应帮他们拿钱，商量回来后，你的语气相当的沉重，说应该由

他们老板赔之类的，然后再说给他们 2000 元，这又是为什么？”

“那时候，我已经取得了他们的信任，他们对我寄予的希望相当大，如果我进去回来之后，只给他们 2000 元，他们会不满的，因为一开始就是要给他们 2000 元的；所以，我一开始就要先调低他们的心理预期值，以为什么都得不到了，然后再宣布每人 2000 元，这样，他们就会觉得天上掉馅饼了。”

“你作为政府工作人员，为什么那么没有风度，又是指天，又是骂娘的，难道这也是你们的高级培训课程？”我有意将“高级”两字，说得重了些。

“大小姐，刚开始我还是有些风度的，大大小小的道理讲了一堆，但他们完全不听，然后又动之以情、晓之以理，增加了不少温度，他们还是完全没有感觉，后来我不得不又增加了些力度，才把事情摆平的，如果我没摆平，事态升级了，那我回去就会被我们老板超度！”

“你们又不是开公司经商的，哪有什么老板啊？”

“我们私下里，都管自己的领导，叫做老板。”

“你为什么那么讨厌清算组？你好像骂了他们不止一次两次了。”

“不是我讨厌清算组，而是那些工人们讨厌，或者说，他们害怕清算组的人，阻碍了他们拿到钱，我骂清算组，实际上也是同理心和正向加强的综合运用。顺便给你说一下，我自己就是清算组的成员之一。”

我被震了一下，这个小公务员，竟然还有那么多的心机。

“那么，你是农村的，妈妈、弟弟、妹妹都在等着你的钱，当然也是假的了，这也是同理心和正向加强的综合运用吧？”

“不，这是真的！我先叫那些工人为工友，后来又叫他们为兄弟，我是真的把他们当兄弟，我知道他们的苦，我知道那一两千元，对他们和他们的家庭，意味着什么，我是真的想帮他们！”

二十、师兄——《小女生职场修行记》

第二天回到公司，我向 Connie 汇报了昨天在模具厂的经历，还把照片和视频都给了她，过不多久，Jacky 又召集大家开会，没有谁能拿出一个像样的主意，我当然更没有什么好说的，我决定再去一次天宇拓公司，大不了我不干了，心中十分苦闷，明明不关我的事，为什么好像大家都盼着我能解决？

下午快下班时，我跟 Connie 请假，去天宇拓公司，不是想去解决什么问题，只是想做个了断，想看看，这件事最坏能坏到什么程度。突然想起大三时，我已经挂了两门，要是再挂上一门，学位证书将不保。当时我的 QQ 签名是：没有最坏，只有更坏！

我从林虹的眼神，知道了什么叫做阶级敌人，想想也难怪，她应该是他们公司的第一责任人。

郭天宇还是那么客气，只不过语气中已经流露出一丝不悦了。

“陆小姐，你们打算怎么办？”

“我……我也不知道，我们也是受害者，那家工厂的老板跑了，这、这是不可抗力事故，我这儿有他们的照片和视频。”我希望昨天拍的那些资料，能让这位老板升起些许怜悯之心。

“哦，不可抗力？什么是不可抗力？”郭天宇扬了一下眉毛，他似乎对那些资料完全没有兴趣，根本没有要看的意思。

“不可抗力，就是不能预见、不能避免、不可控制的意外事故。”解释完我就开始后悔，那么大的一个老板，怎么可能不知道什么叫做不可抗力。

“那，你的这一堆的不能，就活该我倒霉？”

“不是，不是的。”

“什么是‘不是’，那‘是的’又是什么？”他的口气已经越来越硬了。

我涨红了脸，不知道该说什么，眼泪在眼眶里直打转，我拼命地忍着，不能让它下来。

郭天宇似乎是注意到了我的表情，换了一个柔和的口气问我：

“你到这家公司多久了？”

“第四个月，刚过试用期。”

“这种情况你有没有碰到过？”

我摇了摇头，该死的眼泪终于夺眶而出。

“我是你的第几个客户？”

“样品单，出了十几个，正式出单的，你是第一家。”

他似乎陷入了沉思，然后问了我一个奇怪的问题：

“你是学什么专业的？”

“应用数学。”

“什么？”他好像有些吃惊。确实，学这个专业的女生并不多。

“你都学了哪些课程？”他看来似乎有些不太相信。

“代数学、几何学、概率论、物理学、数学模型、数学实验、计算机基础、数值方法、数学史……”

“哪个学校毕业的？”好像有些相信我是学这个专业的了。

“××学院。”

“什么？”他又叫了一声，惊异的眼神里流露出些许温暖。

我不知他为什么会那么吃惊，一个非 211 工程的学校，一个无人问津的垃圾专业，有什么好奇怪的。

“宋妈妈还好吗？”他轻轻地问了一句。

“啊？”我差点跳了起来，我大学的班主任姓宋，是个五十多岁的老太太，大家都叫她宋妈妈。“那是我们的班主任，你认识她吗？”

他不置可否地笑了笑，沉思了一会，说：“你回去吧。”

“回去？那你，不找我们的麻烦了？”我有些不太相信。

“我在找你们麻烦吗？是我在找你们的麻烦？”

“不是的，我的意思是，你放过我了？”我有些不太择言了。

“我根本就没有把你怎样啊，这是公司对公司的事情，再说，这也不是你的责任，不是你个人可以承担的。”

“那你的意思是，这件事，就这样过了？”我不太确认天下会有这样的好事。

“那我还能怎么办？天灾人祸，哦，不，你说的，不可抗力。”他笑了笑。

“我……我……谢谢啊，您看您哪天方便，我请您吃饭。”这话刚一说完我又后悔了，我一个小打工妹哪里请得起他？

这时，我突然发现他的办公桌上，有一个相框，三人的合影，一个是他，另两个，应该是他的太太和女儿。唉，为什么好男人总是别人的？突然又想起了昨天的陈小乐，本来说要请我吃饭的，还没到市区的时候，就接到他女朋友的电话，然后开着他的破车拦下一辆的士，扔下我就走了。

“吃饭？好啊，不过等这事办妥了再说吧，快回去吧。”

回到宿舍，赶紧给宋妈妈打电话，问她是否认识郭天宇？

“郭天宇，当然认识了。也是我们系的，跟你一个专业，95 届的，怎么了？你男朋友吗？”这个老太太，以前在学校时，在这方面管我就像管她闺女似的，比我老妈还要厉害。

“不是，不是，是我们的一个客户。能不能给我介绍一下他啊？”

“哈哈，他可是当年我们系出了名的正反两面的双料冠军，我们系足球队队长，当年我们系的足球，可是称雄全市的；是我们班三个预备党员之一，差点就要转正了，打架，黄了；当了一年的学生会主席，又是打架，被免。1994 年，我们系的两面墙上，一边是红榜，计算机程序设计，地区第一名；全市院校辩论赛，冠军；另一面墙上，黑榜，他因多次酗酒、打架，被记大过，留校察看，快毕业的时候，那个大过才撤销的。那次准备代表全市去北京参加辩论赛，结果头一天晚上太兴奋了，大醉，第三天才醒过来。他呀，故事可多了，当年女朋友换了一个又一个，不知现在怎么样了，你要是见着他，让他给我来个电话。”

我呆住了，这个儒雅、沉稳的郭天宇，竟然会有那么丰富的经历，瞬间我想起了，为什么当我说出毕业学校的时候，他流露出的那些许的暖意，也明白了，他为什么会放我一马，原来，他是我的师兄，大师兄；而我，是他的师妹，小师妹。

师妹这个词，让我想起了我以前男朋友的 QQ 签名：爱国爱家爱师妹，防火防盗防师兄！

他是防住了师兄，我却没有防住我上铺的狐狸精！

他以前女朋友换了一个又一个，现在结了婚，不知还会不会再换？唉，我怎

么灾星刚脱，色心又起？真是不知羞耻！

回到公司上班时，Connie 并没有问起我去天宇拓公司有什么结果，毕竟，这是一个烫手的山芋，谁拿在手里都不太好受。Jacky 却把我叫到了他的办公室，想了解我去天宇拓的情况，我只是说他们再想想其它办法，下意识地避开郭天宇，没有提他。我以为 Jacky 会因此而松了一口气，然而他却说：“Vicky，其实这个责任并不应该由你来承担，你没有任何过失，公司里没有人主动地站出来，这是不应该的。你放心，不管是律师函还是传票，或者还有其它的，我来扛！而且这件事，责任本来就该由我们来承担！”

上帝的光芒，在我面前的这个基督徒身上闪耀，无形的圣爱，再次笼罩了我！福音书上说：你若是神的儿子，可以从这里跳下去。因为经上说，主，要为你吩咐他的使者保护你。他们要用手托着你，免得你的脚碰在石头上。

现在 Jacky 跳下去了，他是不想让我的脚碰到石头！

感谢您，全能的上帝！无论在我多么柔弱的时候，您都没有离弃我！愿您保佑我一生平安，保佑我成为一个圣洁的人！

二一、功过——《小女生职场修行记》

我如愿地成了万元户，给老妈寄了 3000 多，又捐了 1000 给教堂，同时又默默地做着那些善事来积攒我的福报，晚上回宿舍，认真地填写着我的“改命计划”。

没过几天，接到了郭天宇的电话：“陆小姐，那批货我们已经处理好了，你不用担心了。”

“啊，太好了，怎么处理的？”

“哦，卖给了另一家不需要 RoSH 认证的客户。”

“啊，哪家客户不需要 RoSH 认证啊？”

“这个，就不用你操心了吧，怎么，想跟我抢客户？”

“不是，不是，我哪敢！谢谢你啊，大师兄！”

电话的那一头，沉默了几秒钟。

“老宋妈给你说了？”

“是的，她还让你给她电话呢。”

“哦，是有很久没给她电话了，当年没少给她添麻烦。”

“大师兄，哪天有空，我请你吃饭？你答应过的，现在事也办妥了。”

我铁了心想要请他，哪怕花我半个月的收入，我也在所不惜。不光是为了同门师兄的情宜，更是为了他放了我们公司一马。

又是几秒钟的沉默：“明天吧。”

“你想要吃什么啊？”心中祈祷，千万不要是太贵的地方。

“哦，明天再说吧。”

晚上在宿舍里，我犹如笼中困兽，烦躁不安，明天他会带我去哪里？

我明天穿什么衣服？套装还是休闲装？明天要不要化点淡妆？我该对他说些什么？甚至，他会不会对我有非分的要求？如果有，我该如何拒绝？是不经意地婉拒，还是直接拉下脸来？要是他没有丝毫的想法，我又该怎么办？想到这，真觉得自己卑鄙，人家是有家的人，是有家室的人！

郭天宇并没有带我去某个会吓着我的地方，而是去了蛇口海上世界临海的一家烧烤店，一家很普通的烧烤店，就是撑死了，也顶多只能吃几百块钱。

吃烧烤的时候，他不停地问我学校里的事情，离开学校好多年，都没回去过。

“大师兄，据说你很能喝酒？”

“哦，哦，那是以前，年轻的时候，闯了很多祸，也误了好多事，不过，今天应该是应该喝点吧。”

“啊，你敢啊，现在查酒驾那么厉害？”

“等等，我有办法。”

他掏出手机，打电话。

“老刘啊，最近在忙什么呢？……我没事，只是好久没联系了，问候一下……胖仔他们都还好吧……没事，没事……好的，好的……哪天大家都有空了，出来喝两杯啊……好的，拜拜。”

我不知道，这个无关痛痒的电话跟现在能不能喝酒有什么关系？

“我的一哥们，就是这一辖区负责抓酒驾的，他们执行任务时，手机是必须关机的，如果手机通了，那就说明，他们现在还没理这碴，我就可以放心了，哈哈。”

他叫了一扎生啤, 送来了两个杯子, 他给自己满上了, 却没给我加酒: “你能不能喝, 能喝多少, 自己控制。” 说完就自饮起来。

看来他并没有把我灌醉的打算, 我闪过一丝温暖, 他应该是个君子。我象征性地倒了半杯, 这种场合, 应该淑女一点。

有一个菲律宾的小乐队, 在这里唱歌助兴, 全是英文歌, 当他们唱起 “Yesterday once more” 时, 我发现他眼里有莹莹泪光, 这是我们在学校时, 听得最多也唱得最多的英文歌, 难道此情此景让他昨日重现?

一曲唱完, 他端起酒杯, 一仰而尽, 然后站起身, 走向台前, 对那位歌手轻声的说了些什么, 那歌手不住地点头, 把话筒递给了他, 然后冲着乐队喊了声: “Sound of silence”, 那听了无数遍的旋律响了起来。

……Left its seeds while I was sleeping

在我熟睡的时候留下了它的种子,

And the vision that was planted in my brain

这种幻觉在我的脑海里生根发芽,

Still remains……

缠绕着我……

他那有略带伤感的浑厚的男中音, 轻轻地冲击着我的耳膜, 我仿佛看见, 我刚进学校时, 在迎新生的晚会上, 那个抱着吉他唱这首歌的男孩打动了, 在不久后, 成了我的男友……

买单时, 他并没有抢着买单, 而是充满感激地看着我完成了这一过程, 既保住了我的尊严, 也让我兑现了诺言。

在我们准备离去时, 他接到了一条短信, 看罢, 摇了摇头, 苦笑了一下, 将手机递给了我, 上面的发件人是: 老刘。内容是: 别以为我不知道刚才你为什么给我来电话, 我们马上就要行动了, 五分钟后关机。你最好还是打的吧, 到时候, 别说是你, 就是我亲爹, 我也不会放过的。

“走吧, 先到海边吹吹风, 散散酒。” 不等我答应, 他就朝海边走去, 我紧紧地跟上, 快到海边时, 风有些大, 也有点冷, 我向他靠近了一虑。我不知是不是这个下意识的动作, 给了他某种暗示, 他伸过手, 轻轻地把我的手握住, 我本能地想抽回, 却又有些不舍, 身体有些僵硬地跟着他慢慢地走着, 要是他有进一步的动作, 我该怎么办? 他会搂我吗? 他会亲我吗? 我该怎么拒绝?

但, 什么都没有发生, 我又微微有些失望。我是怎么了, 这是人家的老公!

“走吧, 回家吧。”

“我们打的吗?”

“不, 我知道他们可能会在哪几个点查, 绕开就可以了。”

“要是万一呢?”

“那, 你就给我送饭吧, 哈哈, 里面是什么滋味, 还真没尝过。”

回到宿舍后, 又开始胡思乱想起来。要是他没结婚, 该有多好啊。难道这个男人, 真的就是 Angus 说的, 我的屎壳郎?

在填写 “改命计划” 的时候, 我有些迷糊了, 今晚的事, 该如何记? 请他吃饭应该算是功, 但跟他牵着手在海边散步, 这也算是功? 如果是过, 那, 过在哪里?

日子一天天过去, 没有接到他的电话, 也没有联系他, 我开始认真地读《圣

经》，也读《普门品》，虽然里面讲的都是些神话故事，但读的过程中，却是相当的愉悦，我甚至在考虑，我是否应该去受洗？Jacky 说洗礼是上帝施行恩典的一种工具，也是代表着埋葬一个人的过去，是自己人生的分界线，而且，并不是我想去受洗就可以去的，他们会对我有更多的观察和了解。

在我渐渐平静下来的时候，却接到了他的电话，问我是否有空，再去吃烧烤？回请我一顿。

二二、好汉——《小女生职场修行记》

还是那个地方，还是那个乐队，唱的还是那些歌，喝的还是那些酒，看他情绪似乎有些低落，估计是想找个人聊天解闷。暗自心想，原来我还是有可用之处的，在为他担心的同时，不免暗自得意起来。

酒喝到一半，那个菲律宾的歌手，主动地跑来，邀请他再上台去唱歌。他上去，唱了一首“Say you, Say me”，依然是那么悦耳。

“想不到，你唱得这么好，差不多是专业的水平了。”我有心想说点让他顺耳的话。

他笑笑，摇了摇头，没回答，继续喝酒。

见他有些沉闷，决定找些他感兴趣的话题，也不枉了今天来陪他解闷。

“宋妈妈说，你以前是个电脑高手？”我对他以前的经历十分有兴趣。

“哦，年轻的时候，喜欢捣鼓那些，有一次还差点把自己玩进去，早不玩了。”

“玩进去？什么意思？”

“当时我们有一个小组，比赛，看看谁能攻破别人的网站，他们选的都是个人的小屁网站，而我却选了某个职能部门的网站，在他们的主页上，写上了‘毛主席万岁！’结果拿了第一，在小组内的等级升了两级，但很快被警察找到，狠狠地教训了一顿，才把我放了，幸好写的是毛主席，而不是其它的。”

“啊，你当过黑客啊？”

“算是吧，当初纯粹是为了好玩，不过还是干过一点正经事。”

“黑客还能干正经事？”

“1999年5月的时候，美国炸了我们的南联盟大使馆，当时我是中国红客联盟的创始成员，就跟他们干了一场。”

“啊，怎么干的？”我来了兴趣，在大学里，我学过C语言和汇编语言，对于这类知识，一直是相当感兴趣，但苦于当时没有人教我。

“美国能源部网站上的星条旗，被换成了五星红旗，下面还写上了‘打倒美帝国主义’，就是我干的！”我见到了他脸上放出了异样的光芒，好汉一提起当年勇时，那神态应该都是差不多的。

终于找到了他感兴趣的内容，以前在养老院跟那些老人聊天时，他们最愿意做的事，就是回忆当年如何玉树临风，如何威风八面，哪怕已经讲过N遍，还是百讲不厌的。

“你是如何做到了，能说详细点吗，让我能听懂一些。”

“哦，是的，你也学过一些基础知识的。”他仰起脖子，干了一杯酒，就开讲了。

“第一，得找一个选择适合自己的扫描器，扫描它们可能存在的漏洞。当时也没有什么顺手的工具，我用的是自己写的，哪像现在，随随便便就能在网上找一大堆；

“第二，确定IP地址，开始扫描。

“第三，确定它的开放端口，查看SQL - Server、FTP、NT - Server口令的强弱，和IIS是否有漏洞；

“第四，还要看看NetBios信息里的内容，远程注册表信息、服务器信息、主域控制器名称，等等；

“第五, 确定主机的操作系统, 看看是 Windows NT, 还是 Unix 或者是 Linux;

“第六, 确定主机的名称、开放端口和共享资源。”

“确定了这些, 就差不多可以发起攻击了, 当时我是通过远程溢出漏洞来攻击的, 当然也可以用暴力破解, 得到管理员密码, 不过那太慢了。”

“进了主机后, 然后就将事先准备好的一张图片, 比如五星红旗之类的, 将他们的主页换掉。”

“最后一步, 要把那些 www、FTP 等等的日志, 统统删除, 再走人。”

“我上次, 就是因为忘了删除那些日志, 结果就被警察顺藤摸瓜, 逮住了。”

“那么辛苦, 仅仅只是换了人家的主页而已, 这对他们有没有什么实质性的影响啊?”

“没有任何实质性的影响。就像后来我们又跑到广州沙面, 一群苦大仇深的愤青, 朝美国总领馆扔注了墨水的鸡蛋一样, 对他们没有任何实质性的影响, 只是让他们不爽, 而我们出了一口气而已, 况且换了别人的主页, 他们很快又能换回来的。”

“那从网上盗取美国的军事情报又是怎么回事呢?”

“五角大楼的指挥系统, 跟民用系统是从物理上断开的, 那是不可能入侵的。”

“什么是物理上断开的啊?”

“就好比, 你在学校时, 你们的机房里有二十台电脑, 互相连通, 可以互相访问, 但就是没有接互联网, 你们可以一起玩 CS, 可以互传文件, 但就是上不了新浪, 也玩不了 QQ, 当然也偷不了菜, 而外面的, 就算是再顶尖的高手, 也不可能坐在家里, 通过网络, 去偷到你们的文件。”

“那为什么, 经常听到很多国家抗议, 说中国的黑客如何如何, 甚至说中国的网军如何的?”

“有一种可能, 是有人通过民用的网络, 进入到了民用的公司, 偷到了军事的资料。比如, 进入到波音公司的内部网络, 偷走了 F16 战斗机的图纸。不过说实话, 听到别人对我们抗议, 我是非常舒服的。”

“什么, 听到抗议, 你还舒服?” 这不是有病吗。

“有两种情况, 在十年前, 乃至更长的时间里, 我们受到各种各样的委屈。只能通过抗议来表达我们的不满, 而不能有任何实质性的行动, 对我来说, 这是一件相当憋气的事; 而现在, 我们听到的抗议越来越多, 也就是他们越来越憋气! 你想想, 一种是我们受了别人的委屈, 我们抗议别人; 另一种是别人受了我们的委屈, 别人抗议我们, 这两种只能选一个的话, 你愿意选择哪一个?”

“两个都不愿意! 哎, 跟我说说如何偷别人的 QQ 密码?” 我对以前的男朋友一直耿耿于怀, 一直想进他的 QQ 看看, 他跟那个狐狸精到底怎么样了。

“你想干什么? 这好像不是合法的啊。”

“我不想干什么, 只是想了解一下, 也好自己做好防范啊。” 我的 QQ 前几天被偷了。

“偷别人的 QQ 密码, 或者其它什么密码, 通常用的方法是暴力破解, 或者叫做穷举法, 也就是将所有的可能统统的列出来, 然后逐一地去试。”

比如你的密码是 6 位数的, 而且都是数字, 跟银行密码一样, 那么, 就会有一个工具, 叫做字典生成器之类的, 把从 0 到 9, 所有六位数的排列组合, 统统

列出来, 形成一个新的字典, 然后, 再用另一种软件, 通常叫做暴力破解器, 把这个字典里的所有密码, 拿去一个一个地试, 直到试出来为止。

当然这是最简单的密码破解, 要不了多少时间就能破解。如果你的密码里, 既有数字, 又有字母, 那么生成的那个字典将会很大, 暴力破解也需要很长时间, 如果你的密码, 既有数字, 又有字母, 还有数字键上面的那一排符号, 甚至字母还有大小写, 如果是二十位以上的话, 以现在的网速和 CPU 的速度, 一般电脑至少得千上半年, 才能一个个试完。

现在不是好多软件上都有注册码吗, 要你填上一个写得非常奇形怪状的数字或字母, 这就是为了防止暴力破解的, 因为那些数字或者字母, 看起来虽然难受, 我们还是能看得出写的是什么, 但电脑就无法识别了。

这是一类, 还有另一类, 木马程序。这个名字来源于古希腊的一个传说, 当时希腊联军围困特洛伊城, 久攻不下, 于是假装撤退, 留下一具巨大的中空木马, 特洛伊城的守军不知是计, 把木马运进城中作为战利品, 夜深入静之际, 木马腹中躲藏的希腊士兵打开城门, 特洛伊沦陷。

有一类软件就叫做木马软件, 它会伪装成某种你熟悉的文件图标, 比如 Word、Excel 文档, 或者是 mp3、图片的图标, 当你点击后, 它会自动消失, 这时, 你就中木马了。专业点说, 你的电脑成了另一台或 N 台电脑的客户端了, 他们就可以远程操控你的电脑, 工作原理跟 QQ 里的远程协助一样。不同的是, 远程协助你是知情的, 而且是你主动请求的, 木马是在你完全不知情的状态下工作的, 所以, 来历不明的邮件, 看都别看, 直接就删了, 尤其是那些带附件的, 还有, 来历不明的网站, 最好也别去, 有一些网页, 只要你一打开, 就中招了。”

“那中招了, 最坏会有什么情况出现呢?”

“那他们对你电脑的操作, 就像你对你的电脑操作一样, 可以拿走或者删除你在电脑里的任何资料, 有的还会安装一个记录软件, 那么, 从你开机到关机, 你进行的所有操作, 不管是键盘还是鼠标的操作, 都会被记录, 然后, 再定期地发到他指定的邮箱里, 还有其它更邪恶的软件, 可以你不知情的情况下, 远程控制你的摄像头, 那么, 只要你一上线, 他就能看到你的一举一动, 而且还能录像。

“所以, 电脑上的摄像头, 不用的时候, 最好把它拔下来, 如果是内置的, 不用的时候, 要设置为禁用。

“还有, 你的网上银行, 最好不要使用普通的电子文档那种作为密码, 要用 U 盘的, 这样会更安全一些。”

说到这, 他十分满意地又干了一杯, 问: “能听懂多少?”

“至少我学到了一些如何防范的知识, 想不到你那么厉害。”望着这个老愤青, 我的眼里充满了崇拜。

在养老院里, 那个抗美援朝的志愿军老兵, 几乎每次都会给我讲起他带一个排去炸掉据点还抓了舌头的故事, 每次我都会用非常崇拜的语气告诉他, 他们是真正的英雄, 是人民的功臣, 而且我经常都会让他再回忆一下, 当时金日成是给他们敬了酒还是亲自送到了火车站?

酒喝完了, 该回去了, 他的情绪似乎好了不少, 但他并没有提出再去海边散步, 而是直接送我回家, 这让我相当的失望。

二三、孽缘——《小女生职场修行记》

在回去的路上，我不愿意这次见面就这样结束了。

“我的 QQ 被盗了，你能帮我弄回来吗？”

“你申诉没有？”

“申了，没用，早被别人手机绑定了。我大二时就开始用的一个号，以前从来没有想过要绑定手机。”

“怎么搞啊，现在的 QQ 密码都已经是二代保护了，好难的。”

“唉，说的时候，威风八面的，还以为是多厉害的黑客呢，唉……”

“别激我了，既然是手机绑定，如果拿不到那个手机的话，就只能进入到腾讯公司最核心的服务器了，有这功夫，都能进银行的服务器了。”

我的愿望落空，想想不知多久还能再见到他，不觉眼泪已经悄悄地滑落。

他似乎发现了，犹豫了一下，说：“好吧，我帮你去看看，但我确实没有把握。你的 QQ 是几位数的？”

“六位。”我以前的男朋友花了银子买来送我的。

“哦，可能是有人偷了拿去卖了，如果是这样，可能还好办一些。”

在打开宿舍门的那一瞬，我猛的有一种异样的预感：我是不是在引狼入室？

他没有对我的宿舍做任何观察或者点评一番，只是催我快打开电脑看看，连我想给他准备点喝的都免了。看样子是想早点回去，不知是不是回去晚了会被他老婆修理？

果然，很快在一个 QQ 交易网上发现了我的 QQ 号正在被挂卖，一口价，1000 元，可能是因为我的 QQ 号里有两个 8 的缘故，是那一页里所有挂卖的 QQ 中最贵的一个。

郭天宇重新申请了一个 QQ，加了我的那个号码后面的联系 QQ。我不明白他为何不用他的 QQ，而要重新申请一个，后来想想，可能是黑客的惯例，不留尾巴。

对方在线，也没有什么好啰嗦的，简单明了，1000 元，不还价，并且表示，已经有好几个人表示了兴趣。

郭天宇似乎无心恋战，直接叫对方给账号，马上就交易。账号发过来的，招行的，还是深圳的。

郭天宇从包里，拿出一招行的 U 盘，插入电脑，然后上了招商银行的网站，进入“个人银行专业版”，准备转账了。

“啊，你真的要付钱啊？”我吃了一惊，这不是我想要的。

他没说话，三下五除二地干完了，然后把转账成功的页面，截图发了过去。

对方倒也爽快，马上就发了一组密码过来，18 位的，有数字，有字母，还有数字键上的那些符号，当然，字母也分了大小写，看来都是行家里手了。

上 QQ，把这组密码，复制、粘贴，登录，成功。

“快换个密码吧，我回去了。”说着，拔下 U 盘，准备放回包里。

“等等，我把钱还给你。”

“算了，今天我学会了一点，那就是：吹牛是要上税的，这不，1000 块，下次再吹的时候，得换个税轻一点的，哈哈。”

在他还没有起身的时候，我发现一个问题，修改这个密码，需要先进行二代

密保验证, 要用绑定的手机发一个短信到腾讯公司指定的号码, 然后会收到 8 位数的验证码, 只有输入正确的验证码后, 才能更换密码和重新设定绑定手机。

“快让他给验证码。”我担心晚了会有问题。

郭天宇的新 QQ 还没关, 他赶紧输入。

“请提供验证码, 方便我修改密码, 谢谢。”

“验证码? 我有说过要卖验证码给你吗?”

“那你卖的是什么?”

“你看看前面的记录, 我只说你给钱, 我给密码啊, 并没有说要连验证码一起给你啊!”

我跳了起来, 大叫: “骗子, 我要报警。”抓起手机, 准备打 110。

郭天宇制止了我, 出奇的冷静。“这点事, 就不要麻烦政府了, 他们要做的事还有很多, 我们自己来搞定吧。”说着, 他重新坐了下来, 开始跟那人聊天。

“那如果我要买验证码, 需要多少钱?”

“2000 元, 一口价。”

“不要再给他钱了!” 我又叫了起来。

郭天宇冲我摆了摆手, 示意我别闹。

“等我考虑下, 行吗?”

“好的, 不过要快, 如果有人对这个验证码感兴趣, 只要能出价, 我是会考虑的。”

“行……”

他上了一个黑客网站, 下了个软件, 捣鼓了十几分钟, 取得了对方的 IP 地址, 然后拿起手机, 打电话。

“喂, 小秦吧, 能不能帮我个忙? 我这有个 IP 地址, 能不能帮我查下他的详细地址在哪儿? ……明天来不及了, 现在非常急用……你看看现在有没有哪个熟点的兄弟当班……现在真的很急……拜托了, 真是拜托了……放心放心, 这道理我当然知道……IP 地址是: 202. 40. ×××. ×××”

五分钟后, 手机短信, 上面是一个地址, 罗湖区××路××号××小区, A 座 409。

他看罢, 又打了一个电话: “老六, 在哪儿……你现在手头有多少人……去帮我办件事……你们现在到罗湖区××路, 需要多少时间? 有个朋友需要按摩一下……记住: 千万不能带刀, 按摩一下就可以了, 不能见红。然后, 让他告诉我验证码……验一证一码, 他知道的……我不知道他叫什么名字, 应该是一个二十多岁的小伙子……不不不, 一定要先按摩, 完了再要验证码……我把地址发给你……现在就开工吧。”

我呆住了, 面前这个稳重、儒雅的成功男人, 他到底还有什么背景?

宋妈妈说他以前爱打架, 现在是不足还爱打架, 只不过换了一种方式?

他走向电脑前, 重新开始聊天:

“2000 元, 可不可以少一点? 我确实没有那么多。”

“好吧, 看你有诚心, 我降 200 元, 1800 元。”

“1500 元行不行, 我真的没钱了。”

“1600 元! 如果你再讲价, 我就下线了。”

“好吧, 1600 元, 但我现在卡上没有那么多, 我叫朋友去柜员机帮我打款,

可能要 40 分钟左右，行吗？”

“行吧，我等你 40 分钟，过了时间，我可能就不等了，要是到了那时，行人对这个号码感兴趣的话……”

“行，行，行，我让我那朋友快点。”

打完电话，他似乎轻了口气，问我：“有没有水喝？”

我给了他一杯水，问：“你怎么知道对方是个二十多岁的小伙子？”

“这行也是吃青春饭的，技术更新太快，一般过了三十，不管是体力还是智力都跟不上了，况且，三十岁是男人的一道坎，过了就应该懂事、要养家糊口了。”

三十岁是男人的坎？！我又想起我以前的那个男朋友，二十出头的毛头小伙子，果然是相当的不懂事！

“你叫去打架的那些人，是你养着的？”他在给黑道上的人打电话时，竟然像上级命令下级。

“不是，干一单活，给一次钱。”

“那干这单活，要给多少钱？”

“一两千吧，如果是打断他的手，就得万儿八千了，要是卸掉一条腿，就得两三万了。”

“要命呢？”我有些不寒而栗。

“不知道，没干过。”

“什么？那你断过别人的手、卸过别人的腿了？”我似乎有些发抖了。

“万一他们被抓了，会不会把你供出来？”

“要看是多大的案子，像这种小案子，抓到了顶多只是教训一下，付点医药费就放人了。”

“断手、断腿、要命的呢？”

“命案必破！这是铁定的，所以肯定会供的。如果是断手、断腿，那就要看外面的人会不会做了，你要是通过中间人，积极的赔偿，然后再去找关系把里面的人弄出来，那么，他们一般也不会说的。”

“那个人不是说，给他 1600 元就可以了，那你为什么要付一两千去叫那些人，而且还有好大的风险？”

“只是想出口气而已。”

“那小区的保安会放他们进去吗？还有，即使进去了，他们又如何进得了那栋楼，如何骗对方开门？”

“这行我也没干过，你要是有兴趣，回头我叫他们过来，你自己问他们吧。”

“啊，不不不，我不想见他们。”

“对了，你是不是也养着律师？”突然想起前几天，林虹就用律师威胁过我。

“没，也是干一单活，给一次钱。”

“那这帮打架的人和律师，对你来说，有没有什么区别？”

“都是拿人钱财，替人消灾，从这点来说，他们是没有区别的。”

我无语，在他的世界里，似乎是钱能搞定一切，那我对他来说，算是什么？也是用钱可以搞定的吗？

半个多小时过去了，突然对方的 QQ 里出现了一行 8 位数的数字，这肯定是验证码了，一输入，果然通过检测，然后赶紧更换密码和重新绑定手机，长长地出了一口气。

郭天宇的电话响了：“喂……是的，就是这玩艺儿，他骗了我 1000 元，让他吐出来……那他有多少……算了……把他的电脑砸了……喂喂，你们千万不要拿他的任何东西啊，拿了东西就是入室抢劫了……你拿手机拍张照片，发彩信过来我看下，这鸟人长得什么样？”

彩信很快就发来了，郭天宇看了之后，递给了我，果然是一个二十多岁的小伙子，脸上青一块紫一块的，看上去十分瘦弱，嘴角还有血。跟我想象中可恶的骗子完全不是一回事。

我浑身发抖，猛的一下大哭了起来，郭天宇轻轻地把我揽到他的怀里，轻轻地拍着我的背……

二四、小三——《小女生职场修行记》

我成了小三！一个曾经被我唾弃了无数次、曾经让我最厌恶、最瞧不起的小三！一个永远见不得光、令亲人蒙羞、让朋友厌恶的小三！

一方面，在公司里，我花在找客户、注册网站上的时间越来越少，帮助同事的时候越来越多，但我的业绩却越来越好，客户越来越稳定，也越来越好说话；刁客不是变成了良民，就是逐渐消失，每个月的收入，能轻轻松松过万元，这也让我更加相信，只要我对这个世界无偿地付出了，我的运气就会越来越好，这既是上帝说的，也是菩萨教的，至少在这一点，我坚信他们说的都是对的，这是绝对的真理！

我给自己订了两个铁的标准，一是每个月至少要把 50% 以上的收入捐出去，其中 30% 寄给我妈，还会捐一些给教堂，至于其它的，只要有募捐，不管是上帝发起的，还是菩萨召集的，我统统慷慨解囊；另一个标准是，至少要用 50% 以上的工作时间，去做与我自己出单无关的工作。亲戚、朋友、同事有困难，只要在我的能力范围内，一定会尽力帮助。唯独对街上形形色色的乞丐，由于我实在没有能力去区别他们的真假，只能统统拒绝，宁可怠慢一千个真乞丐，绝不便宜一个骗子！

在 Jacky 的不懈努力下，我除了经常去教堂，还成了深圳义工联的一员，经常穿着个红马甲，去做着各种不同的善事，对我来说，除了教堂外，义工联是深圳最温暖的地方，我愿意在这个组织里干一辈子，哪怕是没有一分钱的报酬。

最令我自豪的，是设计部的小吴，已经不仅仅让我抠图或者提一些建议，而是让我独立操作。刚开始，他会提素材以及他的创意让我来做虽然速度慢了点，但见到效果不错，就开始得寸进尺，只给素材，不给创意，再后来，就变本加厉了，直接给一些简单的案子，既没有素材也没有创意，他只对我最终的结果提一些修改的建议，就直接出菲林印刷了。以至于到最后，公司毛绒玩具的所有宣传资料，都出自于我的电脑；我的举让 Jacky 大为赞扬，他甚至自掏腰包，为我的电脑加了 2G 的内存，配了独立显卡，以便让我的电脑有更快的速度去运行那些图形设计软件，Angus 甚至揶揄道：“Vicky 以后即使出不了单也不用担心生存了，直接调设计部就可以了。”

在相当长的一段时间内，我的 QQ 签名不得不换成：灵感又不是曹操，说到就到！

到了这个时候才明白，其实不管是 PhotoShop 还是 CorelDraw，或者其它的什么设计软件，别看那些眼花缭乱的按钮一大堆，要学会并不复杂，真正需要的是创意，或者说，需要一定的天赋。

除了偶尔请我吃个雪糕甜筒什么的，小吴给不了我任何物质上的利益，但却从来不贪功，只要一有机会，肯定会在人前对我的作品大加赞扬，末了，总不忘加上一句：哪怕就是赶一头驴来，只要我稍微调教一下，就能成为设计高手，不信看看人家 Vicky！

我甚至还对公司产品的研发产生了兴趣，结合我们的产品，以及我对市场的了解，我设计了一方案，做一款新式的玩具，外形就像最受孩子们喜爱的掌上游戏机 PSP3000，但内容是不同年级所有的教学内容，相当于一个电子书包，同时嵌入 CDMA 模块，这样，根据基站的定位，家长就可以在任何时候知道孩子在哪

里,如果能跟教育部门合作,那凡是有这种玩具的孩子,进出校门,都会发一条短信给父母。我先去问了设计部,如果做这个项目,从技术上是否行得通,得到肯定的答复后,认真地写了一个方案书,先给 Connie,她相当感兴趣,报给了 Jacky, Jacky 没有表态,报给了蔡总,三天后蔡总答复:领先时代一步,是先进,领先时代三步,是先烈!

在工作方面,我似乎顺风顺水,但在另一方面,我却不得不像一只在地下室里的老鼠,小心翼翼地偷吃着掺了毒的蜂蜜!

郭天宇有时会带着我去电影院看大片,他说在此之前他至少十年没进过电影院了。只要是热映的大片,我们几乎一场没落下,有时,也会跟我在宿舍里看从网上下载的那些刚出的美剧,有好多是没有字幕的,他能完全看懂,而我却连一半都不到。依偎在他怀里,听他给我解释那些我看不懂的场景,我的听力飞速地进步,真希望这就是永恒;唯一遗憾的是,他从来不陪我看韩剧。

他会带着我去吃西餐饮红酒,深圳的几乎所有西餐厅都吃遍了,我学会了鉴别法国葡萄酒中 A.O.C (最高级别 / 法定产区葡萄酒) 和 VIN de TABLE (日常餐酒) 有什么不同,更知道了用红酒、尤其是昂贵的红酒兑雪碧,岂止是蠢猪吃了人参果,更是对一种有着悠久历史传承的严重亵渎,如同买了一台原装的 IPHONE, 专门用来砸核桃。

有时,我们会买一堆瓜子花生,在我的宿舍里,一人吹着一瓶啤酒,冲着正在播放的英超或者意甲大呼小叫;

有时他会开着车带我四处兜风,并且告诉我,如果时速超过 180 码,那电子眼就照不到啦,问我敢不敢试试?

有时,在某个僻静的路段,会把我送上驾驶座,手把手地教我开车,他的一大梦想就是参加一次充满危险、经常出人命的达卡尔汽车拉力赛,叫我要学会用 GPS、看地图,到时好做他的副驾驶,给他指路领航,可我却更憧憬着有朝一日他能带我去欧洲,在阳光明媚的法国南部的某个小城,住上十天半月。

然而,我跟他真正意义上的旅游,却是在香港的公车上度过的。香港每年都有非常著名的全球电子展,两家主办方,两个地方,时间基本上重叠,一家是香港贸易发展局主办的,在湾仔,维多利亚港旁边,另一家是由环球资源主办的,在机场附近。郭天宇他们在湾仔参展,而我们的在机场参展。他带了员工,我跟着团队,根本没有独处的机会,结果,他从湾仔过来以客户的身份参观我们的展台,我则以陪客户的理由跟他去了湾仔,环球资源有免费往返的巴士,每次要花三四十分钟。我们就坐在那巴士上,他握着我的手,来回坐了两趟,沿途欣赏香港的风景,真有人在车中坐,车在画中游的感觉。

柴可夫斯基的三大芭蕾舞剧《天鹅湖》、《睡美人》和《胡桃夹子》,在大剧院和保利剧院演出,我们每部至少看了三遍,甚至还领略了经典芭蕾舞剧《红色娘子军》的风采。

他会买一大堆原版的爵士、蓝调和古典音乐,边放边给我讲解,兴趣高了的时候也会为我清唱几首那些经典的英文老歌;他说他以前经常背着一把吉他,流窜在各大院校去泡妞,有天甚至还想买一把吉他回来重温旧梦,让昨日重现,可是一直都没有兑现;

他偶尔会提起要给我一些钱,我毫不犹豫地拒绝,并认为这是对我的极大侮辱,但当送我一台苹果的笔记本时,我却欢喜雀跃,我甚至还希望他每次见我时,

都能带给我一个心仪的礼物；

他对服装的搭配有着相当的天赋，好几次从香港带给我的衣服，都相当的般配，如同定做；

他能分辨出多种品牌的香水，教我在什么场合喷什么样的香水，以及该怎么喷；

他曾认真地跟我商量，他出钱，让我自己出来开一家小的外贸公司，就做现在做的业务，说我可以找其他公司拿货，光他一个人的单，就足够养活我了，况且我手头还有不少客户，他们对我已经有了基本的信任，可以名正言顺地告诉他们，我自己做了，货不变，价格可以比以前更好，唯一不同的是，他们打款的账号变了，仅此而已。

在我犹豫中，突然想起入职第一天，举起的左手，像克林顿宣誓就职时举起的左手，我坚定地摇摇头：不，我发过誓，绝不做出对不起东家的事！但我没有想到的是，我现在正在做的，又能对得起谁？他的家人？我的父母？

我醉心于他的儒雅和稳重，又喜欢他的狂野和不羁；

我不想伤害自己的父母，辛辛苦苦这么多年把我养大有多不容易，我也不愿意伤害他的太太和那粉雕玉琢般的女儿，她们是那么无辜，但他轻轻的拥吻，却又轻易的让我把这一切统统抛诸脑后；

在不常见面的日子里，他每天至少有一个短信或者 QQ 留言，而我则严格遵守着那从未明说的默契：只用 QQ 或者 MSN 留言，从不在晚上和节假日给他打电话，绝不发短信；因为他更懂得如何保护自己的电脑而不是手机的信息安全。

他从来没有说起过，我们的将来会如何，也从未对我有过任何承诺，只是偶尔提起，在他最苦最难的时候，他的太太是如何的不离不弃，没有他的太太就绝对不会有他现在，糟糠之妻不可抛。

我也从未暗示过，要他抛妻别女再来娶我为妻，但我却非常珍惜他跟我在一起的每一分钟，生怕我一不耐神，他就会从我的世界中消失，我不敢想象如果真的有那么一天，我该如何活下去，哪怕我就是当一辈子的小三，做一辈子的妾，我也心甘，但我却又清醒地知道，肯定会有那么一天，我连小三也没得做，我害怕那迟早会到来的日子。

我倾其所有、义无反顾地爱他，可是，我又能得到什么？名分虽然不重要，可没有名分却让我做不了人，我该怎么办？

谁都希望自己的幸福是专属的，他的太太当然不例外，那被分流了的幸福，对我、对他和他的太太，又包含了多少痛苦？

我曾经问过他，你最爱的女人是不是我？在他犹豫着如何回答的时候，我忍不住叫了起来：你一定要骗我，就算你心里多不情愿，也不要告诉我你最爱的人不是我！他的回答却是：我最爱的女人是，我的女儿。

有一次，在 QQ 上，我说：风在刮，雨在下，我在等你回电话；为你生，为你死，为你守候一辈子；

他回了一个吻，我马上就回了一句：我发错人了！在得到惊愕的表情后，我更正：我爱错人了！

有一次，我一个人关在房间里想了好久，我是该认真地找个男朋友了，哪怕是自己完全没感觉的男人也无所谓，牺牲掉自己一个人，却可以成全多少人的幸福！我想起了陈小乐，但，那也是别人的男人，唉！

二五、伤天——《小女生职场修行记》

在我整天沉浸在偷来的幸福以及深深的自责时,一场意料之外却又是情理之中的灾难降临了。

我的例假没有按时来,而在此之前,一直都挺准时的,又过了两周,还是没来,我有些慌了,这是我从未遇到过的。更要命的事,胸越来越涨,仿佛要爆炸,肚子也涨,还经常会疼,月经的那种疼,我还以为是例假马上要来了,但没来。

我在 QQ 上给郭天宇留了言,当天晚上他就过来了,带来了两种早孕的试纸,从包装上看,应该分别是最贵的和最便宜的两种。

用纸杯接了一杯尿,把两个测试纸都放了进去,不到五秒钟,两张测试纸上的第二条红线,都刺眼地跃了出来,不用说,我俩都知道了,我们中了头彩!

我没有问郭天宇,我们该怎么办。一个敢叫人去砍人手卸人腿的人,现在也失去了往日的镇定,他坐了下来,双手抱着头,一副完全不知所措的样子。就这样坐了半小时,我拍了拍他的肩,告诉他,他老婆喊他回家睡觉了,快回去吧。

他走的时候,似乎是非常内疚地抱了抱我,就离开了,没有吻我。

给师姐打了个电话,她很快就过来了,我吞吞吐吐地把所有的经过都告诉了她,她狠狠地说:“这帮孙子,他们只会进入你的身体,而绝对不会进入你的生活!他绝对不会想要你生下孩子,他不愿意承担那样的责任,他做出的那种痛苦的表情是假的,只是想让你知道,他也非常难受,如果你能自行了断的话,最好。说不定他还会给你一些好处。还有,他不希望你逼他说出他不愿意说的话。”

“什么叫自行了断?”

“傻妹妹,你应该明白吧!”

“我知道了,去哪家医院好?选哪种方式?”

“医院一定要选正规的公立医院,小的私人医院不但不便宜,还相当的不安全,至于方式嘛,一般是选药物。”

“我明白了。”

“以后要小心了,不要再中标了,否则,否则……你就可能想中标也中不了啦。”

“啊,为什么啊?”

“医师说,我以后能做妈妈的几率,已经很低了。”师姐的声音已经哽咽。

“我们都很小心的啊!”

“怎么小心?戴套了吗?”

“没戴套,但都是射在外面的,而且,我还会到卫生间里,蹲着尽量都流出来,还会用水使劲地冲。”我涨红着脸,小声地解释着。

“这些都是最愚蠢的方法,我中了四次标,都是这样中的,唯一安全的方法,就是戴套!”

“我知道了……”

“果园里有一棵苹果树,从开花到结果,都有一位或者 N 位园丁在灌溉施肥和精心呵护,当青苹果长大了,成了熟苹果。你说,该享用那熟苹果的,是园丁还是一个后来路过的人?”

……

“如果那个临时过路的人,偷偷地吃了那个熟苹果,不小心吃到虫了,该向

谁去投诉? 该向谁去申冤? 苹果还是园丁? 即使那苹果从园子里偶尔探出了头晃了几晃, 它的根是在园子里, 还是在园子外? 还有, 在深圳的这些老板们, 大多数都是白手起家的, 他们和他们的老婆一般都有共患难的经历, 这样的经历, 他们一般是不太会轻易舍弃的。再说了, 他又怎么知道, 你是看上他的钱, 还是他的人? 或者, 如果他落难了, 你还会跟他吗? 而这两个问题, 在他们的元配那里, 都不会是问题!”

“师姐, 他是真心的, 真的。”我啜嚅着说。

“真心个屁! 如果他真的会为你考虑, 他就会知道, 他在消耗你的青春! 他什么都给不了你, 你妈长大一天, 本钱就少一分, 等哪天人老珠黄了, 谁还会娶你? 唉, 男人出轨, 那是因为我们帮他们铺好了轨, 否则, 他们往哪儿出啊? 其实, 我们都想弯道超车, 可是一不小心, 就会翻车的, 如果弄不好, 会把周围的好几辆车都弄翻, 即使能真的超了车, 不多久, 难保不被其它的车给超了。”

师姐走了, 我怔怔地坐在床上, 默默地流着泪, 不知该如何面对, 面对我的父母、面对我的同事们, 甚至, 我不知道我该如何面对, 我肚子里的这个宝宝……

我亲爱的宝宝, 你的爸爸不管我们了, 可能是不要我们了……

宝宝, 妈妈不哭, 你也别哭, 我们都不哭, 好吗?

我知道, 他是有苦衷的, 你还有一个非常可爱的姐姐, 还有她自己的妈妈, 你的爸爸首先是要对她们负责, 所以, 就管不了我们了;

妈妈不怪他, 宝宝, 你也别怪他, 好吗?

宝宝, 妈妈是非常爱你的, 我相信, 你的爸爸也会非常爱你的;

但是, 你选择了一个错误的时间啊, 我亲爱的宝宝;

宝宝, 妈妈不哭, 你也别哭, 我们都不哭, 好吗?

妈妈还不敢让外婆和外公知道, 妈妈现在还只是勉强能养活自己, 没有能力养你啊……

宝宝, 妈妈不想让爸爸开口把你杀掉, 这样他会更内疚的, 这种伤天害命的痛, 让妈妈一个人担着, 就行了, 好吗?

你能理解妈妈吗? 你能理解爸爸吗?

宝宝, 妈妈不哭, 你也别哭, 我们都不哭, 好吗?

宝宝, 你爸爸他是个好人, 一个非常优秀的男人, 妈妈爱他。一辈子都会爱他, 妈妈不后悔做了小三, 如果时间能倒流, 妈妈一定会义无反顾地选择重来一次, 但妈妈会尽量选择一个合适的时间再让你来;

宝宝, 妈妈不哭, 你也别哭, 我们都不哭, 好吗?

宝宝, 妈妈决定, 明天, 让你离开我, 让你重新找到一个永远幸福的家;

妈妈爱你, 妈妈对不起你, 但妈妈不会祈求你的原谅;

但你一定要原谅爸爸, 好吗? 我亲爱的宝宝?

如果你有恨、你有怨，可以全部给妈妈，不要给爸爸，好吗？
妈妈愿意接受一切惩罚……
宝宝，妈妈不哭，你也别哭，我们都不哭，好吗？
……

请好了假，没有人陪我，一个人去了医院。
人很多，但大多数是有人陪着的，我没有。
做了B超和基础妇科的检查。
医生的态度相当漠然，想多咨询些问题都不太愿意回答，就如同屠宰场里的屠夫对待牲畜一般。

医生的建议是药流，然后，签协议，开药，米非司酮和米索。
前两天按医嘱先吃了米非司酮，然后去医院，吃米索。

二十分钟左右开始肚子疼，疼得死去活来，没有人陪我。去洗手间的时候，也没有人能扶我一把，拉肚子了，下身有血，中间出了两次血；第二次的时候胚胎流了下来，我的宝宝，已经变成了白色的肉块，离我而去了……

疼，呕吐，没有起身的力气，差点晕倒了过去……

回宿舍后，一直在流血，连续两周，都在流血。腰疼，肚子疼。整个后背好像被挖空了一样，感觉像里面是凉的。

再去医院，医生看了B超单子，说没有流干净，要做清宫手术！

在上手术台之前，我得知做这种手术是不提倡做麻醉的。那个医生跟手起刀落的刽子手没有丝毫差别，我一开始忍着疼，后来变成了小声的哭，再后来，我真的忍不住了，大声嚎叫起来，我求医生先停一下，我真的实在是太疼，实在受不了，可他仍然不理我，从头到尾，他只对我说过一句话，那就是“把裤子脱了躺下！”我最后疼得把自己的手都咬破了，然后昏了过去，我醒来的时候，是躺在病房里，鼻子里插着氧气管，不知谁帮我穿好了裤子……

后来，郭天宇得知我独自去堕了胎，在如释重负的同时，也带来了一大堆营养品，在宿舍里，小心地陪着我一起看韩剧，还买了一把GIBSON吉他，边弹边唱那些曾经让他辉煌过的英文老歌。

有一天，在他走后，我在床边发现了一个厚厚的牛皮信封，打开一看，两万元。我感觉到一种强烈的侮辱，立即打电话让他把这些钱拿回去，他说他非常的内疚，这是一点点补偿，如果不这样的话，他会更加的内疚和难受。

我想把这笔钱捐出去，捐给那些正在受苦的女人，她们比男人们更脆弱，更可怜，更值得同情。在网上，可供捐助的对象很多，但我不想用我宝宝的命换来的钱，交给我不是百分之百信任的人，最终我选定由全国妇联主办的母亲水窖工程，将这两万元钱全部捐给中国妇女发展基金会母亲水窖基金，以帮助西部地区老百姓，特别是西部地区妇女摆脱因严重缺水带来的贫困和落后，希望她们都能跟我们一样，能够平等地享受各种权利，至少，能够像其他人一样能正常地喝到水，而不是每天往返几里、几十里山路去找生命水。

三个月后，我收到了一封挂号信，有一张公益性单位接受捐赠统一收据和捐赠证书：

尊敬的陆晓兰：感谢您为“大地之爱·母亲水窖”公益项目惠捐人民币贰万元整（收据编号：0801749×××），特颁此证。

谁言寸草心 报得三春晖

中国妇女发展基金会 20××年4月15日

里面有一些照片，照片上是一些新建的水窖，上面都刻了相同的字：捐助者——郭小宇。

二六、意念——《小女生职场修行记》

在公司里，Connie 似乎隐隐约约地猜到点什么，她虽然没有问我任何问题，却非常小心地尽量不给我安排任务，而且还经常派我出去干些并不重要的活，并告诉我办完事就不必回公司了，不说我都明白，她是在能力范围内尽量让我多休息。她还偷偷地告诉设计部的小吴，说我这段时间身体不好，尽量少给我活。对她，我无以为报。

我再次来到赫拉这里，我想让她一次性告诉我，我还有哪些灾难。她总是说还有很多东西，我的缘分没到，说了我也听不进去，我也要让她一次说个明白，不管自己能否接受，听了，放在心里，总是好的。

赫拉还在老地方，看她那神态，应该是在等我。她的脸上没有以往的笑容眼神里似乎有很多的悲悯，不用问，她肯定知道我发生的一切。

“你明明知道我会做小三，还会去堕胎，你也暗示过我，但当时你为什么不明说？”在我不停地向赫拉抱怨的时候，我发现了赫拉眼眶里噙满了泪水。

“能说的，我都说了，但是你听不进去啊，小兰。”

“那我以后还有什么灾难，我现在都能听进去了，你能告诉我吗？”

“有些事，我确实也不知道，有些事，也确实轮不到我来说，这都是有缘的。”

“既然一切都是有定数的，那我天天躺在床上等着，就好了，也不用去上班了。”说到这，我突然想起，第一次来这里时，她曾说过的强子的故事。

“其实我跟你的因缘，主要就是要教你，如何改变一些已经定好了的事。比如，让你马上就能转运之类的。”

“那你为什么不教我，如何避开感情上的灾难？”

“我没有教你吗？送你的那本《普门品》，就是消灾免难的，不光是感情上的灾难，所有的灾难都减轻或者消除的，可惜，你总共只读了三次，哦，不，是两次半，要是你能每天读一遍，其实也用不了十分钟，你的灾难一定会大大地减少。”确实，我在家里读过两次，在郭天宇的办公室里，读了一半。

“那么，这次，你会教我什么？”

“意念的力量！”

“你是不是要教我，用意念把手里的调羹弄弯曲什么的，我学那个干吗？”黑客帝国的场景在我脑里再次浮现。

赫拉笑了笑，没有回答。然后拿出了一本书，递给了我。然后开始解释道：“日本量子物理学家江本胜博士，以水为载体，做了一系列的实验，让水听音乐、读文字、看图片，还让水接受人的意识，并在零下5度的冷室中以高速摄影的方式，拍摄水在接受不同信息之后，水结晶的照片。得出的结论震惊世界：当水接受正面的信息的时候，水结晶的照片非常的美丽，而当水接受负面的信息的时候，水结晶的照片非常的丑陋，江本胜博士根据实验的结果，写出了一本全球畅销的科普读物——《水知道答案》。

我捧着手里的这本《水知道答案》，随意地翻了起来，书里那些图片深深吸引了我。

我不明白，赫拉为什么让我看这本书，我好像有些明白，赫拉要教我的，不是去把调羹弄弯，而似乎跟我的命运紧密相连。

在我胡想连篇的时候, 赫拉开口了: “这些美丽或丑陋的水结晶的照片, 会让你有所感悟吗? 而我们人体 60%~70%是由水构成的, 能想象吗, 正面的或者负面的信息, 会给我们带来什么?”

“你上次来, 我告诉了你, 我们的任何行为, 都在种下不同的种子。而这些种子, 经过一定的时间成熟之后, 就会令我们感受到相应的果实。那么今天, 我再把‘种子生长规律’里面更深层次的内容教你, 那就是, 不同的思维, 或者说不同的意识, 是能够产生某种形式的能量, 再说明白一点, 意识也是能种下种子的!”

“以前我给强子讲到这点的时候, 他回去马上就做了试验, 而且没多久就给了我反馈:

“他以前开车的时候, 特别讨厌出租车, 因为他们会经常突然刹车、变道、加塞、超车等等, 所以就经常诅咒他们, 巴不得他们倒霉, 巴不得他们撞车, 而一旦真的见到他们撞车时, 就兴高采烈, 还幸灾乐祸地狂按喇叭, 甚至还想伸出头去大叫: 你们也有今天!”

“也就在那段时间, 他的车经常莫名其妙地被撞, 而且还被撞得挺离谱, 后备厢的锁都已经换了三把! 他也是在那段时间开始逐渐地意识到, 拼命咒别人, 可能最先倒霉的是自己!”

“于是, 再看到那些出租车在行驶中做出不规范的动作时, 就尽量强迫自己对他们心生同情, 人家起早贪黑的那么辛苦也不容易, 交的租又高, 还要被层层剥削, 根本就挣不了几个钱, 上有老下有小, 要养家糊口……真的见他们出了麻烦, 就尽量真心地想, 他不但好几天挣不了钱, 每天的租金, 要继续交不说, 还得赔别人的钱; 并尽量真心地希望他们遵守交通规则, 安全驾驶……也就是从那时起到现在, 强子再也没被人撞过, 也没有撞别人, 甚至连细微的擦碰, 都没有了。”

“这么说, 希望别人落难、倒霉, 可能最先倒霉的是自己, 而真诚地希望别人平安, 可能最先得到平安的, 是自己?” 我恍然大悟。

“是的, 再后来, 强子又发现, 除了开车, 这一套规则还适用于生活的各个方面。

“你可以尝试一下:

“每天从醒来后, 都怀着厌恶之心, 诅咒周围的一切人, 不管是谁, 诅咒他们落难、倒霉、不得好死, 等等, 三个月后看看自己如何;

“或者, 每天从醒来后, 都怀着感恩之心, 祝福周围的一切人, 不管是谁, 愿他们平安、幸福、快乐, 等等, 三个月后又看看自己如何;

“还有更神奇的试验: 每天都看财经信息, 不管是股市、汇市、还是楼市, 等等, 一切你没有参与的项目, 注意: 一定是你没有参与的!”

“见到涨了, 你心生嫉妒, 他们凭什么会有这样好的狗屎运气! 情绪越强烈越好;

“见到跌了, 你幸灾乐祸, ‘你们也有今天, 哈哈!’ 同样, 情绪也是越强烈越好;

“连续坚持三个月, 然后看看自己的财运如何?

“或者——

“见到涨了, 真心替他们高兴, 如同自己也发了财, 感情越强烈越好;

“见到跌了，真心为他们感到难受，如同自己也倒了霉，同样，也是越强烈越好；
“连续坚持三个月，再看看自己的财运如何？”

.....

赫拉说到这里，停了下来，看着我别有深意地说：“意念中还有一种，是跟男女感情有关，叫做意淫，这也会给自己的感情生活带著不好的种子。”

说完，她喝了口茶，似乎是等着我提问。

“除了庙里的老和尚和死去的人，见了帅哥美女谁会不动心？”我知道她在说我，我以前一见到顺眼的男生就会想入非非，于是有些不服气，存心想把赫拉问倒。

“人非圣贤，大部分普通人都做不到美色当前不动心，这也是常情，但是常情可不一定都是正确的。我们都常常对社会的丑恶现象非常不满，但是这些常见的丑恶现象就是应该的吗？动心，有不同的程度，回报也有不同的程度。普通人开始不必先苛求做到 100 分，先不用管别人，自己也可先小小地做做试验，同样也是三个月，把与意淫相关的一切事，都带着强烈的感情，尽可能地去，或者尽量不做，看看自己及周围的环境会有什么样的变化？”

“在脑海中想想而已，又没付诸行动，真的有那么严重吗？”我不甘心地问道。

“在一定的层面上，当意识的力量足够强大时，产生的效果并不亚于真实的行为！在行为上没有出轨，而仅仅是在思想上出轨，同样也是在种下不忠诚，伤害等等负面的种子！这个种子的强弱、大小、成熟的速度。取决于思想出轨时，自己感情的强烈程度：如果仅仅只是一瞬间的轻轻漂过，这个种子就非常弱，成熟的速度就会非常慢。如果是时间较长、情绪也较强烈，比如手淫，那么，这个种子就会强得多，因为手淫时，总会伴随着对某个人或某些人非常强烈的性幻想。除此之外，偷窥、露阴、恋物等等，都是在种下极其强烈的负面种子，也会让自己更猛烈地感受到这些负面结果！”

“这也太邪乎了吧，照这么说，用手机发荤段子也是不能做的了，那有几个人没有用手机转发过荤段子？”

“其实不正当的、与‘性’有关的一切行为，所包括的远远不仅是不忠诚，至少还包括着肮脏、恶心等等。

“同样也是发生在强子身上的事：他在几年前很喜欢转发各种编得有些幽默的荤段子，而且还喜欢跟周围的朋友开这方面的玩笑，也就是在那段时间，由于工作的原因，不得不去一些环境非常恶劣的地方，他自己住的地方了，也由于历史遗留问题及市政施工，变得相当的凌乱和肮脏。这样一直持续到对那些荤段子没什么兴趣了，过了没多久，同样也是由于工作的原因，他离开了那些地方。只不过是直到现在，才慢慢明白，自己身处的那些污秽恶劣的环境，似乎跟那些引入心灵污秽的荤段子有关啊。”

我突然想起以前大学宿舍里的一个女同学，在她的男友的带动下，经常上网看那些带色的文字和图片，甚至有时还会转发给我们看，不知道现在她的感情是否顺利？

“如果某个人，在家里突然病危，这时：A 君 打电话请 B 君帮助；B 君 迅速赶到，并将病人抱出家门；C 君 叫 D 君开车送人；D 君 开车送病人去医院；E 君 将病人抱进急救室；F 君 交纳各种费用；G 医师 抢救病人；H 君 照料病人。

“在这个过程中, 如果从 A 君到 H 君, 他们所做的一切, 动机只有一个, 救人! 那么, 他们, 这八个人, 全部都种下了挽救生命的种子, 当这些种子成熟时, 当他们出现危难时, 也一定会得到别人全力的救助! 也就是说: 在这个所有的过程中, 只要参与了其中的任何一个环节, 就能得到全部的种子。”

“同样, 如果一个人, 自己观看色情淫秽信息, 自己‘意淫’, 仅仅只是在自己的身上种下了负面的种子, 如果他向外传播色情淫秽的信息(包括: 文章、图片、音视频等), 尤其是通过网络传播, 让更多的人因为他的传播, 种下了负面的种子, 而这所有的负面的种子, 传播者自己也会全部都得到, 受众面越广, 始作俑者的那个传播者得到的负面种子越多! 因为所有人的负面种子都是因他而起, 当然, 他得到的负面果实也会更多! 反过来, 如果一个人努力传播劝诫大家都能够正确对待性问题的资讯, 在你所传播的这些文章没有在社会上消失之前, 每一个因此受益的人都拜你所赐, 这个正面的种子可就种大了! 所费甚小, 所得巨大!”

我沉默了一会, 突然问道: “那我做了第三者, 种下了什么样的种子?” (我已经有些意识到, 我跟郭天宇的关系, 肯定是在这个范围内的)

“不管是什么样的行为, 有一个标准: 那就是, 是否伤害了别人, 如果没有伤害到别人, 自己就不会受到伤害。注意: 这里的伤害, 不光是语言和行为上的, 也包括意识上的。”赫拉平静地回答我。

“既不能碰, 又不能想, 那活着还有什么意义?” 瞬间, 我又想起了郭天宇。

“给你重申一下, 我绝对没有禁止你干任何事, 而只是试图给你讲明白, 一切行为可能会为自己带来什么样的后果, 仅此而已。况且, 难道你活着, 就只是为了这个? 难道你就不能认真地找个伴侣, 互相忠诚好好地过日子? 有一个幸福美满的家庭, 这难道不是活着的重要意义之一吗?”

听了她的话, 我逐渐意识到, 不正当的性行为, 可能会为我带来一些麻烦。

“之前做过的错事, 有没有办法减少可能的负面结果?”

“自然界中的种子, 当种下去后, 把上面的土扒开, 那种子还会发芽吗? 而我们所做的一切事, 不管是正面还是负面的, 如果让它曝光了, 让别人知道了, 就不会发芽、开花、结果。”

“让所有人都知道, 这点我办不到, 还有没有其它的方法?”

赫拉想了想, 说道: “有! 首先, 如果有可能的话, 要向受害者道歉, 并祈求他/她的谅解, 如果这点也很难做到, 那就在心里默默地道歉并祈求原谅;

“其次, 要对自己的行为深感后悔;

“第三, 要保证决不再犯;

“第四, 要做跟你的不妥当行为相反的事; 比如, 尽量帮助所有人远离一切形式的色情淫秽信息, 尽量撰写、传播让人身心健康的信息……

“如果没有把握决不再犯, 那至少也要每天发愿: 以后要尽量少犯, 直到完全断除!”

我长长地出了一口气了, 觉得自己好像对赫拉所谓的智慧又理解得多些了:

“我明白了, 你以前曾说过什么是佛教, 诸恶莫作, 众善奉行; 今天讲的, 就是上次你没有给我解释的‘自净其意’吧?”

“差不多吧。”赫拉微笑着点了点头。

二七、情殇——《小女生职场修行记》

我的身体和情绪一天天地恢复了过来,跟郭天宇的感情也成熟了好多,甚至有了几分老夫老妻的感觉,虽然我也相信赫拉给我说的那些,但我却又觉得,如果为了郭天宇,我什么都可以放弃,我甚至考虑在一个合适的时机,把这件事告诉老妈。在这件事上,我的羞耻心似乎越来越少,我越来越不在乎别人会怎么看我,我会尽力做一切事,为郭天宇好,其它的,就听天由命了。

郭天宇一直想让我换个住处,我住的是城中村,环境和治安状况都不太好。有天他兴冲冲地告诉我,他已经为我找到合适的房子了,在莲花二村。下了班后我跟他去看房,确实非常不错,两房一厅,80多平米,周围的环境相当好,但房租要3500元,郭天宇说他出这个钱,我不愿意,但我自己又不舍得花这个钱,犹豫了半天,只好作罢。依依不舍地走出了莲花二村,我挽着郭天宇的手,走在一条不知名的路上,路的两边有好多高大的树,地上不少树叶,踩在上面,咔嚓咔嚓的,夕阳西下,彩霞满天,唉,如果郭天宇愿意搬过来住,我倒是非常愿意住在这里的,哪怕我自己付房租。

正在作梦的时候,手机响了,接到了一条短信:别迷恋别人的哥,那不仅仅只是传说,而且嫂子会揍你的。我大惊,发件人是一个陌生的号码,我赶紧回过头来,四处张望,什么都没有发现,我回了一条短信:你是谁?

很快就收到了回复:姓名,刘永强,俗称,Angus!

原来是他,新的3G号码,可是他在哪里?

第二天在公司,见他没有任何异样,我也装着什么事都没有发生。

除了情感上的无奈以外,我依然将我50%的收入捐出,同时也坚持将50%以上的工作时间,去做与我出单无关的工作,我基本上已经成了设计部的一员了。很多的设计案子,是直接送到我这里,而没有通过小吴中转,小吴也乐得清闲,他那赶一头驴来就变成设计高手的神话,已经成为整个公司的经典名言。

同时,我也越来越认识到,我能出多大的单,跟我是否掌握了某个秘密并没有必然的关系,于是,我将我心中的国家宝藏,那个用google翻译不同国家语言的技巧以及相关的方法,详细地整理成文,发在公司的内部论坛上,结果,引来一大片的赞扬声。Angus的回帖是:你是神!Jacky的回复相当令人感动:你是使者,来给大家传递福音!

然而,我最担心的那一天,终于来了。

下班,刚走出公司的那栋楼的大门,一个声音从我的侧面叫住了我,转过头,一个三十岁左右、衣着得体、长得相当面善的女人,正冲我微笑,这个人我似乎在哪里见过,但又一时想不起。

“Vicky是吧?我是郭天宇的太太,你好!”她伸出了手。

我的头轰的一下,双眼发黑,全身好像有些摇晃,我也机械地伸出了手。

“我叫曾采雯,可不可以耽搁你二十分钟的时间?”不等我回答,她又接着说:这旁边有家星巴克,喝杯咖啡怎么样,就二十分钟!”

我没有丝毫拒绝的理由,只觉浑身发软,不得不跟她进了星巴克。

她点了拿铁,我要了摩卡,都是小杯的,还要了一些点心。看得出,她对这里应该是相当的熟悉,郭天宇肯定已经带她来过无数次,而我也是在星巴克,在郭天宇的指导下,才知道喝咖啡时那把小勺子不是用来舀咖啡喝,而仅仅是用来

搅拌的，想到这里，不禁心里一酸。

我想起来了，我见过她，在郭天宇办公室的相框里，我突然有自愧不如，她的层次应该比我高很多，她就是那个园丁，享受红苹果的人，应该是她而不是我。

她从包里，拿出一个相册，见我有些发愣，微微一笑：“我也是××学院毕业的，中文系的，跟郭天宇一届，我也认识宋妈妈。想不想看看我们的母校，在你还没有进来的时候，是什么样子吗？”

我勉强挤了点笑容出来，机械地点了点头。

她打开相册，第一张相片，已经有些发黄，背景是教学楼，那是我们学校的老教学楼，我在资料上看到过，在教学楼的前面，郭天宇举着他的太太，不，应该是他的太太骑在他的脖子上，两个人都非常的年轻，郭天宇那时好瘦，但相当的精神，那是他们的青葱岁月。

“那个时候，天宇一把就可以把我举起了，但现在我肥多了，他举不动了，现在只举得起珊珊了。”听郭天宇说起过，珊珊是他们的女儿。

翻过一张，是郭天宇在足球场上，赤裸着上身、手里挥舞球衣、在球门前狂喜的照片：“那一年，全市高校足球比赛，他攻进了致胜的一球，荣获冠军，这是天宇最喜欢的照片。”

又翻过一张，郭天宇头缠着绷带，左手也缠着绷带，吊起的：“唉，打架，头上缝了四针，左手尺骨骨折。”但照片上的郭天宇，一副嬉皮笑脸的模样。

相片一页页地翻过去，全是他们在校园内的青春年月，最后一张是他们穿着学士服，将学士帽往天上抛盼乐的情景。

翻完了，她又从包里拿出另一本相册：“我们大学毕业就来了深圳，双方家里的人都反对，他们都希望我们能留在当地。当时，我们刚到深圳时，两个人的钱全部加起来，才七百多元，先在黄贝岭那边，住30元的旅社，后来住十元店，甚至是五元店，差点走投无路的时候，我们才找到工作，他是学数学的，我学的是中文，结果，我去了一家软件公司，当营业员，卖软件，他去超市做防损员。”

在这本相册的第一页，穿着各自工服的他们俩，笑得相当灿烂，翻过一页，世界之窗的门口，他俩的合影：“世界之窗的门票太贵了，我们不舍得，只能在门口照了张相，寄回家，让家里人放心。”

又翻过一页，郭天宇穿衬衣打领带的照片，十分精神：“这是工作半年后，他由于工作突出，升任防损部副经理，那天他穿着雪白的衬衣，系着领带到我们店来接我，当时姐妹们都羡慕死了，都说，天啊，你男朋友怎么一下子变得这么帅啊。”

照片一张张翻着，采雯在逐个地讲解着，有的详细，有的一句带过，全是他们在深圳的酸甜苦辣的集结。从他们到深圳，一直到郭天宇开公司、她怀孕、生女等等，全有，其中有一张，她解释说，那是他们婚礼的照片，十几个人围着一张桌子吃饭，他们没钱，请不起大餐，只得邀各自的同事，吃了一顿，宣布结婚。

最后，讲完了，她还保持着淡淡的笑容，如同在跟她的闺蜜述说他们的幸福生活，合上影集时，她又说：“那年我怀孕了，我变了形，他却依然英俊。有一天晚上，睡觉时，我实在气不过，我让他帮我揉揉腰，说我的腰好酸，他睡意朦胧地摸了摸，咕哝了一句，腰都没了，还有什么好酸的……”我忍不住笑出了声，但抬头却发现曾采雯的眼眶却是红红的：“那年，我们在岗厦租了农民房，420元一个月，有一个月我们都没钱了。房东天天来催，敲门，我们不敢开门、不敢

开灯，也不敢说话，坐了一晚，当时我们抱头痛哭，天宇说，等将来有钱了，一定要把那栋楼买下，然后免费给那些没房的人住……前段时间我们还去那儿看过，他真有在那儿买下当年我们住的那栋楼的想法，可已经全部拆除了，那么苦的日子都过来了，可现在，现在……”说着，她的泪水夺眶而出，泣不成声。

我跟踉跄着回到了宿舍，呆呆地坐在床上，我在做什么？我只顾自己，差点把一个美满的家庭摧毁！如果我是曾采雯，我会怎么办？如果不是去跳楼，可能就会去杀人！可她却什么都没做，连一句责怪的话都没有，我哪里比得上她？天宇跟着她是幸福的，可我，一个无耻的强盗！

打开电脑，找到天宇的 QQ，然后，将全部对话资料复制到一个 word 文档里。然后，按鼠标右键，点击“删除好友”，系统提示：“您确定要删除以下联系人吗？天宇？”瞬间，我的泪水涌了出来，那一幕幕的甜蜜如同电影胶片定格般一帧一帧地在我脑海里滑过，在“将我从他的列表中删除”旁的小框内，打上“√”，然后，轻轻地吸了一口气，把鼠标放在“确定”上，闭上眼，屏住呼吸，轻轻地按了下去……

打开 word 文档，看着我们以前的那些留言，一行行地删，泪一行行地流……

我想给天宇写封信，找出了纸和笔，才发现，这是我有生以来，第一次用纸和笔写信：

天宇：

对不起，我不是故意要伤害你的家庭的，你有一个优秀的太太，她比我强得多；

天宇，我再也不会让你每天至少给我一条留言了；

天宇，你出差的时候，我再也不会要你给我带礼物了；

天宇，我再也不会说，我刚看见人家都是一对对的，我就好想你啊；

天宇，我再走夜路或到陌生的环境，我也不会很怕地抓紧你的手了；

天宇，我再也不会暗示你，你送给我的礼物已经足够多了，就只差一颗钻戒了；

天宇，我再也不缠你了；

……

天宇，我看到一条新闻，一个就读于吉林交通职业技术学院的女孩，跟她的男朋友在街上散步，一辆大货车向他们冲来。在事发的一瞬间，女孩将男友推开，女孩自己，被车当场轧死。我还看到有评论说，让那些被包养的小三们看看，什么是真正的爱情，天宇，我是小三，但不是被你包养的，我是真的爱你的，如果那个场景，换成了我和你，我一样的会把你推开的，天宇，我愿为你付出一切，天宇，我愿意为你去死。

……

写着写着，我趴在桌子上，痛哭了起来，泪水将信纸全部打湿，拿着信纸，打开煤气灶，放了上去，白色的纸，变成了黑色的灰，飘了起来，有一小块，没烧完，又飘回到我的手上。

……菩萨啊！请您听我这个犯下错误的人的忏悔，我曾爱上一个人，但给他和他的家人带来那么多痛苦，我错了，我将尽力去弥补。我祈求您，大慈大悲的菩萨，当他和他的家人，离开这个世间的时候，请您带他们到天堂里去。他是那

样的善良和正直，但他爱上了一个不该爱的人，可这份感情是纯洁的、无辜的、也是永恒的！

菩萨啊！我还有一个请求，请您务必答应我。无论他离世的时候，他会去到哪里，当我离开这个世间的时候，也请让我同他在一起。如果他在天堂，也请您也带我到那里，让我们成为永恒的伴侣，也让我来弥补我的过失；如果他在地狱，也请您带我去那里，让我跟他在一起，我要挡在他的前面，我要代他承受地狱的酷刑和烈火的煎熬，我无怨无悔！

二八、纠结——《小女生职场修行记》

Connie 终于有了一个不错的男友，实现了她所说的，干得好并不妨碍嫁得好。不多久，她怀孕了，准备奉子成婚，在七八个月的时候，向老板请了长假，这是一种员工体贴老板的方式，不给老板增加负担，用这种方式变相辞职，老板当然心知肚明，给了一个大大的红包，算是回报。

没有任何意外、也没有任何争议的，我接替了 Connie，出任外贸三部的主管，基本工资 6000 元，餐补房补 2000 元，提成另算。在公司内部论坛相关宣布的页面上，回帖一大片，Jacky 更加坚定地相信了，我确确实实是神的使者。Angus 回帖，我跟你混了，嘎嘎！还有实至名归、众望所归等等一大片，但没有什么路过啊，打酱油什么的。小吴的回帖有些怪怪的：你是巴黎欧莱雅，外三部已经拥有了你，设计部还能再拥有你吗？我当即回帖：嘿嘿，俺可以脚踏两只船！我既是外三部的欧莱雅，也是设计部的优乐美！

在就职的当晚，我们又来到了老地方，还是那景，还是那酒，只不过，情不同了，再次有了恍若隔世的感觉。

小吴也来了，望着他调教的那头驴升了主管，自然是得意非凡，他的经典名言又变成了：哪怕是赶一头驴来，给他稍微调教一下，就能当上主管，不信看看人家 Vicky！当有人问他为何自己没有当上主管时，他不屑地回答：游泳冠军的教练，还有不会游泳的呢！

Angus 在喝酒，发现了一个美女，瞟了一眼，又一眼，恋恋不舍。

Jacky 看到了，说，Angus，除了我以前说的那些外，我再教你一个行得万年船的绝招：

在我们这个时代，你必须把每次中奖都当成骗局，把每次艳遇都当成陷阱！

Angus 点头答应，却不忘又看了那美女一眼。

按照赫拉教我的，每天上班前，我都会在宿舍里静坐三十分钟，首先是将自己做过说过甚至想过的所有违背良心道德的事，不管想得起的，还是已经模糊了的，甚至小学时偷偷拿了爸爸的钱这类的事，统统猛烈地忏悔，再尽可能发誓决不再犯，同时再真诚地发愿，愿公司发达，老板赚钱，同事们、客户、供应商统统都赚钱。

在公司里，几乎所有的人，都知道我的运气已经快要跟 Jacky 一样好了，根本不用管自己的客户，照样出单，一个人的业绩抵得上一个部门的一半，整天都在做着跟自己的销售不沾边的事，要么是竭尽全力地帮助新进的同事出单，如同当初帮我的 Connie，要么是整日整夜地赶设计图，要么就是买一堆同行的产品来研究，然后将研究的结果和建议上报……

虽然我断绝了跟郭天宇的所有联系，但对他的思念，却如同附骨之蛆，不招即来、挥之不去、斩之不绝，有时感觉整个人被全部掏空了一般，甚至有时会感觉自己是一具行尸走肉，我尽量将全部身心都用在工作上，没事的时候，就狂读《普门品》，赫拉说，这可以除灾和转运，我信，按照《水知道答案》说的，这些正面的信息，肯定会让我身体里的水分子更健康。当然，这还能挤掉思念郭天宇的时间和心情。

郭天宇也再没有跟我联系，曾采雯手段高超，对我，一招制敌！对她自己的老公，肯定也会有更厉害的招数，让他不得不就范，再不敢越雷池半步。我开始

有些后悔删掉了他的 QQ, 不然的话, 我能以另一种方式感受得到他的存在, 那种“千里孤坟, 无处话凄凉”式的存在。我的 QQ 签名基本上是三天一换, 好友们很容易因此而感受到我的心情, 而他的却从来不换: Veni! Vidi! Vici!

这三个我从未见过的单词, 好久以后我才明白它们的意义: 公元前恺撒大帝在小亚细亚吉拉城大获全胜, 报捷时用的 3 个拉丁语单词: 我来了! 我看见了! 我征服了! 那郭天宇呢, 他是来了, 也看见了, 把我征服了, 然后就撤了!

一天晚上, 在 Q 上漫不经心地看看何有哪些好友在线, Angus 的 QQ 签名也是跟我一样三天一换, 今天的是: “我单身, 有空。性别: 男, 爱好: 女”, 真是无聊, 前段时间他的 QQ 签名竟然是: “谁是你的老公, 都他 M 的是临时工! 知道你过得不好, 我就安心了……”, 这简直是有些无耻。

蓦地发现师姐的签名也换了: “山盟虽在, 锦书难托”, 我的心一颤, 她不爱换签名, 都是一些阳春白雪的内容, 今天是怎么了? 难道跟我同病?

高中的时候就对陆游、唐婉的爱情故事极为感动, 对他们写下的千古传唱的《钗头凤》更是烂熟于胸, 自己经常是爱上层楼、爱上层楼, 写过一大堆悲情的烂诗、烂词, 完全就是“为赋新词强说愁”, 而今虽然还没有完全识尽愁的滋味, 却也知道, 天凉了, 是秋天了。

我不知是将我的签名换成“欲笺心事, 独语斜阑”, 还是“怕人寻问, 咽泪装欢”?

最终, 我的 QQ 签名换成了: “世界上最远的距离不是生与死, 而是我在线, 你却已经不在我的 Q 里了……”

又是 N 天过去了, 依然没有一点点他的音讯, 仿佛已经人间蒸发, 在一个万般无聊的日子里, 我拿出手机, 几乎不假思索地按出了他的号码, 虽然我的手机里已经把他删掉, 但那串号码却已经刻进了骨髓, 无法删除, 给他发了一个短信: “再陪我看场电影, 《山楂树》? 好吗?”

几乎是过了一个世纪之后, 我终于收到了他的回信: 好。

还是我们以前常去的南国影院, 物是人也没有非, 但情却有些非了, 郭天宇好像是换了一个人, 有些拘谨, 没有牵我的手, 更没有像以往在进入电影院时轻轻地搂住我, 甚至还下意识地四周望望, 看来是怕被熟人发现吧。

电影刚开始, 我立即就被深深地吸引住了, 竟然有了时空穿越的感觉, 我不停地想, 如果让我们一起回到那个年代, 我愿意去写那个革命教材, 他愿意去做地质勘探吗?

当老三说道: “在这个世界上有这么一个人, 他宁可死, 也不会对你出尔反尔……你活着, 我就不会死; 但是如果你死了, 我就真正地死了。”

我回过头, 看了看郭天宇, 他满脸尴尬; 在静秋和老三隔河拥抱时, 我紧紧地依偎着他, 潸然泪下; 他终于伸过了手, 搂住了我, 还偷偷把我们两个座位之间的扶手推了上去, 让我们之间不再有阻碍; 在老三进入了弥留之际, 静秋趴在床边痛哭流涕地不停呼唤着“我是静秋, 我是静秋, 你睁开眼看看我, 你不是答应我听到我的名字你就会回来吗?” 看到这里, 我已经泣不成声, 郭天宇也是泪光莹莹……

电影散场了, 人都走光了, 就剩我俩, 苏联老歌《山楂树》在空荡荡的影院里回响着, 我摸着他的胸口, 问: “你的心还在吗?”

“不在了。”

“到哪去了？”

“被狗吃了。”

“那狗在哪儿？”

“你要干吗？”

“我要吃红烧狗肉！”

.....

读高中的时候，执手相看泪眼，竟无语凝噎式的场景，我幻想过无数次，当真的伤离别时，就只剩下冷落清秋节了。

看完电影后不到一周，我又着了魔似的想着他，给他发过多次短信，不回，实在是忍不住了，给他打电话，通了，却又马上被掐掉了，随即收到一条短信：对不起，您拨打的用户已结婚！

郭天宇没了，跟他三年多的恋情，这次，是真的没了……

二九、妙音——《小女生职场修行记》

二九、妙音

我不得不将全部身心投入到工作和善行当中，我们外三部的业绩比其它三个部门要高得多，在 Jacky 和我的带动下，外三部越来越多的同事都愿意在很多方面主动无偿地付出，我想，这也是我们部门为什么比其它部门厉害的秘密武器吧，工作是一方面，想要有个稳定男朋友的渴望却越来越强烈，连我老妈都开始提醒我，差不多该有男朋友了，这期间，不断地有人给我介绍男朋友，我也去相过多次亲，但都没感觉，师姐说，不要再去想着找个又有钱、长得又帅、而且确实是单身的，这种男人已经绝种了，还是找个经济适用男比较现实一些，可是我见过面的那些经济适用男，都会不自觉地拿来跟郭天宇做比较，没发现有谁比得上他，比得上他的博学、多才、沉稳、狂野，甚至也没他长得顺眼，当然，事业也没他成功。我突然明白，为什么好多女孩都会爱上那些事业成功的有妇之夫，虽然钱是一方面，更重要的，这类男人身上，有着一从骨子里渗出来的自信，那种迷死人的、根本不可能装得出的自信。

突然想 Angus 以前的 QQ 签名：“读三国的启示：大小乔的经历告诉我们：有才又有钱又长得帅的男人，一般没法陪你到最后，所以，我是不错的选择！”不知道他的这段话是针对谁说的，他无才无钱又不靓仔，要是真的有人选了他，那才是真的选了鬼！

后来才过了一天，他的 QQ 签名竟然是：“总有一天，你的名字会出现在我家的户口本上！”这种无赖的执着，真让我晕倒。

今天他的 QQ 签名是：“浮云啊，浮云，神马都是浮云！哥，现在是相当的蛋腩！”

这句话有点道理，刚结束的恋情还有其他什么的，都是浮云，我现在确实应该淡定些，我好像有点不那么讨厌 Angus 了，有时甚至觉得，经常看看他的 QQ 签名竟然成了一种乐趣。

想了想，将我的 QQ 签名换成了：“格式化自己，是为了彻底地删除你！”

郭天宇已经成了我找新男朋友的一个巨大的障碍，我知道，我该去看看赫拉了。

赫拉还是坐在那里喝着茶，见到我，很开心地笑了笑，但没开口，

“赫拉，你能教我如何找个好男朋友吗？最近我都快要烦死了。”

“男朋友？这个还不急，你还有更重要的事。”

“什么事？”我心里一惊。在深圳这么几年，我只要一过得安稳几天，就一定会有件相当麻烦的事出现。

“别担心，只是你还有一件因缘未了，等你了啦，再教你如何找男朋友。”

“什么因缘？”

“你去五台山，找一个妙音老和尚，他是你的有缘人，而且他还会告诉你，你的另一个有缘人。”

“有没有具体的地址？”我心想，五台山那么大，我上哪儿去找？

“没有，到了，你自然能找到。”赫拉在说这些话时，眼睛一直在望着那个遥不可及的远方。“可是，如果我找不到他该怎么办？他有没有电话？还有，谁

还能指导我找到他……”

沉默，令人窒息的沉默。

回到公司，面临两难的选择，公司现在是一个敏感的时期。有传言，老板将会退出具体事务的管理，做董事长，Jacky 可能升任总经理，同时会配副总经理一名，而我，坊间传言是三个考察的对象之一。如果在这个极为非常的时期休年假，明摆着是不想做这个副总经理，是对公司的蔑视还是另有打算？

请假的理由是什么？我听了一个神婆的话，要去五台山找一个没有任何联系方式的老和尚？或者，忘记这一切，继续上班？可是，我面临的这些问题，让我十分纠结，赫拉说的话，每次都是应验的，她让我现在去找那个老和尚，肯定是有道理的，如果我错过了，可能会终生后悔。

《普门品》的封面是观世音菩萨的像，都说她老人家是大慈大悲而且救苦救难的，不知我在不在她的救助范围内？找出书，仔细看看封面上的观世音菩萨，一身白衣，左手拿着瓶，右手拿着一根树枝，听人说好像那是杨柳枝，菩萨确实慈眉善目，我甚至能感受到，她在悲悯地看着一切人，悲悯着包括我在内的一切人，一切生命，看着看着，眼泪止不住地流了下来，我没有丝毫的悲伤，却莫名的掉了泪，为什么？难道是菩萨已经开始在显灵了？

拿出一枚硬币，跪在菩萨像前，开始祷告：“大慈大悲、救苦救难的观世音菩萨，请您帮帮我，我掷硬币，如果一元的朝上，那我就请假去五台山，如果国徽朝上，我就安心上班！”祷告完毕，抛硬币，闭着眼睛不敢看，因为无论是哪一面朝上，我都会面临艰难的选择。终于睁开眼，一元朝上，有些心不甘；再闭上眼睛祈祷，再抛，再看，一元朝上；再来一次，还是，一元朝上！

既然天意如此，我坚定了去五台山的念头。第二天，找 Jacky 申请休年假，极为惊愕的 Jacky 得知我请假的理由，竟然只是太累了，想休息一下。在他的轻声叹气声中，准了我的假。第二天，就坐上飞机，直飞太原，然后坐大巴，到忻州市，再到五台县，安顿好以后，决定次日上山。

到了五台山，才发现五台山远远比我想象的要大得多，不止是一座山，而是由 N 座山组成，要找和尚，当然就得先找到庙，问题是，五台山上大庙小庙一大堆，和尚喇嘛无数，我的天，我上哪儿去找？

路边有个小卖部，买了瓶水，顺便问问小店的老板，在哪儿能找到妙音老和尚？他的回答差点让我晕倒：“五台山有好多妙音老和尚，不过基本上都是假的。”

“哪里能找到真的？”

“不知道。”

我赶紧掏钱，又买了些东西，再问：

“那么，哪里能找到真的？”

“确实不知道。”这次，我看到了他眼里流露出的真诚。

在五台山转了一天，大庙小庙问了不少，没有，倒是确实真的见到几个自称是妙音老和尚的，在路边给人掐算前世今生、看相算命，估计不是我要找的。

晚上，找了个小店住下，做了一个离奇的梦，梦见韦小宝带着康熙皇帝，也来五台山了，好像是康熙皇帝要找老爸，醒来后，觉得这个梦十分搞笑，梦中的情景，似乎是在哪个电视剧里看到过，突然打了个激灵，都说康熙的父亲，顺治大帝，就是在五台山出家的，难道这个梦是在暗示我什么？

可是，我无论如何也想不起，顺治爷是在五台山的哪座庙出的家。迅速上网

一查, 结果是镇海寺。哈哈, 原来菩萨是在告诉我, 要到镇海寺去找。在去镇海寺的路上, 突然想起, 《鹿鼎记》里, 好像是说顺治爷是在清凉寺啊, 而且是始建于北魏的一座古刹。没费多少周折就到了镇海寺, 然而, 在这里, 也没有找到那传说中的妙音老和尚, 却看到了顺治爷写的一首诗, 最后两句竟然是: “朕今撒手归西去, 管你万代与千秋!” 好拽!

但是其中的四句, 却引起我的深思:

“未曾生我谁是我? 生我之时我是谁? 长大成人方是我, 合眼朦胧又是谁?”

对啊, 我是谁? 我是从哪里来的? 我有前世吗? 我又会去到哪里? 来世真的有天堂或者地狱吗?

镇海寺是建在一个风景优美的山上, 从寺院出来, 念着这四句诗, 不知不觉地往后山走去。走着走着, 累了, 渴了, 远远地看到有一条山泉, 准备过去洗把脸, 再喝点山泉水, 到了跟前, 发现一个相当慈祥的老和尚, 盘着腿坐在那儿, 半闭着眼, 莫非他就是? 我心里开始狂跳起来。

老人也看见了我, 微微一笑, 开口说: “深圳来的?” 我猛点头, 却说不出话。

又说: “赫拉让你来的?”

天哪, 终于让我找到了! 我扑通一下, 跪在老和尚面前, 说: “妙音大师, 求您帮帮我。”

老和尚让我起来, 但却微笑不语, 我也坐下, 突然之间, 我产生了一种奇妙的感觉, 我的满腹牢骚和心酸委屈, 似乎都没有了, 我甚至想不起来我还有什么问题以及为什么要来这里, 就觉得, 坐在这个老和尚身边。

舒心悦, 这是一种久违了的感觉。

过了不知多久, 老和尚说, 走吧, 然后我跟着他, 走了大约半个多小时的山路, 来到一座小庙, 里面供的菩萨不多, 也没有游人香客, 但却十分洁净。在小寺的右侧, 有一间好像是专门接待客人的房间, 我和老和尚在这里喝茶, 我终于想起我此行的目的, 正准备开口的时候, 进来了一个眼睛大大十分可爱的七八岁小和尚, 我正在诧异, 这么小就出家, 那他的父母怎么会舍得? 小和尚顽皮地看着我, 看着看着, 我发现他的目光, 好像是盯着我的身后在看, 突然他说: “姐姐, 你带来的小朋友, 为什么要哭啊, 要他跟我玩, 好不好?”

什么? 我带来了什么? 我发现我全身的汗毛瞬间全都竖了起来

“你, 你, 看到了什么?”

“一个小朋友啊!”

“有多大?”

“好像是两三岁吧, 他在哭呢, 姐姐, 他为什么要哭啊, 他为什么不穿衣服啊?”

我两年前堕过胎, 难道, 难道, 那个胎儿一直跟着我, 而且还长大了, 我浑身发抖, 腿一软, 一下就跪在老和尚面前, 哭着问: “师父, 是不是那个我曾经堕掉的孩子, 一直跟着我?”

老和尚轻轻地点了点头。

突然间, 恐惧、悔恨等等各种情感, 一下子全涌上了心头, 我跪在地上大哭, 哭了不知多久, 才抽泣着问: “老师父, 我该怎么办?”

“孩子, 起来吧, 凡事都有解决的方法, 要记住: 有佛法, 就有办法! 你不

是求过观世音菩萨了吗？如果不能救苦救难，哪还能做菩萨啊？”

啊，我张大了嘴，连我求观世音菩萨的事，他都知道？

“孩子，堕胎是一件非常可怕的事，你要知道，被你堕掉的孩子，跟你是非常有缘分的，要不然，他怎么会来到你这里？”

“是什么样的缘分？”

“孩子跟父母，一定是有非常深厚的缘分的。比如：在你的亲戚朋友里，有没有那么一两个人，总是自己没有什么出息，总在无休无止要求别人帮助，而且没有丝毫感恩之心？”老和尚没有直接回答我的问题。

“有啊，我的一个表妹就是这样的人，没考上大学，也不去打工，整天在家里，好吃懒做，让我舅舅和舅妈伤透了心，她还拼命向一切她认识的人借钱，我都借过好几次了，明知不应该给她钱，却好像又不得不给似的。”我确实有一个挺让我头疼的表妹。

“知道吗，你的这个表妹，就是来讨债的，你们前世都是欠她的，这一世，她讨债来了。”

“师父，真有前世吗？我的前世是什么？”

老和尚微微一笑，没有回答。

“还有，有没有见过那样的人，从小就给父母亲带来巨大的麻烦，长大后，更是用各种方式来伤害他的父母亲？”老和尚继续问。

“这个，我，我身边的好像没有，但在新闻里经常看到，沉溺于网吧、经常打架斗殴的、进了监狱的，不少是这样的人。”确实，这样的新闻，几乎天天都能看到。

“像这样的孩子，是来报仇的，在前世，他的父母亲对他造成了巨大的伤害，这一世，他报仇来了。”

突然，我的汗毛又竖起来了，那个跟着我的、在哭泣的、没穿衣服的小孩，他是来做什么的？

“当然，也不全都是坏的，也有一些孩子，长大工作后，懂得孝顺父母，经常买东西、寄钱给父母。”老和尚继续说着。

我心想，我就是这样的人，但我没开口。

谁知，老和尚竟然微微地点了一下头，说：“是的，你就是这样的人，你就是来还债的。”

天，我再次被震撼，跟赫拉一样，他也能知道我在想什么！

“还有一类孩子，从小就非常懂得体贴孝顺他们的父母，为了父母，他们能付出一切。”老和尚继续补充道。

“是的，是的，我经常在网上见到这样的新闻。比如，才八岁，就已经帮身体不好的环卫工的妈妈扫地，而且是在凌晨四点半开始扫大街，已经两年多了；还有，为了给父母治病，卖掉了自己所有的家产；为了满足父母想旅游的愿望，辞了工作，骑着车，带着父母环游全国，还有……”

这样的人，确实有好多，见到这样的新闻，常常让我流泪。

“这样的孩子，他们是来，报恩的。”“报恩”这两字，轻轻的从老和尚口里流出，让我浑身一颤。

“老师父，我，我身后的这个孩子，他是来干吗的？”老和尚闭上眼，过了

一会，说：“你在前世救过他的命，他本是来报恩的。”“什么？本是来报恩的？那，现在不报恩了吗？”我发现我的思维开始有些迟钝了。

“孩子，堕胎比杀人更可怕，杀人，至少他还做了人，而堕胎，甚至连做一次人的机会都被剥夺了啊，即使是来报恩的，如果被恩人杀了，甚至连人没有做成，就被杀了，如果是你，你还会报恩吗？”

“我会报仇！”我突然觉得有什么东西进入到我的体内，借着我的嗓门，恶狠狠地喊了一句。

“这两年，你的感情不太顺，甚至还差点出了大麻烦，你可知道为什么吗？”老和尚问道。

“难道，难道，真是报仇的来了？”我开始在发抖。

“在去年，哦，不，前年年底，在你们公司，有一次你捧着一大堆资料，急急地冲向电梯，差点出了事，还记得吗？”

“啊，这您都知道？是的，前年底，我们那栋楼的电梯出了故障，我们在22楼，当时我抱着一大堆菲林，准备去印刷厂，因为司机已经在楼下等我很久了，见电梯门正好开着，就准备冲进去，结果被什么东西绊了一下，摔了一跤，菲林撒了一地，幸好摔了这一跤，才让我发现，电梯门是开的，但电梯却不在里面，里面是空的，黑咕隆咚的，如果我真的冲进去……”那是我长这么大以来，离死亡最近的一次。后来，那个电梯再次出故障，一个同样是抱着资料的女孩冲了进去……应该已经到天国了。这件事，当时深圳的各大媒体都报道过，让我后怕了好久。

突然，我猛地一惊，难道，那次事故，就是来报仇的？

“你可知道，当时是什么东西绊了你？”

“我也觉得奇怪，我起来后，除了我捧在手上的那堆菲林，在电梯门旁边并没有发现什么东西绊了我啊。”

“你可发现，你经常带在身上的什么东西，不见了？”

“这个，这个，好像是有一个，是我以前的男朋友，在深圳的一个庙里，求来给我的，是一个小的塑料片，里面装着我不认识的字。”郭天宇有一次去拜佛，求了一个护身符给我，尽管跟他分了手，可护身符我却一直带在身上。

“那是楞严神咒，是天地宇宙间的咒中之王，能消除一切的灾难，它救了你一命。”

我忽然想到了郭天宇：“那么，呃，那么，孩子的父亲不会怎么样吧？我说过请宝宝不要怪他，我愿意承担一切后果，而且也是我自己做主，自己去堕胎的。那么他应该会没事吧？”

“任何一件事，无论好坏，不管任何人，只要参与了其中的一个环节，都会得到整个事件的全部结果。这个孩子的爸爸，孩子是他的，他并没有让你把孩子生下来，所以，他同样也是参与了堕胎，这是一个可怕的种子，一定会得到可怕的结果。即使这个孩子并没有把他怎么样，他的这个可怕的种子也是不会消失的，肯定会在某个因缘成熟的时候，受到严重的惩罚。”

我惊呆了，现在跟郭天宇已经没有联系了，我该如何去帮到他？

“老师父，当时我的师姐也是让我去堕胎的，那么，她是不是……也是参与

了？那该怎么办？”

老和尚缓缓地点了点头，轻轻地说：“孩子，堕胎是一件极其可怕的事，所以，以后如果你周围有人想要堕胎的话，你一定要尽你最大的努力去劝阻，而且，你还要尽可能地帮她把孩子生下来，甚至还要尽你所能，通过各种不同的方式去照顾、抚养这个孩子，这样，不仅能帮你减轻你的罪业，还能增长你的寿命，为你培植无量的福报。”

“那，我该如何帮到他们呢，这个孩子的爸爸，还有我师姐？还有，哪里还能买到这种护身符？”

“你跟这个孩子的爸爸缘分已经尽了，看他自己的缘分吧。至于你的师姐，如果你愿意，就把我告诉你的这些话，也转告她吧。”

“至于哪里还能请到这种护身符，过会再说，先说说这个孩子吧，你想不想帮助他？”

“想，想，当然想，我愿意为这个孩子做一切我能做的事，师父啊，求您救救，救救，我的……我的……孩子，救救我！”我全身发抖，跪在地上拼命地磕头。

“那好，你仔细听好，我教你。”老和尚一字一顿地说。

“第一，你要非常非常后悔你以前的堕胎行为；第二，你要发誓：以后决不再堕胎；第三，既然你跟观世音菩萨那么有缘，那你就拼命地祈求观世音菩萨保佑你和你的孩子；第四，有一部经，你最好能每天都念诵，这样不但能帮到你的孩子，还能帮你延寿，你要知道，堕胎是会折自己的阳寿的，不仅如此，念诵这部经，还能帮你转运！除了这些，你还要多多地放生，并尽你的最大可能让一切人知道堕胎的危害！最后，你要将你所做的这些功德，回向给你那可怜的孩子，这样，他就有可能去到一个更好的地方。同时你也可以将功德回向给孩子的父亲和你的师姐，也能减轻一些他们的罪业。”说完，转身从书架上，抽出一本经书给我，我接过来一看，是《佛说长寿灭罪护诸童子陀罗尼经》。

“师父，什么是回向啊？”我问。

“回者回转也，向者趣向也。简单来说，就是你将你所作的所有功德，送给你的孩子，不过，即使你回向了，你所做的那些功德，依然是你得大头，而孩子只能得小头。或者，说得再形象一些，就有点类似于将你的功德，复制一份给你的孩子。”

“师父，您刚才说的，那个救命的什么咒，在哪儿可以买到，您这儿有吗？”我还是念念不忘那个救了我命的宝贝。

“那叫楞严咒，是宝贝，但不能买卖，你以前佩戴的那个楞严咒，是从深圳的一个老和尚那里请来的，不用花钱，这次你回深圳，还可以再去求一个，你跟那个老和尚有宿世的缘分，你可以去找他。”

“啊，又要我去找一个老和尚啊？您知不知道，为了找您，我满山遍野地找得多辛苦！那个老和尚，是不是也要这样去找啊？”

“不会的，他老人家可是全球闻名的高僧大德，本焕老和尚，你去了，尽人皆知的，也不会有人冒充。”看来，老和尚对我的遭遇挺清楚的。

“那我该如何去找，然后如何去求呢？”我想起来了，赫拉说起过这位神奇的本焕老和尚。

“你到深圳仙湖植物园，然后在植物园的里面，就有一座寺庙，在那里，你

就能找到他了。”

仙湖植物园我去过，也知道里面有一座庙叫弘法寺，但没去过。

看到这么一位神仙般的老和尚，还有一个让他佩服的人，也不禁让我对本焕老和尚神往起来。

“而且，你跟本焕老和尚有着宿世的缘分，说不定你去了，你还会有新的发现。”

“师父，是什么缘分？我会有什么发现？”

“去了，你就知道了。”老和尚微笑着，我好像发现，我轻松了许多，我甚至还想找来刚才的那个小和尚，让他看看，我身后的孩子，是不是开心了一些？

拜别老和尚后，我回到了深圳。

按照老和尚的指引，我在一个阳光灿烂的下午，顺利地到了深圳弘法寺，根本不用问任何人，在寺里，就能看到本焕老和尚的照片和生平介绍，果然是一位非常了不起的高僧。而且，也确实在很多大殿的门口，看到赫拉说的那家房地产公司写着祝福语的牌子。

见到本焕老和尚时，已经是下午6点半了，那时，彩霞满天，老和尚正坐在方丈室外面的椅子上，地上坐着五六个孩子，在听老和尚讲故事，有一个年轻的僧人在旁边照看着。我走过去，正在考虑是要给老和尚鞠躬，还是磕头，然后再怎么开口说第一句话。刚一走近，还在犹豫的时候，老和尚抬起了头，慈爱地望了我一眼，突然之间，我感受到了强烈的震撼，我扑通一声跪下，抱着老和尚的腿，号啕大哭，几近昏厥，渐渐的，在那种半昏迷的状态中，我好像见到了我小的时候，爷爷奶奶牵着我的手的情景；再往前，我甚至看到了我刚出世时，接生我的护士；再往前，一片黑暗；再往前，看见一个农场，有一个中年和尚，在对一群鸭子念经，还见到了一个顽皮的小男孩，坐在旁边，边听和尚念经，边和鸭子玩，那个和尚经常教那个小男孩念经，一个晚上，那个和尚赶着鸭子回去的时候，有一只小鸭子陷在烂泥里，拼命挣扎，鸭群已经走得很远了，但没有人发现它，这时，小男孩发现了它，轻轻地将它救了出来，带回自己的家中，细心照料；第二天，小男孩将小鸭子还给了那个中年和尚……再往后，看到那个中年和尚，就是眼前的这位德高望重的本焕老和尚，那个小男孩，在那个缺医少药的年代，死于一场普通的疾病，然后，转世成为个都市女郎；而那只鸭子，有机会转世为入，有机会去报答救它一命的恩人，但在它还没有出生成为一个真正的人的时候，就被它的恩人，杀了，用一种非常残忍的方式杀了。

……

后来，本焕老和尚送了我一个楞严咒，至今我仍然挂在脖子上，还有一串佛珠，同样，至今我仍然戴在手上。

我在弘法寺给我的那个未出世的孩子立了一个牌位，希望能得到庙里的师父们和本焕老和尚的照顾，希望他能早日去到那完全没有痛苦的天堂。

从离开五台山的那一天起，我一直坚持每天诵读《佛说长寿灭罪护诸童子陀罗尼经》和《普门品》，并且经常放生，也经常助印一切我能接触得到的关于堕胎危害的书籍和光碟，还经常在网上传播这类知识。并且，把我做这一切的功德，回向给我那可怜的孩子，以及天下所有被堕掉的孩子，都能离开一切痛苦，得到

真正的快乐。同时，我也将这份功德，回向给郭天宇和师姐，愿他们都能平安、幸福、吉祥！

三十、和谐——《小女生职场修行记》

回到公司，一切事情都没有发生。蔡总找我长谈了一次，他希望我能继续保持原来的工作方式，并希望我能把我的经历，用大家能接受的方式推广开来，但最好不要用福气、运气之类的词，更不要涉及到宗教或者任何神叨叨的内容，因为这些，某类人，可能会非常能接受；而另一类人，则是正好相反，为了大家都能接受，蔡总让我认真地做足功课，让全公司都能真诚地以助人为本。

蔡总做了一些纯金的小卡片，尺寸和厚度都跟一张普通的信用卡差不多，装在一个紫檀做的小盒子里，古色古香，还有一个沉香木做的底座，可以将这张纯金卡插在上面，卡片上印着两句话：以恕己之心恕人则全交，以责人之心责己则寡过！我和 Jacky，一人得到一个。我知道这句话的大概意思，是对自己要严格，对他人要宽厚。跟赫拉经常教我的一样，宽恕别人其实就是善待自己。看来上帝和菩萨在这方面是相当有默契的。

两周后，公司的正式通知出现在内部论坛上，Jacky 升任总经理，我，升任副总经理。

不少人都去揶揄小吴，问是不是随便赶一头驴去他那儿，给他稍微调教一下，就能当副总？这次，小吴似乎也不太好说游泳冠军教练之类的话了，我告诉他，我依然还是设计部的优乐美。与此同时，我也到书城去买了一些管理方面的书，像《职场谋略》、《管入就这么几招》、《潜伏在办公室》等等，里面的内容，大同小异，基本上部是员工和老板之间的猫鼠游戏，跟赫拉教我的，完全不是一回事。不过，目前对我来说，最重要的，不是职场的，而是要找老公了。

我认真地买了好茶叶，怀着无尽的感恩，再次来到梧山脚下，见到赫拉，我献上茶叶，恭恭敬敬地给她磕了个头，感恩这些年她对我的指导，要是没有她，我不敢想象自己会成为一个什么样的人。

“赫拉，我已经做了你要我做的了，现在，能不能告诉我，如一个好男朋友？”

“哈哈，其实我早就告诉你了，只是你没有悟到而已。这个秘密很简单，那就是：不管你想要得到什么，就要先给出什么！你一直在给钱出去，你的财富就一直在增长，你一直在付出尊重，现在升任高位，就是得到了更多的尊重！不过，关于男朋友方面，有一些误区，你一定要注意：绝对不是漂亮、身材好、厨艺高、更像淑女、在某些方面更有修养等等，就能找个好男朋友！有很多优秀男人的太太，这些指标她们基本上都没有，但这并不妨碍她们能嫁一个好老公。前段时间，有家航空公司的空姐集体征婚，这也从一个侧面说明了这一点。你要想有个好的归宿，那需要在这方面有很大的福气才行。”

“那我是不是要送给别人一个男朋友，我才能得到一个男朋友？”突然想起，我把郭天宇还给了他老婆，不知这算不算。

“其实，一个好的男朋友，广义上来说，是和谐的伴侣，你要尽可能地送出和谐，培植自己在这方面的福气，不做违背和谐的事，就可以了。”

“那能不能说具体点呢？”

赫拉喝了一口我给的茶，微笑地点了点头，以示赞许，说道：“和谐的方法有三个方面，第一个方面，是行动方面的：

“可以向未婚者介绍适合他们的异性朋友；

“持续关心孤独、寂寞的人，尤其是我们的父母；

“阻止他人的不正当性行为；
“参与制作、传播劝人戒除不正当性行为的网站、视频、文字、图片等；
“关心在感情或婚姻中受伤的人；
“认识到不正当性行为的害处而断除不正当性行为；
“调和其他夫妻、情侣的伴侣关系，调和他们之间的矛盾；
“调和自己及身边所有不和谐的关系，包括同事、亲人、朋友、团队等；
“促进自己及身边所有的关系使之和谐，包括同事、亲人、朋友、团队等。

“第二个方面，是语言方面的：
“以语言规劝他人保持纯洁正当的男女关系；
“以语言促进他人伴侣关系保持和谐；
“以语言调和自己及身边所有不和谐的关系，包括同事、亲人、朋友、团队等；
“以语言促进自己及身边所有的关系使之和谐，包括同事、亲人、朋友、团队等。

“第三方面，是意念方面的：
“真诚祝愿天下有情人如愿地终成眷属并获得和谐伴侣关系；
“为他人的和谐关系而高兴；
“为他人的婚姻或合适的情侣关系幸福而高兴；
“希望人人都和好，所有的家庭、团队都和谐；
“在心中计划如何去照顾孤独、寂寞的人，记得在计划后要付诸行动；
“在心中计划如何去和合他人伴侣关系，记得在计划后要付诸行动；
“在心中计划如何关心在感情或婚姻中受伤的人，记得在计划后要付诸行动。”

“是不是做到这些，就可以找到男朋友？”

“别急。”赫拉笑了笑：“还有一些事，是不能做的，如果做了，那你找到一个好男朋友的可能性会大大地降低。

“第一个方面，也是身体方面的：
“婚外恋；
“同性恋；
“卖淫嫖娼；
“一夜情；
“手淫、口交、肛交等；
“销售或使用各种性用品；
“婚前性行为；
“夫妻性行为无节制、过度；
“参与制作、传播、观看黄色或有色情内容的网站、视频、文字、图片等；
“为他人不正当性行为提供便利；
“未婚者拥有一个以上异性恋人；
“与已婚者走得过近；
“衣着暴露、过于紧身等；
“与伴侣在公共场所过分亲密。

“第二个方面，是语言方面的：

“以语言离间其他夫妻、伴侣，哪怕他们的关系并不和谐；

“以语言离间其他人或团体的关系，包括同事、亲人、朋友、团队：

“向他人宣讲黄色笑话；

“以语言向非伴侣调情；

“与他人开感情方面不适当的玩笑，无论是否引发对方的不恰当念头。

“第三个方面，意识方面的：

“对非配偶‘性幻想’；

“没有节制常常想着性方面的事；

“想象色情场面；

“回忆看过的黄色或有色情内容的网站、视频、文字、图片等；

“希望其他夫妻或情侣分开；

“希望其他人、团体的关系不和谐，包括同事、亲人、朋友、团队等；

“因为他人的结合或幸福而产生生气、嫉妒等情绪；

“觉得不和谐的夫妻还是分开为好；

“认为某对夫妻不相配或者某对情侣不相配，其实这种想法的潜台词是他们不该在一起；

“希望已与他人结婚的异性是自己的伴侣，哪怕只想了一秒钟；

“不同程度地赞同或羡慕过他人不正当性行为；

“认为不正当性行为是正常的事；

“内心嫉妒比自己更受异性欢迎的同性。

“.....

“如果你能完全做到，要不了多久，你的如意郎君就会出现，不是你去找他，而是他来找你！”赫拉说这句话的时候，相当的肯定和坚决，如同她以前告诉我，只要我把钱给出去，钱，一定会从某个我意想不到的地方回来，而且是加倍地回来！

三一、宠辱——《小女生职场修行记》

三一、宠辱

我的第一个关于事业的目标早已顺利达成，也就是说，我的改命计划（一）已经取得了初步的成果。自从我作出计划并付诸实践开始，我的事业就在节节攀升，我现在甚至已经不那么在意我的职位和我的账户了。在我坚持力行了三年后，我的职位、薪水和团队已经远远超过我当初的预期。因此这次我对于找伴侣也有着相当的信心。

我重新买了一本更精美的记事本，郑重写下：改命计划（二），新目标自然变成了“寻找如意郎君”。我将赫拉传授的方法以及禁忌一一列入我的计划：

- (1) 坚持每天和老爸老妈聊几句，这次中秋长假一定要回家陪陪他们了；
- (2) 每周六参与深圳义工联的“为孤老送温暖”活动；
- (3) 劝师姐以及其他姐妹远离小三的恶名，并告诉她们危害；
- (4) 有机会就给 Angus 介绍一个女朋友；
- (5) 清理衣柜，把那些露肩露背露胸的衣服清理出去；
- (6) 尽量少去帅哥出没地带，即使有帅哥对我吹口哨，也只当没听见，目不斜视；
- (7) 去相亲前，一定要搞清楚对方到底有没有太太或者女朋友，身份不明的坚决不与之在一起；
- (8) 每天真诚祝愿天下有情人终成眷属，并获得和谐伴侣关系；
- (9) 任何夫妻、情侣、同事、朋友中的矛盾，都没法调和；
- (10) 避免看电视、网络、杂志上的明星八卦（无非是一些看到人家合就说风凉话，看到人家离拍手称好，看到人家有绯闻就兴奋的变态消息）；
- (11) 把一切功德都回向给我那个可怜的孩子、郭天宇和师姐。

我一丝不苟地按照赫拉教的方法去做，同时每天真诚地发愿，愿天下所有的单身者都能找到如意的伴侣。

但是，半年多过去了，依然没有任何动静，我对这个理论绝不怀疑，可我却怀疑自己是不是哪个地方弄错了？为什么还没有出现我想要的结果？

有天在 Q 上闲逛的时候，发现 N 久没联系的陈小乐竟然在线，自从那次从 Q 上将我拍的视频和照片发给他后，就再也没有见过他在线，他的 QQ 签名竟然是：花开花落，云卷云舒。这个农村的小公务员，竟然也会有这份闲情，正想给他打个招呼，问他当官没？突然一想，不对，他是仕途中人，怎么可能会有这种心态？当年华南虎事件中，陕西林业厅的一个高官下课以后，就用“宠辱不惊，闲看亭前花开花落；去留无意，漫随天际云卷云舒”来明志，难道陈小乐也下课了？不对啊，我记得他当时告诉我，他只是一个最低级别的小小的科员，哪有什么课可以下？

我抛过去一个微笑，很快，他也回了一个微笑。

“喂，陈小乐，你当官没有？还记不记得欠我一顿饭？”

“啊，对了，还欠你一顿饭。”

“当官没有啊？”

回来的是两个图案，左哼哼和右哼哼，没有文字。

“那你结婚没有啊？”我怎么永远都改不掉这个该死的毛病，人家是有女朋友的人了。

还是那两个图案，左哼哼和右哼哼。

“喂，你不会说人话啊？”

这次回来的依然不是人话，而是一个委屈的表情。

我意识到，他好像是遇到了什么麻烦，那次在模具厂，他的机智和应变都给我留下了相当深刻的印象，如果不是什么非常大的麻烦的话，他肯定不会是这样的，难道是失恋了？我有了一种很想帮助他的冲动。

“你是不是遇到了麻烦？想不想转运？”

“你会巫术？”终于，他开始说人话了。

“切，我遇到一个高人，她能帮人转运。”

“哦。”

“怎么，不信？我告诉你，我刚来深圳打工的时候，每个月才三千，现在两三万了，都是那人教我的。”

“什么，还真有这样的事？”他似乎有些心动了。

我让他等一下，然后迅速进入招行网上银行，将我近两年的收入排出来，然后，截图，发了过去。

“啊，是真的啊，比我多多了，我都想去做你那一行，你们还招人吗？”他这句话不知是真是假，却让我大吃一惊，看来真的是事业不顺了。

“要不我带你去见见那位高人，如何？”

“行啊，顺便还你一顿饭。”

“一顿肯定不行，那么久了，滞纳金和利息，怎么算？”

“那就两顿，好吧？”

还是在一个阳光灿烂的早晨，我又备了不少好茶，带着陈小乐去见赫拉，她对于我们的到来，没有丝毫吃惊，这个老太婆，心里跟明镜似的，啥都知道，噫，我为什么不问问她下期彩票的开奖号码是多少？

在我考虑如何介绍陈小乐的时候，赫拉却先开了口：“小乐，坐。”

陈小乐一惊，怀疑地看了看我，那眼神我看得懂，我跟赫拉是不是提前串通好了的？

我们还没有坐稳，赫拉突然换了一副口气，恶狠狠地说：“陈小乐，我告诉你，女朋友没有了，可以再找，就是工作没有了，也可以再找，可要是群体性事件压不住，出了大事，别说是你，就是老子，都扛不住！一个女人算什么？！”尽管我早有思想准备，但这突如其来的一席话，还是让我吃惊不小，再看陈小乐，他张了张口，似乎想说些什么，却又什么都没说出来，看来是被镇住了。

“我知道你有好多问题，你慢慢问吧。”赫拉微笑着开始泡茶，然后给我们每人一杯。

陈小乐喝了一口茶，平定了一下情绪，然后开始了他的问题。

“在来的路上，晓兰给我介绍了你教她的那些转运的方法，我不太接受，她现在经济状况的好转，跟她运用的那些方法，应该是没什么必然的联系，只不过是两类事件，在时间点上偶然的联系在一起了。”

“为什么呢？”赫拉似乎早有准备，依然微笑。

“我在读大学时，就是我们学校禅修社的成员，除了禅修外，当时我们相当的推崇‘了凡四训’，还有‘俞净意公遇灶神记’，而且大家都照着上面说的去做，毕业这些年，我们中的任何一个成员，都没有因此而发财，晓兰跟我说，她是力

行那所谓的种子理论获得了成功，但我认为这种幸运是偶然的，况且，从毕业到现在，我所接触过的不少人，跟你们说的这些，刚好完全相反！”

“小乐，既然你明白一些所谓的种子理论，那我就再往下接着讲。”赫拉喝了一口茶，见我又准备拿笔记本，微笑着用眼神制止了我。

“种子，从种下去，到结成果实，是需要时间的，你今天拿了一粒西瓜子种下去，不会指望明天就能得到西瓜吧？”见到陈小乐不置可否，赫拉接着又说，“如果，我们在种西瓜之前，就种下了无数荆棘的种子，那么我们会先收获什么？西瓜吗？”

“当然是先收获荆棘！”见陈小乐不开口，我抢着回答了。

“你再仔细地想想，从你小时候懂事，到现在，你所想的、所说的、所做的，是自己想要得到，还是自己想要付出？即使偶尔的几次付出，比起那无量无边的索取，有可比性吗？如同你从懂事起，种下的，都是大把大把的野草的种子，某几天，突然开始撒下几粒鲜花的种子，那么，你不断收获的，难道是鲜花？”

“给你讲一个故事，有个女孩，也是到我这里来喝过茶、聊过天，对我的这套种叨叨的东西，听了似信非信，但她还是决定试试。有一回，她的一个朋友生病住院了，她想，这可是好机会，正好验证一下我教她的管不管用。于是，她买了一束鲜花，打的去医院看朋友，还给朋友准备了1000元，据她说，按照我的理论，她至少是种下了财富的种子和关爱的种子，这样做了，她就能收获财富和关爱。

“可是，她刚到病院门口，一下的士，身上背的包就被抢了，钱包、证件、银行卡、手机全没了，捧着一束花，身无分文地去看朋友，结果，不但没有给朋友钱，反而还跟朋友借了100元打的回家，这还不算，由于她的身份证是内地的，她必须先回内地补办身份证，而且还坐不了飞机，据她自己说，她已经有好多年都没有坐火车了。办好了新的身份证，再回来办那些证件和银行卡，极其麻烦。

“上次她到我这里，向我抱怨，她不行善还好好的，刚开始行善，就倒霉！这是为什么？”

赫拉说到这里，没有接着说，喝了一口茶，目光转向我，从她的眼神我知道，她是希望我回答这个问题。

“我想，做任何一件事，都是在种下新的种子，同时，我们面临的任何一种情况或者环境，不管是好还是坏，都是以前种子成熟以后的自然呈现吧。”我第一次回答这种问题，有些不太自然，尽量模仿着赫拉的口气，“那个女孩，她被抢了，肯定是她以前抢过别人。她被别人抢，是她以前抢别人时，种下的那个种子成熟了的结果。”根据赫拉教我的，这应该是正确的而且是唯一的答案。

我在回答这个问题的时候，自己又产生了新的问题。

“不过，我有些不太能理解，女孩子的包被抢，是常有的事，难道那些女孩，以前都在街上去抢过别人的包？这点应该不太可能吧，还有，她是拿了1000元准备送给朋友的，但那个钱被抢走了，那么她的财富的种子，有没有种下？”

看得出，赫拉对我的回答非常满意。

“晓兰的问题问得非常好，首先回答你的第二个问题，那1000元虽然被别人抢走了，但她的财富种子肯定是种下了，因为种子是种在自己的心里，而不是种在别人身上，所以，当种子成熟时，也只有自己能感受到；自己的包被抢，那以前肯定是抢过别人的东西，但不一定是包，有可能是抢过别人的客户或者别人的男朋友，或者，在上公共汽车时，拼命抢到的一个座位，等等，所以，当自己遇到任何不愉快的时候，首先要想到的，不应该去埋怨别人，而是一定要先问问

自己，这样的事，我以前是不是做过？”

“那么，是不是可以这样理解，当一件不愉快的事发生了，首先应该坦然地接受，告诉自己，又过了一劫，或者，自己的又一个负面种子消除了？”

赫拉没有回答，但非常肯定地点了点头，看到我们的茶杯都空了，又给我们添了些茶。

“有句老话，叫做：吃苦了苦，苦尽甘来；享福消福，福尽悲来，这句话，你外婆以前经常给你说，你根本听不进，现在，能听进了吗？”

我喝了一大口茶，拼命点头。

“孟子曾说过一句话：行有不得，反求诸己。意思是，当你做任何一件事，如果没有得到你所期望的结果时，一定要明白，问题一定出在自己身上，跟其他任何人都没有关系，你不是爱换 QQ 签名吗，把这句话送给你，做你的 QQ 签名，如何？”

三二、意供——《小女生职场修行记》

三二、意供

见到陈小乐还是没有任何反应，赫拉笑了笑：“小乐，我知道这些内容，你在学校禅修社的时候，大部分都了解过，你们也照着做了，但是没有任何效果，是吧？那么，我就说一些其它的，你回去就可以立即试验，而且可能很快就能见效的一些方法。

“我们在财富方面，种下的负面的种子太多，从小到大，不管是所作所为、语言、还是意识方面，都是在不停地索取，好不容易捐了几次钱，一时半会也难见效。所以我们不妨找一些以前并没有种下过太多负面种子的项目，来测试一下。我的一些朋友，就曾经做过类似的试验，给你分享一下，好吗？”

陈小乐还是不开口，不过眼里的不屑好像是少了些，这部分的内容，赫拉以前也没有给我讲过，所以，我也十分好奇。

“这里说的，是一些不花什么代价的测试方法，不过，首先得准备一位你所尊敬的人，来接受你的馈赠，比如，晓兰会选择菩萨，她的老板，可能会选择神，你呢，如果谁都不信，就选择一个你崇拜的人吧，比如孔老夫子，或者毛主席。

“你开车的时候，在进停车场时，只要一见到有空的车位，就想：你要将这个车位，用你的意念，送给孔老夫子，因为你自己以前，可能在空间争夺方面，应该没有太多的负面的种子，那么，可能就会非常快地得到应验，如果你愿意的话，回去就可以试试。下面，我来给你讲讲，我身边的一些朋友的经历：

“朋友 A：不管他开不开车，只要一见到空的车位，就会想到要送给菩萨，后来据他自己说，他不管在任何地方，都不会缺车位，即使是在车位最最紧张的地方，自己一到，就肯定会有车让出来，而且感觉是人家在占着车位，特地等着他来似的。这样的事，在他身上，一再发生。

“朋友 B：是乘公交车的，她是在自己有座位时，就尽可能地让座，而且见到有空位时，就会送给菩萨。后来她告诉我，不管有再多的人挤车，自己都会莫名地得到座位。

“朋友 C：小有名气的摄影师，主要的客户是全国各地的房地产开发商，他的工作是为他们拍摄楼盘的槽片用来做广告，而拍摄楼盘最要紧的就是天气，如果不是阳光明媚的日子，拍出来的效果就要大打折扣，如果云多、下雨光线不够，就无法拍了，要是在深圳还好，到了外地，为了等阳光，空耗一两个星期是常见的，后来，只要他一见到阳光，就拼命地将阳光送给菩萨，再后来，他拍片时，遇到阳光灿烂的时候，就越来越多，最神奇的是，有次他去桂林拍片，头一天下飞机，天是阴沉沉的，第二天早上，还是没有任何好转，可当他快到拍摄现场的时候，密布在那个楼盘上空的云层，竟然开了一个洞，阳光从洞口射出，正好照着那个楼盘，当他刚刚一拍完，那个洞口就合拢了。

“朋友 D：销售主管，他根据手下兄弟的性格，将他们分成两组作测试，一组，在自己平时买东西的时候，不管是什么东西，哪怕是几毛钱的葱花白菜，都拼命地讲价、压价；另一组则正好相反，如果不是太离谱，就绝不讲价，人家报多少，就给多少。大约在三个月以后，两组人员的客户就开始有了比较明显的变化，一组的，客户越来越刁，压价也越来越狠，甚至连一两元钱的运费差价，都

会打二十多分钟的电话；另一组的，客户则是越来越好讲话，也不怎么压价了，不过，两组的销售额并没有发生明显的变化。

“朋友 E：驴友，见到好风景喜欢送给菩萨，后来，到各地见到优美的风景是越来越多了，他上次跟我说，最近见到的好风景实在是太多了，他都有点审美疲劳了。

“朋友 F：小公司的老板，以前手下的员工要请假，他基本上都是一律不准，用他的话来说，除非是死了人，否则别想请假，当然，他自己也是忙得要死；后来跟我聊过之后，回到公司，凡是有人请假，不管是什么理由，只要工作安排好了，一律准假，甚至有请一个月的假回老家相亲的，有请三个月的假回家复习考英语八级的，都统统准假，结果，在三个月后，在利润没有下滑的同时，他开始变得不那么忙了，半年后，他甚至可以给自己放假了，带着他的太太，去海外度假，一去就是一个多月，回公司后，一切正常，后来，每年带着太太去海外一个月，成了他的惯例。

“朋友 G：媒体从业人员，有机会接触到各类演出，经常不遗余力地送朋友各种免费券、赠券，前段时间，巴菲特和比尔·盖茨在北京举行慈善宴会之前，在深圳还有一场活动，她是巴菲特铁杆粉丝，但并没有获得邀请，在活动当晚，用她的话来说，由于一系列的奇迹，她不仅进了会场，还跟巴菲特握了手，合了影，这是很多获得邀请的人都得不到的殊荣，前几天，她还给我看了她跟巴菲特的合影。

“当然，给出之后的回报，也不一定是每个人都很开心地接受的，有些回报就挺让人无奈的。

“朋友 H：他在坐飞机时，突发奇想，既然送什么得什么，那他就想着送架飞机给菩萨，不管是在机场接送朋友，还是自己坐飞机，他都拼命地这么想，想看看自己是否能真的得到一架飞机，结果，三四个月以后，飞机没有得到，但坐飞机的机会，却是比以前多了很多，问题是，飞机坐多了，也不是一件很愉快的事，有时一坐就是十几个小时，屁股都坐肿了，上次他来问我，他的馈赠是不是哪里出了问题，怎么会得到这样的结果？他甚至还犹豫，以后还用不用意念赠送飞机了？

“还是朋友 H：当坐飞机已经不再是乐趣的时候，他在坐飞机时，都会将座位的靠背尽量往后放，身体半躺，腿尽量前伸，这样会更舒服一些，有一次，他从空姐手里接过一杯热咖啡，放在前面的小桌子上，还没有来得及喝，他前面的那位乘客突然猛的一下往后放下靠背，结果那杯咖啡翻倒，撒了他一身。他当时就明白，这不怪前面的乘客，而是他多次放靠背影响到后面乘客的种子成熟了，于是他当时就发愿，以后再也不往后面放靠背了。

“朋友 I：喜欢喝茶，也喜欢买茶，各种各样的茶都买，还收藏普洱茶，而且特别喜欢送茶叶给朋友，我这儿的茶，基本上都是他送的，前段时间他来告诉我，朋友都知道他喜欢喝茶，最近给他送茶的朋友越来越多，他家的冰箱里，全部塞满了铁观音和绿茶，以至于连他太太买回的菜都没有地方放了，他家的储藏室里甚至是床底下，都是普洱茶，生的、熟的，沱茶、砖茶、饼茶，全有。他说，以他现在喝茶的速度，他的那些普洱茶，够他喝一辈子，问题是，他现在的茶，还在不断地增加，他说他现在已经不太敢再送别人茶叶了，送了，就会得到更多，而他已经没有地方放茶叶了，他又不愿意把它们卖掉。有一次，他又来给我送茶，然后不停地感慨，他以前为什么没有送钱给别人的习惯，否则的话……唉，那钱肯是不会嫌多的。”

哈哈，我跟陈小乐都笑了起来，认识他那么久了，第一次见到他的美容是那么灿烂。

赫拉给我们添了茶，然后接着说：“类似的验证方式，还有很多，自一己完全可以根据自己的实际情况来验证，这样的目的是什么呢？就是坚信：我付出的一定会有回报！而且是加倍地回报！”

“被我一个老太婆忽悠了半天，虽然也能生出些信心，但这种信心长久不了的，只有通过自己的实践并且得到了相应的回报，这样的信心才会坚固！”

见到陈小乐那挑战的眼神似乎没有了，赫拉笑了笑，又接着说：“再谈谈你的工作环境，你想说的肯定是，那些当官的，发财的，没有一个是用这种方法成功的，他们要么是关系硬，要么是家底厚、要么是路子宽，等等。而且，他们中的有些人所作所为，似乎也没有影响到他们的官运和财运，是吧？”

陈小乐还是没有表态，但那眼里的不信任已经消失了，坐着的姿势，也开始慢慢地向前倾，似乎有些洗耳恭听的味道了。

“那我们就反过来说，当官是需要福气的，当的官越大，需要的福气也就越大，你没有见过那些人是如何培植福气的，但你应该见过他们是如何折损自己的福气的吧？”

“哪些事，是折损福气的？”陈小乐终于开口了，

“官场上，最容易折损福气的，一是傲慢，二是财，三是色。当官的，多少有些傲慢，这是常见的，如果太傲慢了，是非常折损自己的福气的，最重要的，是拿了不该拿的钱，还有就是生活糜烂，这两点，是严重折损自己福气的行为，只要一沾上，自己的福气就会飞速下降，你看看那些出了事、进去了的官员，有几个是不喜好这些的？你要是不信，不妨去试试？”

“啊，我？我哪里有资格碰得到钱啊？那些生活糜烂什么的，更是跟我没有任何关系。”

“那你的意思是，等你有了资格，就会去做？”

陈小乐苦笑着摇了摇头，不做回答。

“一个副科的机会没有了，难道，它就真的没有了么？”赫拉终于抛出了杀手锏。

陈小乐一震，身体微微晃了一下，目光已经变成了强烈的期待和渴求，我以前知道什么是财迷心窍，到现在才知道什么是官迷心窍，见陈小乐不开口，赫拉也不再说了，自顾自喝茶了，我知道，她在等陈小乐出口相求。

“哪里有？我该如何办？”看来官瘾大过了自尊。

赫拉笑了笑，放下了手中的茶杯：“就像我刚才讲的，在种花之前，要先拔草，晓兰为什么会成功，很重要的一点，在于她为自己拔了不少的草！”

“那如何拔？”陈小乐已经有些急不可待了。

“首先，我们得先明白，当官需要什么样的福气？当官通常意味着自己的权力更大，也就是尊重自己的人会更多，那么，以前自己不尊重别人，尤其是不尊重自己的父母、老师和那些社会地位低下的人，都是严重折损福气的，也就是阻碍自己种花的最大的野草，还有，你没能完成上级给你的任务、给和自己竞争的同事拆台、使绊子，等等这些，都是严重折损福气的行为，先要明白这一点！”

“然后呢？”从他的眼神看得出，这些事，他没少干。

“一、要非常、非常的后悔，你曾干过的这些事，后悔得越强烈，那些野草清理得越多，而且，次数越多越深刻，效果越好；

“二、要发誓，以后绝不再犯；

“三、你要想当官，最有效的办法，就是要帮助别人当官，帮助你的同事当官，尤其是要帮助你的老板升官！”

“我哪有那个能力？”陈小乐叫了起来，已经有些失态了。

“你记住，如果你能把你们老板派给你的任务，都能干净利索地完成，就是对他能升官的最大的帮助，想想看，如果能带出一帮精兵强将，他是不是脸上有光，也有升职的理由，如果他手下都是一群窝囊废，即使由于各种原因升了职，恐怕也坐不太稳吧？”

陈小乐点了点头，似乎是有些接受了。

“还有，绝对不要争功，也不要行事高调，更不要想着出名露脸，这些都是折损福气的，现实点说，如果有一帮兄弟，都爱表现自己，但有一个，从不主动表现自己，领导派的活，都能干净利索地完成，而且有上级问起时，他都说是领导指挥有方，他只是按照领导的安排去办，自己没有任何功劳，想想看，如果你是他们的老板，有机会时，你会提拔谁？”

陈小乐又点了点头，看得出，他是非常地接受了。

“在单位里，不管你的任何同事，哪怕是跟你有直接竞争的同事，如果有困难，你都主动地伸出援手，他们会如何对你？就好比这一次，如果你有哪位同事，能在你们老板亲自去摆平之前，及时地赶到那家塑胶厂，替你把事情搞定，那你会怎么对他？”

“我会感激他一辈子！”

“这就对了，那你以后会如何对你的同事？尤其是跟你有竞争关系的同事？”

陈小乐咬着嘴唇，轻轻地点了点头，说：“我知道了！”

“你非常孝顺你的父母，也非常照顾你的弟弟、妹妹，而且对那些社会地位低下的人，有强烈的同情心，这点，你一定要坚持，如果不是你的这些行为替你积攒的福气，那这一次，你可不是那么简单的几次批评就可以了事的。”

“是的，这次对我的处罚结果，比我预料的，要轻得多，我还以为是我们老板护犊子。”

“如果你没有福气，你们老板就是想护犊子，也护不了啊，去年年底那次，中巴车跟摩托车相撞，引发的群体事件，你的那位同事也没有及时到场，他是什么结果？难道你们老板不想护犊子吗？”

“那次的事，我们老板想护也护不住啊。”

“那为什么这次就护住了？”

“不知道，可能真的是我的福气吧。”

三三、愿望——《小女生职场修行记》

三三、愿望

“还有，晓兰为什么会这么快地获得了成功，还在于她有强烈的愿望，这也是一个相当重要的因素。”

“这个我知道，就是那些成功学、吸引力法则这些吧？”

“绝对不是，成功学、创富学、吸引力法则这些，不但没有丝毫帮助，而且是相当有害的！”

“为什么？”陈小乐吃惊不小。

“这些法则，总的有一个原则，那就是观想各种自己期望的东西，金钱、权利，等等，如潮水般地向自己涌来，这跟种子原理正好相反，越是这样，那么，这所有的一切，就会离自己越远，你想想，天天想钱想得发疯，除了睡着了以外，无时无刻不在观想钱像潮水般向自己涌来的，是谁？”

“应该是那些社会的最底层，最穷的那些人吧。”

“那他们通过这种观想，发得了财吗？”

“肯定是发不了！”

“我们种下的种子，除了身体上的行为，比如直接给钱出去，还包括语言上的行为，比如真诚地对别人说：恭喜发财，你读过《俞净意公遇灶神记》，更应该明白，最重要的是自己在意念上的行为，首先就是要断除自己在意念里的一切不适当的念头，在此基础上，真心的希望别人发财，或者，想象将自己的财富馈赠给某个德高望重的人，总之，是希望别人好，而不是希自己好！也只有这样，才会真正有效。晓兰就是经常发愿，希望他们公司赚钱，希望他们老板发财，希望他们同事有更多的收入，正是她有这种强烈的愿望，加上她不停地付出，才成就了她现在。成功学、吸引力法则这些，种下的正好是相反的种子，只会让使用这种方法的人，更加远离自己的梦想。”

“那我们强烈地希望、祝愿别人发财，别人会不会因此而真的发财？”

“我们所有真诚的愿望都会产生力量，但那个被祝愿的人，什么时候真的能发财就不一定了，这取决于他自己是否是有发财的种子，但是，真诚地、强烈地希望别人发财，却是直接为自己种下了发财的种子！这点跟吸引力法则，正好相反，明白了吗，小乐？”

“好像明白一些了。”

“那么，如果强烈地希望别人当不上副科长，强烈地希望别人在工作中出差错，出大事故，结果会如何呢，小乐？”这是赫拉的惯用风格，启发式提问，我已经相当习惯了。

“那自己就会当不上副科长，自己就会在工作中出差错，甚至是出大事故！但我还有一点不太明白，为什么负面愿望种下的种子成熟得特别快，而正面愿望种下的种子，成熟得特别慢？我以前也多次地希望别人成功、发财，为什么就没有成熟？”

“种子成熟得快与慢，跟正面、负面没有关系，很大程度上取决于你的动机，取决于你的愿望的强烈程度！”

“你想想，你希望别人成功、发财的愿望强烈，还是你希望你的竞争对手当

不上副科长的愿望更强烈？”

“我明白了，赫拉阿姨，谢谢您！”他站了起来，向赫拉深深地鞠了一躬。

我恍然大悟，赫拉以前告诉我的：“我所有的快乐，都来自于我希望别人得到快乐！”原来并不仅仅只是一种心灵鸡汤，而是实实在在的鸡肉，大补！”

“我有一个问题，憋好久了。一直没问，今天我要问清楚。”我半天都没有说话，再不说，嗓子会发霉的。

赫拉微笑着点了点头，给了一个鼓励的眼神。

“我觉得你教我们的这，统统都是为了自己好，是一种更深层次的自私，我现在越来越觉得，如果我做的每件事，都在计较我将来会得到多少，这是不是太卑鄙了？那菩萨们为了利益众生而做的一切，都是为了他们自己而种下好的种子，他们因此会过得更好些吗？”我甚至有些觉得，赫拉那么耐心仔细地指导我们，也不过是为了她自己种下好的种子，然后她以后会过得更好一些。

赫拉的眼里并没有出现丝毫的不快，却流露出了异样的喜悦。

“晓兰，你知道吗，如果自己做的每一件事，都是百分之百地考虑到如何利益他人，而完全不考虑自己，这是一种非常伟大的智慧，跟良心或道德无关。

“在接触到传统智慧之前，我们考虑的都是如何才能最广泛的利益到自己，后来慢慢地知道了，要利益自己的唯一方法，就是要利益他人！当理解、相信这个道理后，我们会去力行，由于我们不断地实践如何去利益别人，就会产生两个方面的作用，一方面，自己的福报会不断地增加，另一方面，自己反反复复地练习如何去帮助别人，习惯就会成了自然。

“当自己的福报具足时候，福至才会心灵，加上自己已经习惯了帮助别人，这时，才能真正达到帮助别人时完全不考虑自己，这是一种境界，一种传统智慧在自己身上升华后的境界！

“不过也确实有一些人，他们在帮助别人时，是完全想到如何利益到别人，而根本没有考虑自己，但这对他们而言，是有选择性的，他们是在某个时间、因为某事而利益某一类人，还没有达到无时不刻的去利益一切生命。当然，他们也是相当了不起的。

“晓兰你自己，不正是在走这样的一条路吗？以前你只考虑如何让自己过得好，当你力行、实践、和反复的练习之后，你的福报增长了，也习惯于去帮助别人，然后不就是自然而然的生出了，只想帮助别人，而不考虑自己的念头吗？而且，如果你在做一切事时，真正的只考虑别人，而根本不考虑自己，你的福报增加速度会更快，不管你愿不愿意接受，好事是会强加给你的。”

“那菩萨们呢？他们图的又是什么？”比如你自己图的是什麼？但我没敢问出口。

“真正的菩萨，他们所做的一切和唯一的心愿，就是希望一切生命脱离一切痛苦，得到真正的、永恒的快乐！”

“哦，那就是毛主席说的，全心全意为人民服务了？”

“不完全是，菩萨们服务的对象是一切生命，而不只是人类！”

以前赫拉曾对我说过，说不定哪天我就会发现，其实我自己就是一位菩萨，我现在对什么是菩萨，好像又多了一点了解，我已经非常确信，赫拉，肯定就是一位菩萨，她是在解除我们心理上的痛苦，而住在旁边的许医生夫妇也肯定是菩萨，他们解除的是生理上的痛苦，那么，我呢？

“我还有一个问题，你刚才说的，这也不能学，那也不能学，是不是这市面上的所有的与致富有关的，除了你的这些理论外，都不能学？MBA、教练技术、

排列、各种各样的现代销售、管理，都不能学吗？”我虽然觉得赫拉教我的那些知识很有道理，难道除了她教的，其它的都有毒？

“不是的，一颗种子种下去之后，有两种情况，一种是听之任之，完全不管，另一种是细心照料、精心呵护，你认为，哪种情况下，收获会更好？还是都是一样的？”

“当然是后一种啦。”我不屑地回答道。

“财富的种子种下去之后，也是需要细心呵护的，比如，打工的要认真地工作，当老板的，要懂得管理和经营，至少要懂得找人来帮他管理公司，炒股的，要精通K线图，等等，这里面的每一种技术，当然都需进行相关的学习，不过，有两点一定要注意：

“1. 如果你以前没有财富的种子，这些东西全部学得烂熟，你也不可能发财的；

“2. 学习所有的技术，有一个底限，如果他们的理论中，包含了违背种子理论的知识或者技术，那就是有害的，绝对不能学。比如：一切损害对手的方式，一切激发员工物质欲望的方式，都是不能学的。因为所有损害自己对手的那招数，通常会在很快的时间里，加倍地回到自己身上来。现在很多的培训公司，教了他们学员不少损招，结果要不了多久，那些损招就开始通过种种方式，比如通过他们的竞争对手或者他们自己的员工，成倍地回到他们身上来，轻的，公司遇到的各种障碍、灾难一大堆，重的，公司倒闭，甚至还有老板进了监狱。你一定要记住：一个人能否发财，唯一取决于他是否有足够多的财富种子，绝对不取决于他有多高的欲望，欲望过高，会带来一系列非常麻烦的、难以解决的问题。”

“那你能否给我推荐一些管理方面的资料来学习？你教我的这些，是‘道’，问题是，我现在想学些‘术’方面的知识啊？”我现在的职务，貌似带了一个‘总’字，尽管是副的。但我实在不知道如何将赫拉教我的这些智慧，去协助 Jacky 管理公司。

“我对现代企业的管理，一窍不通，不过倒是有些建议，首先是刚讲到的，绝对不能学违背种子理论、开发人的物质欲望的知识或者技术；其次，你要把你的下属当作为你们公司创造财富的恩人，而不是工具，这点，尤其重要；第三，你还要有良好的愿望：你努力工作，是为了你们公司能发财，你们老板能有更多的资金去帮助人，你们的员工能有更高的收入等等，而不是为了你自己！如果能把握好这三点，市面上的那些管理的、销售的、业绩倍增的商业课程，你都可以根据你们公司实际的需要，去学习。”

哦，我点了点头，看来赫拉也不是万能的，也有她不知道的。不过她的这些建议，我会终生铭记的，如同她教我的其它的那些知识一样。

“还有……”赫拉倒掉了原先的茶，给我们都换上了我刚带来的茶，冲水，品尝，然后冲我笑着点了点头，我不知是感谢我给她买茶了，还是这茶真的不错。

“你前段时间买了不少如何管人的书，那些书最好别看，都是些技巧、谋略类的，成不了大器的。”

“为什么？”看来凡是不是她教的，都是错的！

“古往今来，擅长谋略的，像孙膑、庞涓、诸葛亮、刘伯温等等，通常都很难善终的。”

“那又为什么？”她列的这些，都是我心目中的大人物。

“他们在行使计谋的时候，不可避免地种下了很多的强烈的负面种子，而这些种子，一定会在他们身上成熟，不管他有多牛！

“晓兰，还有小乐，我告诉你们一个当老大的秘诀，如果你们能终身力行，那你们就能越当越大！”

我倒没什么感觉，倒是陈小乐目放精光，嘴都有些张开了，我估计，再过一会，哈喇子就快流下来了。

“当老大，唯有德行与恩惠并重，才能财富与官运齐飞！首先是要品行端正，只有品行端正，你的手下才有可能从心底里服你，所以，要招到好的手下，要当一群牛人的老大，一定要自己有非常好的德行。”

“德行管什么用啊，有钱就行。”我又有不屑了，但突然想到蔡总和 Jacky 了，他们不就是这样的人吗？

“晓兰，有两种情况，比如两家公司，给你的薪水都是两万，其中一个老板品行不端，经常拖欠供应商的货款，经常欺骗客户，另一个老板就是你们蔡总，你愿意跟谁？”

“我肯定愿意跟蔡总，别说是一样了，就是他给两万五，我也不会跟他的，不过，如果给到三万，我可能会考虑。”这是实话。

“所以，要当好老大，除了要有德行外，还要给手下好处。如果两点都具备，那你的那些谋略的书，就可以统统地扔掉，不学那些，你一样能财富与好运齐飞。”

我在公司的职位，基本上已经快到头了，对这些，兴趣不是太大，但发现陈小乐却相当有兴趣，这个官迷！

“小乐，你的妹妹最近是不是不太听话啊？”赫拉转过头向陈小乐问道。

“是的，我妹妹品学兼优，以前很听话，跟我的关系非常好，可是现在不太听话了，我的话也不听了。”陈小乐对赫拉洞悉一切的本领已经不感至意外了。

“你妹妹要考中专，坚决不考高中，那是因为她要报考的中专，是可以半工半工半读的，考上了，她就能自己养活自己，她不想再增加你和父母的负担，她考上高中后再考上大学，那是一笔巨大的负担，况且她还有一个读高三的二哥，她是想省下钱来，好让她的二哥能上大学，这是她的真实想法，但她却不愿意告诉任何人，这点，你们三兄妹都是一样的。”

我发现陈小乐的眼眶瞬间充满了泪水，他在拼命地忍住，不让它们掉下来。

“你一定要让你妹妹上高中，考大学，她以后的成就，不会亚于晓兰的。”

“我会的，我会的！”他咬住嘴唇，拼命地点头。

我被震撼了，想不到他们兄妹竟然如此的坚强，偷偷地转过身擦了擦眼角，不想让陈小乐发现我已经热泪盈眶。

“小乐，我愿意资助你的弟弟、妹妹读书，知道他们大学毕业！”我觉得我应该能为他们做点什么。

“不，谢谢！”陈小乐轻轻地、但非常坚定地拒绝了我，一双泪眼充满了感激。

“赫拉阿姨，我还有一个问题，我的一个朋友，前段时间开车出了事，他在车上放了护身符的，怎么会出事呢？晓兰不是说她的护身符救了她一命，护身符到底管不管用？”

“护身符有好多种，不是每种都管用的。不过，我可以教你一个开百年平安车的方法。每台车在出厂的时候，都会配上一个反光的红色三角警示牌，当汽车在行驶过程中出了故障、事故或者其它原因停了车，就把这个三角警示牌放在车后两三百米的地方，提醒后面的来车。但由于种种原因，现在好多车都没有这个三角牌了。”

“是的，是的，我的那台破车就没有。”陈小乐赶忙回答。

“在公路上、尤其是高速公路上停车，后面的车如果速度太快来不及反应而撞上去的事故，每年都会有很多，也有很多人因此失去生命。如果你能买一些这种三角警示牌放在你的车上，在路上见有人停车，如果他的车后没有放三角警示牌，你在保证自己安全的前提下送一个给他，那么就有可能救他的命，同时也是为你种下一颗非常有效的安全行车的种子，记住：买三角警示牌时，一定要买质量好的，因为有些质量不好的三角警示牌，反光效果不好，起不到警示的作用。如果你的车上能放一些三角警示牌，时刻准备着救别人，那么它们既是别人的护身符，更是你自己最好的护身符！”

“那如果我买了一箱，但一个都没有送出去，有用吗？”

“你买了一箱放在车上，即使你一个都没有送出去，只要你时时都会想起，我有一箱三角警示牌，我要用它来救别人的命，那么，即使你一个没送出去，也在为自己种下了无边的安全的种子！”

“我明白了，回去后我马上就去买一箱质量好的放在我的车上。我还有最后一个问题，我女朋友刚去了日本读书，最近半年我们相处得不太好，现在海天相隔的，更是……您说我该一直守着这段感情吗？”

赫拉犹豫了一下，似乎在斟酌词句，然后缓缓地说：“晓兰近来也是在问我一些关于伴侣的问题，我要告诉你们的是，这个世界的一切都是在不断变化的，任何一份合理合法的情感都是应该去好好珍惜的，这叫惜缘；但正因为一切都是在不断变化的，失去的时候也不必执着，这叫随缘。到底你们会最终拥有什么样的伴侣，这还是取决于你们各自种下的相关的种子，不相应的种子、不相应的缘，强扭也扭不到一起；相应的种子、相应的缘分，该聚首的终归会聚首。”这番话似乎是在说给小乐听，又似乎是在说给我听，我正细细品味呢，但陈小乐却忽然幡然醒悟似的，长长地舒了一口气，站起来又向赫拉深深地鞠了一躬，说了一句奇怪的话：“我知道了，谢谢赫拉阿姨！”

三四、为民——《小女生职场修行记》

三四、为民

回去的路上,我想起了一件奇怪的事,赫拉竟然没有把任何书或者佛经什么的给陈小乐,也没有向他推荐任何书,这个老太婆怎么那么奇怪?在我看来,她是不会放弃任何机会宣传她的圣教的,这次似乎已经把陈小乐的兴趣提了起来,为何又放过了他,是忘记疏忽了,还是另有深意?

“陈小乐,赫拉刚一见你,说的那堆话一下子就把你唬住了,那是什么意思啊?”

“我的工作捅了篓子,老板把我叫进他办公室发飙时,讲的就是那些话,我是真的被唬住了,那天办公室里就只有我跟他两人,其他任何人都不知道的。”

“你不是说你们老板喜欢护犊子吗,怎么又会发飙?”

“他是在他的老板面前护犊子,私下里对我们是非常严格的。”

“他还有老板?”

“当然,他老板对他,比他对我们还要凶。”

“那你们老板平时都在干啥,是不是天天陪人喝酒?”

“胡扯,他忙得要死,我们的那个片区,一切有可能引发社会不稳定的因素,他都得管!”

“都有哪些啊?”

“比如说,前段时间经常发生校园凶案,那学校周围的安全就成了我们老板最重要的工作,那段时间他就忙得不可开交,职校、中小学、幼儿园的安全就是重中之重,什么附近的黑网吧、社会青年向学生收保护费、校门口车辆乱放、无照经营的小摊小贩,销售不合卫生标准的食物,等等,都要一一排查,解除安全隐患,最让我们郁闷的,竟然是在那个片区内,有一户人家,是本地的居民,家里有一个抑郁症病人,我们老板害怕他会出状况,在学生们上学放学时,专门派一个人去盯住他们家,有一天我当值,下午四点多,刚好是放学的时候,我见那人出来了,马上报告老板,老板一边问他有没有带什么东西,一面叫我盯紧了,千万千万别出事,万一有什么动静,黄继光、董存瑞、邱少云他们是怎么办的,我就怎么办!一边带人过来火速增援,可是屁事没有,人家只是打酱油的,把我吓了个半死,事后我们老板说,当年他儿子读书的时候,他都没有这么操心过,前段时间,有人在网上发帖,说是要杀100个小学生,我们老板,老板的老板,都快急疯了,我们更是被弄得鸡飞狗跳的,直到那人被抓,才松了口气,昨天听说,判了两年多。”

我不知道那些当官的,竟然也这么不容易,也开始觉得他们好像也挺辛苦的。

“那除了这些,还有什么?”

“多了去了,比如,积极配合职能部门,加强打击违法犯罪的力度,确保政府机关安全稳定,为片区内企事业单位的正常工作和生活提供可靠的安全保障;不发生可防性非正常死亡特别是群死群伤安全责任事故;不发生大的火灾;不发生重特大刑事案件;不发生邪教反动宣传等非法活动;不发生饮水和食物中毒事故;不发生罢工,集体上访等群体性闹事事件;不发生聚众斗殴伤亡或自残,自杀,暴力恐怖恶性事件;不发生其他严重影响政府机关稳定、声誉的安全责任事

故或事件，等等。”

“我的天，这一大段绕口令，你怎么会背得那么熟？”

“这些对我们来说，就是乘法九九表，不然哪能吃这碗饭？这段时间又在学习沈阳经验做好深圳信访维稳工作，又是一大堆要背的，还有各种各样的应急预案，不光要滚瓜烂熟，一旦发生紧急事件，还要懂得如何操作，绝对不能出半点差错，否则……”

“否则什么？你们老板会把你超度？”我想起他上次曾说过类似的话。

“是的，到时我就只有跟你混了。”

陈小乐是当官的料，我确实相信术业有专攻这句话是相当有道理的。

“你们老板这个人到底怎么样，看你对他又怕又恨的？”

“我不恨他啊，如果我在他的那个位置上，也是一样的，我们有一句俗语叫做：屁股决定脑袋！你坐在什么位置上，就得按照那个位置的要求去说、去做，否则，那个位置你就坐不长。前几天他还说，从现在开始，到大运会结束，如果我们片区内不出现任何状况，他就拿出他两个月所有的工资和奖金，全部给我们喝酒。”

“这不是反了吗？老板拍马仔的马屁？”

“不是的，他是怕出事，真怕出事。”

唉，幸好我没有走仕途，这官没有我想的那么好当，他们老板要操心的事，比我们蔡总要操心的事，多了无数倍，就连陈小乐要操心的，也远远比我要多得多。

“你那天到底是犯了啥事？”

陈小乐犹豫了一下，张了张嘴，没开口。

“算了，要是有什么见不得人的事，就不用说了。”

陈小乐回过头，看着我很奇怪地笑了笑：“大小姐，您老人家什么时候也去接受过沟通技巧之类的心理培训？关公门前耍大刀啊，用这种小把戏来对付我？”

我尴尬地笑了笑，没理他。

“其实也不是什么见不得人的事，确实是运气出了问题。上个月，我女朋友要去日本读书，本来是从香港转机的，天知道哪个环节出了什么问题，改成了从深圳直飞东京，那天我值班，我要她自己打的去机场算了，但她死活不肯，一定要我送，当时我的车刚出了同乐关上了高速，就接到电话，有一家塑胶厂出了事，三个股东扯皮、分家，各自找人把工厂值钱的东西搬走，工人的工资没发，三个老板不见了，工人们不知道怎么办，叫我赶紧回去处理，我根本不敢说我去机场送人，就说我马上到，那天真的是遇到鬼了，别说我上了高速根本调不了头，那高速路上竟然有三起追尾事故，塞得要死，回来的时候，又赶上北环修路，正在铺沥青，又是塞得要死，这期间，我打了N个电话也接了N个电话，希望我的同事能过去先帮我顶一下，结果大家都有事走不开，按常规，我们是“谁主管、谁负责”和“属地管理”的原则，那一片明确是我负责、责任早就落实了的，所以一有情况我就必须迅速行动，等我最终赶到的时候……是我们老板亲自去摆平的，唉，那家塑胶厂，我们上个月治安隐患排查的时候，没有发现任何问题啊，马上就是大运会了，谁知道竟然出了这么大的娄子。”

“怎么了？”

“唉，算了，不说了。”

“那副科又是怎么回事啊？”

“我们最近有一个副科的缺，我是很有把握的，老板也给我暗示过，要我好好地干，但出了这事，就黄了，下次的机会，又不知猴年马月了。”

“赫拉不是说还有吗，你不信？”

“信是信，但我根本就没有发现啊！”

“你的工作我不太了解，不过，我确实是按照赫拉说的，取得了效果，死马当活马医吧，不妨试试？”

回到宿舍后，不由得又对陈小乐三兄妹大为感慨一番，要是我生在那样的家庭，要是我就是他的妹妹，我会像她那样通情达理、顾全大局、为了整体而牺牲自己的利益吗？以前肯定是做不到，但现在呢？不知道！现在自己在发愿的时候，想得多好多好，如果真的落到了自己的头上，又会是怎样一个我？还会是现在貌似善良、貌似高尚的一个我吗？

但回过头又想一想，我刚见赫拉时，是想转运，所以才被迫地开始行善，不过今天经赫拉一说，发现近来我在做不少事的时候，确实是完全的希望别人好，根本就没有丝毫的考虑到我自己以后会得到什么样的利益，这应该是一种进步吧，给自己一个掌声，嘎嘎！或者真的有那么一天，我所做的一切，以及我唯一的愿望，就是希望所有的生命都离开一切痛苦，得到永恒的快乐，嘎嘎！

噫，不对，如果真的到了那个境界，按照赫拉的说法，那我岂不是就成了菩萨？她不是曾经说过，说不定哪天我会发现自己，真的就是一位菩萨，不知道到了那么一天，我会不会飞？我还要不要吃饭？我还需不需要嫁人？

什么才是永恒的快乐，我并不十分明白，我就没有发现什么东西是永恒的，当初以为没有郭天宇我会死，前段时间小死了一回，不也活了过来？现在发现陈小乐也不错，虽然他没钱，也有很多地方比不上郭天宇，但我觉得如果陈小乐做我的男朋友也是挺好的，唉，为什么我看上的，都是那些有主的？那些单身的优秀男人，是不是都死绝了？

时间一天天过去，工作已经比较顺利，在 Jacky 和我的带动下，公司总体呈现出积极向上的势头，Jacky 的运气好，是因为他的不断地无偿付出，我的运气也不差，也是因为我的类似的行为，即使已经当上了副总，可还继续做设计部的优乐美，大部分的身教，加上小部分的言传，也让公司的不少骨干、尤其是几个销售部门的负责人，都变得相当愿意付出，总的来说，全公司形势一片大好，当年毛爷爷提的全国山河一片红，差不多就是这个味道了。蔡总已经很少来公司了，听说他在筹建一个什么基金会，可惜我帮不上什么忙。

Jacky 也已经意识到我跟他的信仰差别，不再让我跟他去教堂了，我看得出他对我以及我的信仰的尊重，这点让我十分感激，我一直认为，他和蔡总都是神的使者，这点，我坚信不疑。

一天下午，接到了陈小乐的电话，这让我有些奇怪，上次去过赫拉那里之后，我们偶尔会在 Q 上打个招呼，却从没有打过电话，连短信也没有。

“晓兰，我信了，赫拉说的，肯定是对的。”他的语气相当兴奋，甚至有些上气不接下气。

“你又去了梧桐山？”

“不，我现在在莲花山，在邓小平的像下面，我见到了他说的一句话：我是中国人民的儿子，我深深地爱着我的祖国和人民！”

“你也是中国人民的儿子啊，你也可以深深地爱着你的祖国和人民啊。”不等他说完，我就打断了他。

“不是的，不是的，邓小平三落三起之后，建立了不朽的功勋，这在人类历

史上是绝无仅有的，你知道吗？”

“不知道！”

“他的心里百分之百地装着国家和人民，愿意为之付出一切，所以就取得了巨大的成就，跟赫拉说的，不谋而合。”

“那雷锋不也是百分之百地付出，为什么没有发达？”

“那我就知道了，你去问赫拉阿姨吧，反正我是信了，我要试一把。”

三五、火花——《小女生职场修行记》

陈小乐是找到他的目标了，可我的目标在哪里呢？我又害怕给老妈打电话了，她是真的急了，在催着我嫁人了，看来真的是变天了，想当年只要我跟哪个男生稍微地近了一点点，她就如临大敌，前几天我还认真地告诉老妈，早知你闺女现在嫁不出去，当初放松点，说不定早抱上外孙了。昨天接到了老爸的电话，认真地跟我说了这事，我才真的有些急了，任何一件事，如果轮到我老爸出面，那就是大件事了。

赫拉教的赚钱方法，在我身上很快就应验了，但为什么教的找男朋友的方法，我都非常认真地去做了，甚至比当时我想发财时做的那些还要认真，但还是没有任何效果？赫拉说的，肯定没有错，错的，一定在我！找男朋友的方法，跟赚钱的方法，原理是一样的，我肯定是哪个环节没有搞好。

仔细想来，肯定是跟郭天宇的那三年多的孽缘，让我在这方面种下了无边的负面的种子，导致我正面的种子一直无法成熟。我重新调整了每天早上静坐时的观想内容，首先是非常非常地忏悔那段孽缘，然后发誓绝对不再犯那种愚蠢的错误，再强烈地发愿，愿天下所有的入，都能远离一切不合伦理道德的恋情，都能得到属于自己的真正幸福！当然，每天至少读一遍《普门品》，已经养成了习惯！

半年多来，关心我的终身大事的人越来越多。从已经离职的 Connie 到 Jacky，师姐和一朋友，都在给我介绍男朋友，我已经被相亲超过二十次了，但是统统没感觉，我不知道我在等什么，或者是在期盼着什么，不知郭天宇现在怎么样了，真的是已经彻底收心了吗？还有，陈小乐的计划实施得如何了，他的女朋友还在不在？

正想在 Q 上问问他，赫拉的那一套对他管不管用？却发现他的 QQ 签名已经换成：曾经有个人，跟她擦出了火花，却把衣服都烧着了；另外一个人，衣服都擦破了，却没有擦出火花。这不由得让我心头大震，曾经的那个人，难道是指他的女朋友？而另一个人，是指我吗？

我的心开始狂跳，立即将我的签名换成：换件衣服，再试试？

我不知我是不是在自作多情，如果他想的是其他的人，那我岂不是羞死了？暗自决定，如果明天他还没有任何反应，我就赶紧将这签名换掉，第二天，一大早，我就打开电脑上 Q，这是我从未有过的习惯，他的签名已经换成：已经穿上了新衣，可是不知从哪儿开始？

我一片空白，蒙了。

午休时，打开 Q，发现他早上就给我发来一个链接，但人却没有在线。打开那个链接，是一篇新闻稿，“深圳市临海区十佳人民满意公务员评选：为进一步加强机关效能建设，引导全区公务员（机关工作人员）强化宗旨观念、群众观念、公仆意识，改进服务方式、规范服务行为，提高机关工作效率和服务质量，树立党政机关良好形象，进一步密切党和政府与人民群众的联系，激励全区公务员（机关工作人员）积极投身‘迎大运、树新风’的大潮，区委、区政府于6月中旬以来在全区公务员（机关工作人员）中开展了评选‘十佳人民满意公务员’活动。通过各级党组织和广大干部群众的积极参与，在广泛推荐、严格考察、认真公示、民主评选的基础上，投票产生了27位候选人……”

我发现，第17位，是陈小乐。

看来，他成功了！

我在百度上查陈小乐，应该能查到他的光荣事迹，一查，两万五千多个结果，缩小范围，“深圳市临海区维稳办陈小乐”，再查，果然，找到了一篇他的专访，在那篇官八股的文章里，全是对陈小乐的赞美，“……接到领导指派的调查任务后，他心情十分沉重。从贫困山区走出的他，深深了解那些弱势群体生存的艰难不易。政府的关爱和威信岂容践踏，群众的疾苦怎能坐视不管。怀着高度的责任感，陈小乐多次孤身深入调查，在其它职能部门的配合下，不仅抓到了逃逸的无良老板，还全额补发了工人们所欠的工资……半年多的时间里，他放弃了所有的休息日，在同事们的配合下，将片区内的所有重点区域，尤其是学校及其周边的治安隐患，重新进行全面排查，共排查出各类隐患 78 项，按照区域、单位名称、存在不稳定因素、治安隐患、计划整治措施、计划完成时间、涉及部门（单位）等重新进行规划……在采访陈小乐时，他显得极为低调，一再强调，那是领导的统一安排，他仅仅只是奉命办事，而且，他做的那些事，全都是在同事的大力协助下完成的，并且详细地说明了，哪件事是哪个或哪几个同事完成的，记者发现，在陈小乐的介绍中，他竟然没有提到一件是他自己完成的。”

虽然这个结果是我预料中的，赫拉说的，肯定不会有错，但，这似乎也太快了点吧？

我接到了他的短信：“以前欠你的两顿饭，只兑现了一顿，晚上有空吗？”

下班的时候，他已经等在了楼下，而且他竟然穿着一件崭新的“深圳义工联”的红 T 恤！奇怪，我也是“深圳义工联”的，怎么从来就没有见他？在我惊讶的目光中，他只是灿烂地笑着，没有说话，然后，扬手拦下了一部的士。

“你的皮卡呢？那个三角警示牌，你买了没有？”

“今天没打算行政执法，准备温柔执法，不用开它了。那个三角警示牌，我已经送出去两箱多了，现在车上还有半箱。每箱 20 个，差不多送了 50 个出去了。

“有次在广深高速虎背山隧道里，有一台车坏了，开车的是一个女的，当时车不多，所以通过隧道的车速度都比較快，我的车是快要到跟前才发现她在拼命地挥手，不知她是在提醒其它的车不要撞上，还是在求救。她的车是黑色的，打着双闪，她自己穿的也是黑裙子，不醒目，停的位置刚好又是弯道上，我都差点撞上了。当时我送了一个三角警示牌给她，还帮她放在她车后两三百米的地方，叫她千万不要站在车后，也不要坐在车里，太危险，让她换个安全的地方，等待救援。还给她留了电话，如果她还需要什么帮助，等我办完了事，再回来帮她。”

“哦，真会怜香惜玉啊。”我发现自己酸溜溜的。

陈小乐没有笑，轻轻地摇了摇头，说：

“你知道吗，半小时后，她来电话，说有一辆车转弯时速度过快，看到那个三角警示牌的时候，已经来不及反应，直接就把它撞飞了，也正因为撞倒了三角警示牌，才开始急刹车，停下来的时候，离她的车，不到一米。如果没有在二百多米的地方放上那个三角警示牌，如果那个司机不是因为撞飞了那个三角警示牌而急刹车，如果她还在刚才的位置上站着……

她给我打电话的时候，有些魂不守舍，声音在发抖，不停地哭，她说那刺耳的急刹车的声音和地上那一条长长的刹车痕迹，她永远都忘不了。”

“哇塞，那你岂不是救了一条命？”

“哪里只是救了一条命，那是救了一个家庭！就好像要是我出事，那我家岂不是就塌了？而且，这也是救了那个差点肇事司机的一家！我把这件事，告诉了我所有有车的和准备买车的同事和朋友，然后，要他们都在自己的车上放一箱质

量好的三角警示牌，随时准备救命，而且，我又买了十箱质量好的三角警示牌，只要他们愿意放在车上去救人，我就免费送给他们。但我没跟他们讲护身符的事，怕他们接受不了。”

我被他强烈地感染了，暗自发誓，如果以后我买了车，一定要在我的车里放一箱质量好的三角警示牌，随时准备拯救别人。

在的士后座上，他伸过了手，轻轻地握住了我的手，我没有反应，害怕会把他吓跑了。

“你的女朋友呢？”我不想再次卷入感情漩涡。

“早分了，上次从赫拉阿姨那儿出来后，就分了。”

“啊，为什么？”

“赫拉阿姨当时告诉我种子不相应、缘分不相应时，强扭也扭不到一块，世事多变，失去时也不必执着，所以，就慢慢地淡了、疏远了、结束了。”

“那你怎么知道，你和我就是种子相应、缘分相应呢？”

“赫拉阿姨说那番话时，我已经感觉到和你早已有着许多相应，这半年我是越来越认可赫拉阿姨告诉我的道理，也越来越认可你种下的那些既能利益自己，又能利益他人的种子，所以我就努力的让我的种子和你更相应，你看……”他指指自己的红T恤，“我也加入组织了。”

我想起来了，陈小乐当时那幡然醒悟，长长地舒了一口气的神态。

“那你……嗯……为什么现在才来找我？”这个讨厌的家伙，哪里知道我这半年过得多苦，啊，我明白了，这半年我一直都在清除自己在感情方面的负面种子，现在好像是清理得差不多了，如果还没清完的话，陈小乐不知还要多久才会来找我。

“因为当时是我最低谷的时候，我还没有足够的信心，不管是对自己、对你、对赫拉阿姨，都还没有足够的信心。”

“那现在你的信心足够了？”

“是的，那个副科的缺，老板当时虽然没有给我，但也没给其他人，观在想起来，他应该是想等那件事慢慢平息了之后，我再做些成绩出来，到其他人没什么好说的时候，再给我。”

“所以，记者采访你的时候，你就狂说是领导的安排，同事的帮助？”

他奇怪地看了我一眼，心满意足的说：“嘿嘿，你也在关心着我啊？”

“升副科了？”

“是的，不光是升了副科，而且，还有这个……”说着，他从口袋里掏出了一个小小的心形的首饰盒，不用说，那里面装的肯定是戒指。

“啊……”我抽出了被他紧握的手，“陈小乐，你也太快了，你怎么能这样？！”

“赫拉阿姨说的，肯定没有错！她一定会祝福我们的，不信你去问她。”他抓过我的手，将戒指盒硬塞到我手里，虽然我手里在推辞着，心里却暗想，这个笨蛋，干吗不拿出来，直接帮我戴上，也不知尺寸合不合适，式样我喜不喜欢？

三六、众生——《小女生职场修行记》

三六、众生

几个月后,我们来看赫拉,陈小乐说,他答应过赫拉,要请她喝喜酒的。赫拉肯定知道我们会来,她肯定还会坐在那里等我们,或许,她还会再教我们一些新的知识,我已经意识到佛教的广博精深,我所学到的,连九牛的一根毛都比不上,我已经很懂得分辨普洱茶、铁观音、绿茶、红茶的好坏,这次,我每样都准备了一些,她一定会很喜欢,我还想告诉她,我已经能够全文背诵《普门品》,而且每天至少背诵两遍,一直没有间断过,她肯定会更开心。

当我们到了梧桐山脚下时,赫拉并没有在,她住的小木屋也没了。甚至,在原来小木屋的地方,是一个小山坡,根本不可能建房子,就连放桌子的地方都没有,问了许多当地的村民,他们说已经在这里生活了好几十年,从来没有听过,更没有见过,有一个叫赫拉的老太太,许医生夫妇还在,他们还认得我,他们也没有听说过赫拉,病人依然是那样的多,他们依然是那样的忙碌,他们,还是免费服务……

陈小乐是一个计划性很强的人,也很讲究效率,看来应该是职业养成的习惯。他想把我们的婚礼放在寒假,好让他已经上了大学的弟弟和读高中的妹妹都来参加,对于他的这些计划,我统统支持,我唯一要坚持的是,我要举办一场佛教婚礼,以此来报答赫拉和她教我的一切,陈小乐不愿意,他说他是政府工作人员,又是党员,而且那天可能会有领导和不少同事会来,如果跟宗教混在一起,怕他们不适应。

啊,我终于明白了,为何赫拉没有给陈小乐任何资料,那不是疏忽或者遗忘,是怕陈小乐不适应,想起赫拉,忍不住想掉泪。

在我的一再坚持下,陈小乐说回去问问老板,看他怎么说。谁知陈小乐的老板,倒是相当的开明,他说深圳的佛教界,是爱国爱教的典范,是维持社会稳定的重要组成部分,而且,参加佛教婚礼并不意味着参加的人,都得皈依佛门,他个人不反对陈小乐举办佛教婚礼,OK,障碍没有了。

经过一番精心的策划,我们决定将婚礼安排在深圳东部华侨城大华兴寺下面的斋菜馆里,请了一家以传统文化为主的婚庆公司来负责我们的婚礼。

我的父母、舅舅、小姨,陈小乐的父母和他的弟弟妹妹,还有我们各自的朋友、同事,差不多有100号人来参加,可惜陈小乐的老板没来,说是临时有事要去处理,让同事带了一个大红包,事后才知道,那是他两个月的工资和奖金,原计划是拿来请大家喝酒的,现在给陈小乐,请大家吃斋了。

我老爸老妈对陈小乐好得不得了,都说一个女婿半个儿,我看是比亲儿子还亲了,连我这亲闺女都不太搭理了,不过陈小乐的父母对我相当的满意,她妈妈拉着我的手一直不肯放,不停地掉泪,不停地讲,她终于盼来了这一天。他的弟弟和妹妹确实是优秀,我丝毫不怀疑他们有朝一日会像他们的哥哥一样出入头地,现在是一家人了,我跟陈小乐完全有能力供他们念完大学。

他的那帮同事,都嘻嘻哈哈地叫我三嫂,我不太明白为何如此称呼?陈小乐排行老大,他的弟弟和妹妹都叫我大嫂,为何他们叫我三嫂?后来陈小乐不得不很尴尬地解释,他们老板看了他上次在模具厂,又是指天又是骂娘的那段录像(这

是他们每次执法后的例牌菜)，把他教训了一顿，说他们需要的是文明执法的公务员，而不是他这种草包三郎，后来他的同事们，比他大的都叫他老三，比他小的，则称他为三哥，所以，我就成了三嫂。恍然想起在电影院里那个让我泣不成声的虚拟的三哥，当时我就曾想，我愿意穿越时空去写那个革命教材，难道这一切自有天意？

中国佛教协会副主席、深圳弘法寺方丈印顺大和尚，亲临现场，为我们证婚、祈福：“我非常高兴今天能够参加你们二位的佛化婚礼，我也很高兴地看到你们真的非常有福报。你们的爸爸妈妈、你们这么多的亲朋好友，为你们今天相聚在这里，这么多人因为爱和祝福而在这里相聚！

你们不光是有来自亲朋好友的祝福，更有十方诸佛菩萨的加被和祝福。从这个意义上来说，你们比很多的新人更幸运，更有福报。

有这么多的祝福，有这么多人爱汇集在一起，我觉得任何的困难、任何的不如意，都可以过去。也非常感谢你们，让大家在这一刻，感受到了温暖和幸福。我们对新郎新娘的祝福和爱，也会传递给身边的每一个人，我们的每一个人都要对他们表示感谢，祝福大家……”

那天晚上，我做了一个梦，见到一个非常可爱的四五岁的小男孩，对我说：“妈妈，我已经到了西方极乐世界了，谢谢你，妈妈，我还会来看你的。我还会再来，报恩！”然后见他向我磕了三个头，慢慢地消失了，我清楚地记得，在梦中，他穿着一件非常好看的衣服……

我还见到了赫拉，她向我们表达了祝福，并笑着问我，你们小两口在婚礼上，不停地感谢父母、感谢领导、感谢这个、感谢那个，怎么就没听到你们感谢媒人啊？

我泪流满面地说，我不知如何报答她，赫拉说，如果我这一生，无论做任何事情，都会想到是为了利益一切生命，那就是对她的最好的报答，而且，以后还会有跟我们有缘的智者，来继续指导我们学习伟大的传统智慧。

在梦中，我听见自己在默默地念着：愿以此功德，普及于一切，我等与众生，福慧双收，吉祥如意……